

# medikalNEWS

International Turkish Health & Medical Magazine Yıl: 12 - Sayı: 122 - Mayıs 2026

ISSN:2149-1992

breakthroughs in healthcare.  
everyone. Every...  
Sustainably

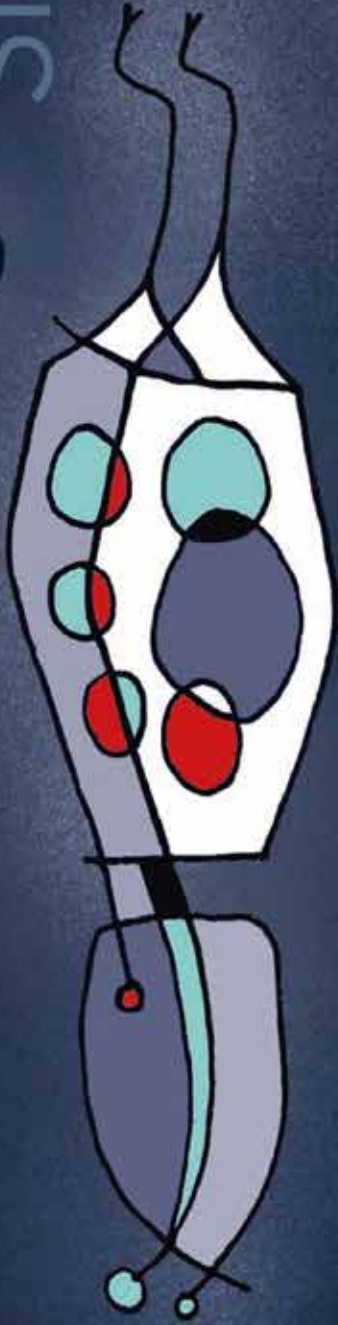


Siemens Healthineers Türkiye Klinik Pazarlama Müdürü Ali Avcı:

**“SOMATOM Pro.Pulse ile kardiyak görüntülemeye klinik süreçleri daha öngörülebilir daha verimli ve daha sürdürülebilir hale getiriyoruz.”**

SIEMENS  
Healthineers

SINCE 1921



Augen Instrumente  
Ophthalmic Surgical Instruments  
Göz Cerrahi Aletleri  
Instrumentos para oftalmología  
Instruments de Chirurgie Ophtalmologique

 **Beta Medikal**<sup>®</sup>  
güvenilir cerrahi çözümler

Oruçreis Mahallesi Tekstilkent Caddesi Koza Plaza  
No:12B/31 Kat:3 Esenler / İstanbul-TÜRKİYE

info@beta-medikal.com  
www.beta-medikal.com

# doğsan

## Güçlü Yaşam Bağları

55 Yıl

[youtube.com/@dogsansurgical](https://www.youtube.com/@dogsansurgical)

[www.dogsan.com.tr](http://www.dogsan.com.tr)

[instagram.com/dogsansurgical/](https://www.instagram.com/dogsansurgical/)



**Ecz. Yusuf KÜRKÇÜOĞLU**

yusuf@medikalnews.com

@yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

## SEKTÖR, TIBBİ CİHAZ YÖNETİŞİM ZİRVESİ'NDE BULUŞUYOR

### TIBBİ CİHAZ YÖNETİŞİM ZİRVESİ 2.0

Tıbbi Cihaz Sektör Platformu tarafından düzenlenen Tıbbi Cihaz Yönetişim Zirvesi 2.0\_ "Stratejiden Dönüşüme, İş Birliğinden Küresel Vizyona" etkinliği 10-13 Mayıs 2026 tarihlerinde, Antalya Granada Luxury Belek'te gerçekleştirilecek. Zirve, T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı, T.C. Sağlık Bakanlığı, T.C. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve T.C. Ticaret Bakanlığı'nın tensipleriyle kapsamlı bir vizyonla düzenleniyor. Zirvede; Tedarik yönetiminde yeni yaklaşımlar, Yenilikçi ve dijital çözümler, Sürdürülebilirlik vizyonu, Küresel rekabet gücü, Yerli ve milli üretim kapasitesinin güçlendirilmesi, Fikirlerden ürüne dönüşümüne sağlık teknolojilerinin geliştirilmesi başlıklarında ortak akıl ve iş birliğiyle sektörün geleceğine yön verecek güçlü bir yol haritası oluşturulması amaçlanmaktadır.

### YENİ ŞEHİR HASTANELERİ

Son 23 yılda 27 Şehir Hastanesi, 21 Eğitim ve Araştırma Hastanesi, 760 devlet hastanesi, 449 Ek Bina, 128 Ağız ve Diş Sağlığı Merkezi ile 151 bin nitelikli yatak kapasitesini hizmete kazandıran Sağlık Bakanlığı açılış süreçleri devam eden yeni şehir hastanelerini hizmete almayı planlıyor. Bu şehir hastaneleri şöyle: 1.700 yataklı Şanlıurfa Şehir Hastanesi, 800 yataklı Rize Şehir Hastanesi, 500 yataklı Şırnak Şehir Hastanesi, 1.000 yataklı Diyarbakır Şehir Hastanesi, 750 yataklı Mardin Şehir Hastanesi, 900 yataklı Trabzon Şehir Hastanesi, 900 yataklı Samsun Şehir

Hastanesi, 800 yataklı Ordu Şehir Hastanesi, 1.000 yataklı Sakarya Şehir Hastanesi. Bu şehir hastanelerinin hizmete girmesiyle verilen sağlık hizmetlerinde önemli oranda artış sağlanacağı bekleniyor.

### EXPOMED EURASIA BAŞARIYLA GERÇEKLEŞTİ

Bu yıl 33'üncü kez kapılarını açan Expomed Eurasia, Türkiye başta olmak üzere Almanya, İtalya, Kore ve ABD dahil 25 ülkeden 500'ün üzerinde katılımcı firma ve temsilciğine ev sahipliği yaptı. 133 ülkeden 4.208 uluslararası ziyaretçi fuar için İstanbul'a gelerek küresel ticari etkileşimi güçlendirirken, yeni stratejik iş bağlantıları için güçlü bir zemin oluşturdu. Toplamda 19.308 ziyaretçiye ulaşan fuar, sağlık sektöründeki yeni yatırımların önemli buluşma noktalarından biri haline geldi. 2027 yılında 15-18 Nisan tarihlerinde her zamanki adresi olan Tüypap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek bir sonraki fuarın tarihlerini takviminize şimdiden not etmeyi unutmayın.

### KAPAK KONUĞUMUZ: ALİ AVCI

Bu ayki kapak konuşumumuz Siemens Healthineers Türkiye Klinik Pazarlama Müdürü Ali Avcı oldu. Sayın Avcı ile Siemens Healthineers SOMATOM Pro.Pulse hakkında bir söyleşi gerçekleştirdik. SOMATOM Pro.Pulse, kardiyak görüntülemeye bilgisayarlı tomografi (BT) alanında teknik bir gelişimin ötesine geçerek klinik yaklaşımı yeniden şekillendiren bütüncül bir çözüm olarak konumlanıyor. Siemens Healthineers'a özgü çift tüp çift dedektör, Dual Source, bilgisayarlı tomografi teknolojisi ise bu yapının temelini

oluşturuyor. Ayrıntılı bilgileri röportajımızda bulabilirsiniz.

Bir diğer röportajımızı ise Yü-Ce Tıbbi Gereçler A.Ş. Kurucu Ortağı ve TOBB Medikal Meclisi Başkan Yardımcısı V. Cengiz Balçık yaptık. Kurulduğu 1993 yılından bu yana sağlık sektörünün temel ihtiyaçlarına yönelik ürünlerde yerli üretimi esas alarak büyüdüklerini anlatan Sayın Balçık, 4 üretim tesisi ile ülke ekonomisine ve istihdamına katkıda bulunuyor.

Eraser Medikal CEO'su ve Genel Müdürü Ertan Yolcu ile de Finlandiya merkezli Newlcon ile imzaladığı distribütörlük anlaşmasını konuştuk. Merkezi Aseptik IV İlaç Hazırlama alanındaki bu işbirliğinin ayrıntıları dergimizde.

Sağlık, gıda, temizlik ve hafif endüstriyel sektörlerin el koruma ihtiyaçlarına odaklanan, müşteri memnuniyetini merkeze alan Drema Medikal Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin Denктаş ve Özgür Eligül ile yaptığımız röportaj da sayfalarımız arasında.

Çukurova Medikalçiler Derneği (ÇUMED) Başkanlığı'na seçilen Oğuz Akkaya ve Sağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği (SADER) Başkanlığı'na seçilen Ayfer Türkoğlu'nu tebrik eder başarılar dilerim.

Yeni bir sayıda buluşmak dileğiyle,  
Esen Kalın...

*Yusuf Kırkcüoğlu*

**SOMATOM Pro.Pulse**  
**Dual Source CT.**  
**Herkes için.**  
**Her yerde.**  
**Sürdürülebilir şekilde.**

➔ [siemens-healthineers.com/somatom-propulse](https://siemens-healthineers.com/somatom-propulse)



**SIEMENS**  
**Healthineers**

## 02 BAŞYAZI

**Ecz. Yusuf KÜRKCÜOĞLU**

SEKTÖR, TIBBİ CİHAZ YÖNETİŞİM ZİRVESİ'NDE BULUŞUYOR

## 08 AKTÜEL

HÜSEYİN SARP KAYA: "TIBBİ CİHAZ VE STRATEJİK SAĞLIK ÜRÜNLERİNİN İTHALAT SÜREÇLERİNDE 'POZİTİF AYRIMCILIK' UYGULANMASI BİR ZORUNLULUKTUR"

## 18 AKTÜEL

MANİSA CELAL BAYAR ÜNİVERSİTESİ HAFSA SULTAN HASTANESİ'NDE DA VINCI X ROBOTİK CERRAHİ SİSTEMİ HİZMETE ALINDI

## 22 HASTANE

ERDEM SAĞLIK GRUBU, 38 YILLIK KALİTEYİ TURQUALITY® İLE DÜNYA SAHNESİNE TAŞIDI

## 26 MAKALE

**Ferda BAYŞU**

ARTED EXPOMED EURASIA 2026 FUARI'NA KATILIM SAĞLADI: SAĞLIK TEKNOLOJİLERİNDE ORTAK VİZYON VE GÜÇLÜ PAYDAŞ DİYALOĞU

## 27 FUAR

SAĞLIKTA 28 YILLIK GÜVEN VE DENEYİM: BETA MEDİKAL, EXPOMED EURASIA 2026'DA

## 28 AKTÜEL

ABDİ İBRAHİM'DEN ULUSLARARASI PAZARLAR ORGANİZASYONUNA İKİ ÜST DÜZEY ATAMA

## 28 AKTÜEL

SAĞLIK BAKANI MEMİŞOĞLU, BEZMİÂLEM'İN BİYOTEKNOLOJİ ENSTİTÜSÜ'NÜ ZİYARET ETTİ

## 30 İLAÇ

ALİ RAİF İLAÇ'TAN PARKİNSON HASTALARINA RİTİMLE DESTEK: "PARKİNSON RİTMİ" PROJESİ HAYATA GEÇTİ

## 34 KİŞİSEL GELİŞİM

**Gürkan KÖROĞLU**

ZİTLİKLERİN DENGESİ: GERÇEK BENLİĞE YOLCULUK

## 38 AKTÜEL

SAĞLIK TEKNOLOJİLERİNDE STRATEJİK VİZYON PANELİ'NE İLGİ BÜYÜKTÜ

## 40 KONGRE

ÇOCUKLARDA ARTAN ŞİDDET ALARMI İÇİN PEDIATRİ KONGRESİ'NDEN ACİL ÇAĞRI YAPILDI

## 42 YASAL BAKIŞ

**Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK**

KAMU İHALE MEVZUATINDAKİ DEĞİŞİKLİKLER RESMÎ GAZETE'DE YAYIMLANDI

## 44 MAKALE

**Mehmet ATASEVER**

LABORATUVAR HİZMET ALIM İHALESİNDE KISMİ KABUL YAPILMASI?

## 46 KISA

BAKAN MEMİŞOĞLU, DELTA TRADE COMPANY STANDINI ZİYARET ETTİ

## 46 KISA

TÜSEB İLE ODTÜ ARASINDA SAĞLIK AR-GE ALANINDA STRATEJİK İŞ BİRLİĞİ PROTOKOLÜ İMZALANDI



# 06

"SOMATOM PRO.PULSE İLE KARDİYAK GÖRÜNTÜLEMEDE KLİNİK SÜREÇLERİ DAHA ÖNGÖRÜLEBİLİR DAHA VERİMLİ VE DAHA SÜRDÜRÜLEBİLİR HALE GETİRİYORUZ"

Siemens Healthineers Türkiye Klinik Pazarlama Müdürü Ali Avcı: "SOMATOM Pro.Pulse, kardiyak görüntüleme bilgisayarı tomografi (BT) alanında teknik bir gelişimin ötesine geçerek klinik yaklaşımı yeniden şekillendiren bütüncül bir çözüm olarak konumlanıyor."



# 10

"SUT FİYATLARININ İYİLEŞTİRİLMESİ KONUSUNDA ÖNCELİKLİ VE KARARLI BİR ÇABA İÇİNDEYİZ"

15. OHSAD Kurultayı-Sağlıkta Ortak Çözüm Toplantıları'na katılan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, "SUT ücretlerinin realize edilmesi, sürdürülebilir hale getirilmesi sağlık hizmet sunumunun kalitesi ve geleceği için olmazsa olmazdır" dedi.



# 12

"BİZİM DERDİMİZİ SAHADA YA DA BİZİMLE TARTIŞARAK ANLAYABİLİRSİNİZ"

"Problemimiz karmaşık ve her geçen gün daha da karmaşık hale geliyor" diyen OHSAD Başkanı Dr. Reşat Bahat, "Bizim problemimiz karmaşık ve giderek daha karmaşık oluyor. Ne kadar karmaşık olursa olsun bir problemin çözümünün olması lazım" şeklinde konuştu.



# 32

SAĞLIKTA TECRÜBE VE VİZYONUN BULUŞMA NOKTASI: DREMA MEDİKAL



# 36

"SONSUZLUK SÜRÜŞÜ İLE BİR AÇIK HAVA LABORATUVARININ RÖNTGENİNİ ÇEKTİK"

# 16

## "4 ÜRETİM TESİSİMİZLE ÜLKEMİZ EKONOMİSİNE VE İSTİHDAMINA KATKIDA BULUNUYORUZ"

Yü-Ce Tıbbi Gereçler A.Ş. Kurucu Ortağı V. Cengiz Balçık: "Bugün geldiğimiz noktada, kalite, sürdürülebilirlik ve güvenilirlik ilkeleri doğrultusunda hem iç pazarda hem de uluslararası pazarlarda faaliyet gösteren güçlü bir üretici konumundayız".



# 20

## ERASER MEDİKAL'DEN MERKEZİ ASEPTİK IV İLAÇ HAZIRLAMA ALANINDA STRATEJİK DÖNÜŞÜM

Eraser Medikal CEO'su ve Genel Müdürü Ertan Yolcu, "Yerli üretim gücü, saha deneyimi ve Newlcon teknolojisi aynı vizyonda buluşuyor. Eraser Medikal olarak son 5 yıldır bu bütünsel sistem üzerinde çalışıyoruz" dedi.



# 24

## 33. EXPOMED EURASIA FUARI, BÖLGESEL VE KÜRESEL ÖLÇEKTE İŞ BİRLİKLERİNİN KURULDUĞU STRATEJİK BİR PLATFORM OLDU

İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen Expomed Eurasia Fuarı, 16 ülkeden 500'ün üzerinde firma ve firma temsilciliğini bir araya getirerek sektörün tüm paydaşlarını aynı platformda buluşturdu.



# 38

SADER'İN YENİ BAŞKANI  
AYFER TÜRKÖĞLU  
OLDU



# 43

OĞUZ AKKAYA  
YENİDEN ÇUMED BAŞKANI  
SEÇİLDİ



### İmtiyaz Sahibi

Yasemin KÜRKÇÜOĞLU

### Genel Yayın Yönetmeni

Yusuf KÜRKÇÜOĞLU  
yusuf@medikalnews.com

### Sorumlu Yazışleri Müdürü ve Reklam Koordinatörü

Yasemin KÜRKÇÜOĞLU

### Görsel Tasarım

Biriz Ajans

### Danışma Kurulu

Metin DEMİR  
Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK  
Kazım ERYAŞAR  
Dr. İsmail HIZLI  
Dr. Mustafa IŞIK  
Prof. Dr. İbrahim KELEŞ  
Op. Dr. Orhan KOÇ  
Abdurrahman KÜLÜNK  
Prof. Dr. Cengizhan ÖZTÜRK  
F. A. Tolga SÖZEN  
Prof. Dr. Haydar SUR  
Kemal YAZ

### Mali Müşavir

Ali Haydar BALCI

### Medikal News Yönetim Yeri

Barbaros Hayrettin Paşa Mah.  
1993 Sk. Papatya Residence 2.  
No: 35 A Blok, Ofis No: 109  
Esenyurt / İstanbul  
Tel: 0212- 853 63 05

### Baskı: Akademi Basım Yayın Ltd.Şti.

Davutpaşa Cad. Güven İş Merkezi. D Blok. No: 114.  
Topkapı. Fatih / İSTANBUL Tel: 0212- 493 24 67  
Matbaa Sertifika No: 47610

### Dağıtım: Mojistik Medya

Yayın Türü: Aylık süreli yayın.

Baskı Tarihi: 01 Mayıs 2026

www.medikalnews.com

Dergide yer alan makalelerdeki fikirler yazarlarına aittir.  
Yayınlanan ilanların sorumluluğu ilan sahiplerine aittir.  
Yazılar kaynak gösterilerek yayımlanabilir.

medikalNEWS



Siemens Healthineers Türkiye Klinik Pazarlama Müdürü Ali Avcı:

## “SOMATOM Pro.Pulse ile kardiyak görüntüleme klinik süreçleri daha öngörülebilir daha verimli ve daha sürdürülebilir hale getiriyoruz”

“SOMATOM Pro.Pulse, kardiyak görüntüleme bilgisayarlı tomografi (BT) alanında teknik bir gelişimin ötesine geçerek klinik yaklaşımı yeniden şekillendiren bütüncül bir çözüm olarak konumlanıyor. Siemens Healthineers’a özgü çift tüp çift dedektör, Dual Source, bilgisayarlı tomografi teknolojisi ise bu yapının temelini oluşturuyor.”

**S**iemens Healthineers Türkiye Klinik Pazarlama Müdürü Ali Avcı ile Siemens Healthineers SOMATOM Pro.Pulse hakkında bir söyleşi gerçekleştirdik.

**Klinik süreçleri daha hızlı ve öngörülebilir hale getiren SOMATOM Pro.Pulse ile ilgili bilgi verebilir misiniz?**

Kardiyak görüntüleme hız, doğruluk ve erişilebilirlik artık birlikte ele alınması gereken unsurlar. SOMATOM Pro.Pulse ile klinik süreçleri daha hızlı ve öngörülebilir hale getirirken sağlık kurumlarının iş akışlarına verimlilik kazandırmayı hedefliyoruz. Yalnızca Siemens Healthineers’a özgü Dual Source teknolojimizin sağladığı, hareketten bağımsız görüntüleme kapasitesi ve yapay zeka destekli iş akışlarımızla sağlık profesyonellerine tanı ve tedavi süreçlerinde zaman kazandırmayı hedefliyoruz.

Kompakt tasarım ve kurulum esnekliği ise ileri görüntüleme teknolojilerine erişimi artırarak sağlık hizmetlerinin daha geniş bir hasta kitlesine ulaşmasına katkı sağlayacak. Tüm bunları, enerji verimliliği ve kaynak kullanımında etkinliği destekleyen sürdürülebilir bir teknoloji yaklaşımıyla birlikte ele alıyoruz.

**D**üşük enerji sarfiyatı  
düşük doz  
Dual Source

**Siemens Healthineers SOMATOM Pro.Pulse**

Kardiyovasküler hastalıklar, dünya genelinde tüm ölüm nedenlerinin yaklaşık %30’unu oluşturuyor\*. Ülkemizde ise en yaygın ölüm nedenleri arasında ilk sırada yer alıyor\*\*. Bu tablo, bizlere kardiyovas-

küler hastalıkların tanı ve yönetiminde tıbbi görüntüleme teknolojilerinin giderek daha kritik bir rol üstlendiğini gösteriyor. Sağlık sektöründe çığır açan yeniliklere öncülük eden Siemens Healthineers, geliştirdiği ileri görüntüleme teknolojileriyle tanı süreçlerini daha hızlı daha güvenilir ve daha erişilebilir hale getirmeyi sürdürüyor. Bu yaklaşımın güçlü bir yansıması olan SOMATOM Pro.Pulse, kardiyak görüntüleme bilgisayarlı tomografi (BT) alanında teknik bir gelişimin ötesine geçerek klinik yaklaşımı yeniden şekillendiren bütüncül bir çözüm olarak konumlanıyor. Siemens Healthineers’a özgü çift tüp çift dedektör, Dual Source, bilgisayarlı tomografi teknolojisi ise bu yapının temelini oluşturuyor. İlk kez 2005 yılında klinik kullanıma sunulan ve o günden bu yana çok sayıda klinik çalışma ve bilimsel yayında yer alan bu mühendislik yaklaşımı, kardiyak görüntü-



lemede yüksek hız ve yüksek çözünürlük sağlayarak tanısal güvenilirliğin artırılmasına katkı sağlıyor.

#### **Dual Source teknolojiyle hareketten bağımsız kardiyak görüntüleme**

Siemens Healthineers'in 2005 yılından bu yana geliştirdiği çift tüp çift dedektör (Dual Source) teknolojisi, bugün kardiyak görüntüleme paradigması değişimine öncülük ediyor. Aynı gantri içinde konumlandırılmış iki X-ışını tüpü ve iki dedektörün eş zamanlı veri toplaması, zamansal çözünürlüğü artırırken tarama sürelerini kısaltıyor ve hasta hareketinden kaynaklanan artefaktlarını belirgin şekilde azaltıyor. Kalbin sürekli hareket eden bir organ olması, yıllar boyunca görüntüleme süreçlerinde kalp hızının düşürülmesini zorunlu kılmışken, SOMATOM Pro.Pulse, kalp hareketinden bağımsız görüntüleme yapabilmeyi mümkün kılıyor. Bu sayede yüksek ve değişken kalp hızlarında dahi öngörülebilir görüntüleme sağlanırken, hasta hazırlık süreçlerine olan bağımlılık azalıyor ve koroner BT anjiyografi daha geniş bir hasta grubuna uygulanabilir hale geliyor.

#### **Kardiyak BT görüntü kalitesinde yeni bir standart: ZeeFree**

Kardiyak görüntüleme yalnızca hız değil, veri bütünlüğü ve rekonstrüksiyon kalitesi de kritik önem taşıyor. SOMATOM Pro.Pulse'un ZeeFree rekonstrüksiyon algoritması, ham veri üzerinden değişken kalp atımları ve solunum kaynaklı oluş-

abilen hizasızlıkları otomatik olarak düzelterek merdiven (stair-step) artefaktlarının giderilmesini destekliyor. Uygun fazın otomatik olarak belirlenmesiyle anatomik süreklilik korunurken, özellikle ince anatomik yapıların değerlendirilmesinde morfolojik bütünlük sağlanıyor ve tanısal güvenilirlik önemli ölçüde artırılıyor.

#### **Yoğun klinik iş akışlarında yapay zeka destekli görüntüleme**

Sisteme entegre myExam Companion platformu, yapay zeka destekli yaklaşımıyla hasta verilerini analiz ederek en uygun çekim parametrelerini belirliyor ve hasta bazlı protokoller oluşturuyor. Bu sayede kullanıcı deneyiminden bağımsız olarak tutarlı sonuçlar elde edilirken, klinik süreçlerde standardizasyon sağlanabiliyor. Bu akıllı iş akışı, özellikle yoğun hasta akışına olan kurumlarda operasyonel verimliliği artırırken aynı zamanda sürdürülebilir kalite yönetimine de katkı sunuyor.

#### **Düşük dozda yüksek görüntü kalitesi**

SOMATOM Pro.Pulse'in güçlü jeneratör kapasitesi ve yüksek tüp akımı, düşük kV protokollerinde bile yüksek görüntü kalitesini mümkün kılıyor. Bu sayede kontrast madde kullanımı optimize edilirken, hasta güvenliği ve konforu açısından önemli avantajlar sağlanıyor. Siemens Healthineers'a özgü Tin (kalay) Filtre teknolojisi, düşük enerjili fotonları elimine ederek daha verimli bir X-ışını spektrumu oluşturabiliyor. CARE kV teknolojisi hastanın boyutu

*"SOMATOM Pro.Pulse'in güçlü jeneratör kapasitesi ve yüksek tüp akımı, düşük kV protokollerinde bile yüksek görüntü kalitesini mümkün kılıyor. Bu sayede kontrast madde kullanımı optimize edilirken, hasta güvenliği ve konforu açısından önemli avantajlar sağlanıyor."*

**SIEMENS**  
**Healthineers**

ve klinik duruma göre otomatik doz optimizasyonu sağlayarak kişiselleştirilmiş bir görüntüleme sunuyor. Aynı zamanda gantri kamera altyapısıyla çekim sırasında hastanın anlık olarak izlenebilmesi, hareket ve nefes uyumunun değerlendirilmesine imkân sunuyor. Böylece tekrar çekim ihtiyacını azalırken, görüntü kalitesinin korunabilmesi ve operasyonel verimliliğe katkı sağlanabiliyor.

#### **Dual Enerji ile artan tanısal derinlik**

SOMATOM Pro.Pulse'un çift tüp çift dedektör altyapısının sunduğu Dual Enerji yeteneği, sistemi yalnızca morfolojik görüntüleme ile sınırlı kalmayan, aynı zamanda fonksiyonel ve materyal bazlı değerlendirme yapabilen ileri bir tanı platformuna dönüştürüyor. Farklı enerji seviyelerinde elde edilen veriler sayesinde doku karakterizasyonu daha hassas bir şekilde gerçekleştirilebiliyor ve bu da klinisyenlerin daha doğru ve güvenilir tanısal kararlar almasına katkı sağlıyor.

#### **Kompakt tasarım sayesinde sınırlı alanlarda kurulum esnekliği**

Siemens Healthineers SOMATOM Pro.Pulse, aynı zamanda BT teknolojisini daha erişilebilir hale getirmek üzere tasarlandı. Hava soğutma altyapısı ve kompakt mimarisi sayesinde teknik oda gereksinimini ortadan kaldırarak, yaklaşık 8 metrekare ile minimum alan ihtiyacı sunuyor. Böylece, özellikle alanı sınırlı olan sağlık kurumlarında ileri görüntüleme teknolojilerine erişimi kolaylaştırarak daha esnek kurulum ve kullanım sağlıyor.

#### **Düşük enerji sarfiyatı**

Sağlık sistemlerinde sürdürülebilirlik, artık yalnızca çevresel değil, aynı zamanda operasyonel bir gereklilik. SOMATOM Pro.Pulse, yeşil radyoloji yaklaşımıyla daha düşük enerji tüketimi, yüksek oranda geri dönüştürülebilir malzeme kullanımı ve kompakt tasarımıyla yaşam döngüsü boyunca çevresel etkileri azaltmayı hedefliyor. Bu yaklaşım, sağlık kurumlarının sürdürülebilirlik hedeflerine katkı sağlarken aynı zamanda kaynak kullanımında verimlilik yaratıyor.

#### **Kaynaklar**

\* World Heart Federation (2023)

\*\* <https://veriportal.tuik.gov.tr/tr/press/54195>



# “Tıbbi cihaz ve stratejik sağlık ürünlerinin ithalat süreçlerinde ‘Pozitif Ayrımcılık’ uygulaması bir zorunluluktur”



İstanbul Ticaret Odası 21.Dönem Meslek Komiteleri 7. Müşterek Toplantısı, Meclis Salonu'nda Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç'in başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantının oturum başkanlığını, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer yürüttü.

Toplantıda bir konuşma yapan İTO 8.İlaç ve Medikal Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Hüseyin Sarpkaya, Petro kimya fiyatlarındaki dalgalanmanın tıbbi cihaz tedarik zinciri üzerinde devasa bir baskı oluşturduğunu söyledi. Çin'den Avrupa'ya uzanan hatlarda navlun maliyetlerinin artık öngörülemez bir boyuta ulaştığını hatırlatan Sarpkaya şöyle konuştu: “Bugün burada sadece bir sektörü değil, aslında milli güvenliğimizin en hassas halkalarından biri olan sağlık hizmetlerinin kesintisiz sürdürülebilirliğini konuşmak üzere söz almış bulunuyorum. Malumunuz, İstanbul Ticaret Odası bir asrı deviren köklü tarihi boyunca sadece ticaretin nabzını tutmamış, memleketin en zor virajlarında her zaman ‘akıl küpü’ ve ‘çözüm merkezi’ olmuştur. Geçmişte savaşların, büyük buhranların ve salgınların ortasında bu kürsüden yükselen sesler, ülkemizin ekonomik savunma hattını kurmuştur. Bugün bizler de benzer bir tarihi sorumlulukla karşı karşıyayız. Jeo-

politik risklerin ateş çemberine dönüştüğü bu dönemde, enerji ve lojistik hatlarındaki her sarsıntı, hastanelerimizdeki bir cihazın çalışmasını, bir ameliyatın yapılabilmesini doğrudan etkiler hale gelmiştir. Özellikle Hürmüz Boğazı gibi kritik geçiş noktalarında yaşanan gerilimler, Petro kimya fiyatlarındaki dalgalanma tıbbi cihaz tedarik zinciri üzerinde devasa bir baskı oluşturuyor. Çin'den Avrupa'ya uzanan hatlarda navlun maliyetleri artık öngörülemez bir boyuta ulaştı. Petrol türevi hammadde fiyatlarındaki dalgalanmalar ve rotalardaki tıkanmalar, potansiyel bir arz krizini her geçen gün daha görünür kılıyor.”

### Sektör pozitif ayrımcılık bekliyor

Bu hayati meseleyi İTO Dış Ticaret İhtisas Komisyonu bünyesinde de detaylıca masaya yatırdıklarının ifade eden Sarpkaya, “Komisyonumuzda yaptığımız değerlendirmeler neticesinde gördük ki; lojistikteki bu daralma artık sadece bir maliyet meselesi değil, bir erişim meselesidir. Bu noktada çok kritik bir öneriyi huzurlarınızda dile getirmek istiyorum: Ticaret Bakanlığımız ile Gümrük ve Dış Ticaret birimlerimizin, tıbbi cihaz ve stratejik sağlık ürünlerinin ithalat süreçlerinde ‘Pozitif Ayrımcılık’ uygulaması bir zorunluluktur. Lojistik hatların tıkanmış bu zor günlerde; tıbbi cihaz ve sarf malze-

melerin gümrükleme süreçlerinin hızlandırılması, bu ürünlere ‘stratejik öncelikli ürün’ statüsü verilerek bürokratik engellerin minimize edilmesi hayati önem taşımaktadır. İTO Yönetimimizden ricam; bu konunun en üst düzeyde Bakanlık nezdinde dile getirilmesi ve sektörümüzün önündeki bu tıkanıklığın açılması için gerekli girişimlerin yapılmasıdır” dedi.

### “Kamu’da proaktif adımlara ihtiyaç var”

Kamu tarafında da proaktif adımlara ihtiyaç olduğunu dile getiren Hüseyin Sarpkaya şunları söyledi: “Kamu stok miktarının 60 güne sınırlı kalması bu belirsizlikte büyük bir kırılmalıdır. Kritik ürünlerde bu sınır geçici olarak 180 güne çıkarılmalıdır. Sabit fiyatlı sözleşmelere “Değişken Navlun Endeksi “eklenmeli, lojistik artışlar mücbir sebep kapsamında değerlendirilmelidir. Tıbbi plastik enjeksiyon ve 3D üretim altyapılarımızı, kriz dönemlerinde devreye girecek acil durum üretim üsleri olarak planlamalıyız. Değerli Üyeler Tıbbi cihaz sektörü sadece ticari bir alan değildir; bu alan milli güvenliğin temel taşıdır. Firmalarımızın finansal sürdürülebilirliğini korumak, sadece bizlerin değil, halkımızın sağlığının güvencesidir. Hızlı, koordineli ve kararlı adımlar atmak için gün bugündür.”

### “Komitelerimizin talepleri gündemimizde”

Komite toplantılarında ve alınan kararlarda öne çıkan başlıkları paylaşan İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise, üretim, yatırım ve ticaret ortamında öngörülebilirliğin azaldığına dikkat çekti. Sanayi ve üretimden enerjiye, elektronikten tekstile kadar birçok alanda enerji, hammadde ve işçilik maliyetlerindeki artışın ciddi baskı oluşturduğunu ifade eden Avdagiç, finansmandaki süreçlerin özellikle KOBİ’lerin hareket alanını daralttığını, orta ve yüksek teknoloji yatırımlarının ise daha güçlü şekilde desteklenmesi gerektiğini vurguladı. Mevzuat süreçlerinde sadeleşme ve hız ihtiyacının da iş dünyasının ortak talebi olduğunu belirten Avdagiç, TSE süreçlerinin uzunluğu, bazı standart ve denetim uygulamalarındaki belirsizlikler, gümrük ve TAREKS işlemlerinde yaşanan gecikmeler ile ruhsat, iskan, itfaiye ve elektrik aboneliği gibi alanlarda karşılaşılan sorunların çözüm beklediğini dile getirdi.



**Geniş Tedarikçi Ağımızla  
Yeni Yerimizde  
Hizmetinizdeyiz....**



**Universalis**  
Ecza Deposu

[www.universalisecza.com](http://www.universalisecza.com)

0212 912 40 40

 universaliseczadeposu

 universaliseczadeposu

 universaliseczadeposu





Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu:

## “SUT fiyatlarının iyileştirilmesi konusunda öncelikli ve kararlı bir çaba içindeyiz”

Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu, “SUT ücretlerinin realize edilmesi, sürdürülebilir hâle getirilmesi sağlık hizmet sunumunun kalitesi ve geleceği için olmazsa olmazdır” dedi.

**Yusuf KÜRKCÜOĞLU**

Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) tarafından, Antalya’da düzenlenen “15. OHSAD Kurultayı-Sağlıkta Ortak Çözüm Toplantıları”na katılan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu burada yaptığı konuşmada, “SUT fiyatlarının iyileştirilmesi konusunda öncelikli ve kararlı bir çaba içindeyiz” dedi. Kurultaya; OHSAD Başkanı Reşat Bahat, Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Halim Özçevik ve Prof. Dr. Nurullah Okumuş, TİTCK Başkanı Prof. Dr. Ahmet Ayar, Cumhurbaşkanlığı Sağlık Politikaları Kurulu Üyesi Dr. Sema Ramazanoğlu, SGK Başkanı Yunus Elitaş, Sağlık Hizmetleri

Genel Müdürü Uzm. Dr. Hasan Basri Velioğlu, USHAŞ Genel Müdürü Av. Serdar Şenol da katıldı.

**“Bölgesel ihtiyaçlara önem veriyoruz”**

“Geçen yıllık buluşmamızda sizlerle bir veri paylaşmış ve salona bir soru sormuştum: “Özel sektörün yüzde 80’i sadece 10 şehirde toplanmış, bu iyi bir planlama mıdır?” demiştim. Salondaki herkesin “hayır” dediğini çok iyi hatırlıyorum” diyen Bakan Memişoğlu şunları söyledi: “Sunduğumuz sağlık hizmeti içerisinde özel sektörün oranı yüzde 18, hedefimiz bu oranı yüzde 25-30 bandına çıkartmaktır. Ancak bu oranın bazı illerde yüzde 40’ın üzerinde olduğunu görüyoruz. Bazı illerimizde ise hiç

olmadığını biliyoruz. Bu dağılımı dengelemek için çalışıyoruz. 6 ay önce “Sağlık Hizmetleri Lisans Yönetmeliği”ni devreye aldık. Yine 663 sayılı KHK kapsamında oluşturduğumuz yapıyı destekleyecek şekilde, kadro planlaması ve ruhsatlandırma süreçlerinde daha öngörülebilir ve sürdürülebilir bir sistem kurduk. Lisans tahsisine ilişkin düzenlemeleri de bu çerçevede hayata geçirdik. Ülke genelinde 30’dan fazla branşta 4.500’ü aşkın kadro ilanına çıktık. Özel hastane bulunan 68 ilimizde son 4 ayda toplamda 1.505 kadro tahsisi sağladık. Düzenlemelerle, özel sağlık sektörümüzdeki yatırımları artık bölgesel ihtiyaçları ve şehrin mevcut altyapısını en ince ayrıntısına kadar





analiz ederek yönlendiriyoruz. Anadolu'da, gerçekten ihtiyaç duyulan illerimizde yatırımları teşvik ederek özel sağlık hizmetlerimizi de yurdumuzun her köşesinde yaygınlaştırıyoruz. Son olarak Şırnak, Muş, Kırşehir, Erzurum ve Düzce dâhil olmak üzere birçok ilimizde özel hastanelerin açılmasına imkân tanıdık."

#### **"SUT ücretlerinin realize edilmesi olmazsa olmazdır"**

SUT fiyatlarının iyileştirilmesi konusunda öncelikli ve kararlı bir çaba içinde olduklarını hatırlatan Bakan Memişoğlu, "Bu ücretlerin realize edilmesi, sürdürülebilir hâle getirilmesi sağlık hizmet sunumunun kalitesi ve geleceği için olmazsa olmazdır" diyerek, "Ancak bu birlikte hareket ederek başarabileceğimiz bir husustur. Bunun bir örneğini ilaç fiyatları konusunda yaşadık ve başardık. İnanıyorum ki SUT fiyatları konusunda da bu noktaya ulaşacağız. Yakın zamanda Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığımız, Hazine ve Maliye Bakanlığımız ve Sosyal Güvenlik Kurumumuzun destekleriyle; muayenelerde yüzde 30, cerrahi işlemlerde yüzde 35, yoğun bakımlarda yüzde 55 ve ilave ücret alınmayan doğumsal anomali ve çocuk cerrahisi gibi bazı özellikli alanlarda yüzde 100'e varan artışlar yaptık. Sonuç odaklı, değer bazlı ve bölgesel farklılıkları gözeten, dönemsel olarak güncellenen, ihtiyaçları karşılayan dinamik bir hâle getireceğiz" şeklinde konuştu.

#### **"Sürdürülebilir bir geri ödeme modeli geliştireceğiz"**

Saha ihtiyaçlarını ve beklentilerini merkeze alarak TÜSEB bünyesinde; Türkiye'ye özgü, sürdürülebilir bir geri ödeme modeli geliştirmek amacıyla çağrıya çıktıklarına da değinen Bakan Memişoğlu, "Bir kez daha söylüyorum; Türkiye'nin güçlü veri altyapısını esas alan, kendine özgü geri ödeme sistemlerini hayata geçireceğiz. Ayrıca vakıf üniversitelerimiz ile afilliyasyonu olan özel hastanelerimizin sınıflandırılması ve geri ödeme mekanizmasında yaşanan karmaşayı gidermeye yönelik

çalışmamızda da sona geldik. Kadro, ruhsat ve ödeme sistemi ihtiyacınız olan ne varsa sizlere bunları tahsis edeceğimizden şüpheniz olmasın. Ancak şunu da bilmenizi isterim; bunların tamamını yeni çizdiğimiz kurallar doğrultusunda, vatandaşlarımıza sağlık hizmeti sunma bilincinin diğer her şeyin önüne tutulduğu bir sistem motivasyonu vereceğiz. Bildiğiniz üzere mevzuat altyapımızı sürekli güncelliyoruz. Göreve geldiğimiz günden bu yana 115 mevzuat düzenlemesini hayata geçirdik. Bu değişikliklerin sahaya yansımaları ise uygulama rehberleri ve düzenli bilgilendirmelerle destekliyoruz, regülasyonlarını sağlıyoruz" dedi.

#### **Özel Hastaneler Yönetmeliği**

2025 yılının başında yayımlanan "Özel Hastaneler Yönetmeliği" hazırlanırken sektörün görüş ve katkılarını son derece kıymetli bulduklarını anlatan Bakan Memişoğlu şöyle konuştu: "Yeni düzenlemelere uyum aşamalarında sizleri desteklemek amacıyla makul geçiş süreleri öngördük. Bahsettiğim mevzuat çalışmalarıyla beraber üniversite hastanelerimizin kalite, denetim ve hizmet standartlarını netleştirecek önemli bir çalışmayı da tamamlamak üzere olduğumuzu özellikle vurgulamak isterim. Yapacağımız değişikliklerle, sağlık sistemimizin tüm bileşenlerinde kaliteyi ortak bir zeminde buluşturmayı ve standartları ülke genelinde eşitlemeyi hedefliyoruz. Yasal düzenlemelerde sadece hastanelerle sınırlı kalmadık; Sağlıkta A'dan Z'ye pek çok alanda mevzuatlarımızı güncelleyerek bütüncül bir iyileştirme süreci yürüttük. Tüm bu adımları atarken temel yaklaşımımız, sizleri doğrudan Bakanlığımızla muhatap kılan, sade ve güvenilir bir yapı oluşturmaktır."

#### **Üreten sağlık**

Bakan Memişoğlu şöyle konuştu: "Özel sektör 'Üreten Sağlık' vizyonumuzun ayrılmaz bir parçasıdır. Sağlık ekosistemimizdeki tüm paydaşlarımızı bir araya getirmek amacıyla TÜSEB bünyesinde 'Üreten Sağlık Portalı'nı hizmete açtık. Bu platformda 'Bir Fikrim Var' diyen kim varsa fikrini doğru iş birlikleriyle nitelikli ve katma değerli ürünlere dönüştürmesini sağlıyoruz. Ortaya çıkan yenilikçi ürünleri, yasal altyapısını oluşturduğumuz 'kamu alım garantisi' mekanizmasıyla destekliyoruz. Bugüne kadar özel sağlık kuruluşlarımızda çalışan 350'den fazla araştırmacı ve 98 projeyi destekledik. TÜSEB çatısı altında Ankara ve İstanbul'da hizmet veren deneysel araştırma laboratuvarlarımız aracılığıyla prelinik çalışmaların MDR, FDA ve CE gibi uluslararası standartlara uygun şekilde yürütülmesini sağlıyoruz. Özel Hastanelerimizi de tıpkı kamu kuruluşlarında olduğu gibi birinci basamak sağlık merkezleri ile entegre etmek istiyoruz. Bunların hepsi, Türkiye'nin sağlık sisteminde

sadece hizmet sunmakla kalmayıp, üreten, inovatif ve uluslararası standartlara uyumlu bir ekosistem oluşturma yolculuğumuzun yani "Sağlıklı Türkiye Yüzyılı" vizyonumuzun bir parçasıdır."

#### **Sağlık turizmi**

Türkiye'nin, kendi kendine yeten bir sağlık sistemine sahip olmanın ötesinde, dünyanın dört bir yanından gelen insanlara güven veren, güçlü bir sağlık turizmi markası olma yolunda da kararlılıkla ilerlediğine dikkatleri çeken Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu, "USHAŞ'ı artık sadece bir koordinasyon kurumu olarak değil; stratejik bir güç olarak, sektörün tüm alanlarında etkisi hissedilen, düzenleyen, dengeleyen, denetleyen ve aynı zamanda rehberlik eden bir yapıya dönüştürüyoruz. Bu yeni yapılanmayla birlikte, sağlık turizminin kamu-özel ayrımı olmaksızın sağlık sistemimizin tümüne yayılmasını sağlıyoruz. Artık kamu hastanelerimizi de bu sürece dahil ediyor; belirlenen kapasite ve standartlar çerçevesinde sağlık turizmi faaliyetleri yürütülebilecek bir yapıya kavuşturuyoruz. Yalnızca bununla da yetinmedik. Önümüzdeki süreçte bu alanda çok önemli bir vizyon değişikliğine daha gidiyoruz. Türkiye sadece "hastalıkla" ilgili sağlık turizmi yapısını istemiyoruz. Avrupalıların, Amerikalıların "wellness" dediği; bizim ise kendi değerlerimizle harmanlayıp "Sağlıklı Yaşam ve Esenlik" olarak adlandırdığımız daha kapsamlı, daha büyük sağlık turizmi potansiyelini harekete geçiriyoruz. Sadece ameliyat veya tedaviyle sınırlı olmayan, fizyoterapistinden diyetisyenine kadar hizmet alınabilecek, check-up'ların yapılacağı, rehabilitasyondan termal sağlık turizmine kadar her alanı kapsayacak yepyeni bir "Esenlik Mevzuatı" üzerinde çalışıyoruz. Dünyaya, "Sağlığınızı korumak, sağlıklı kalmak için Türkiye'ye gelin" diyeceğiz" diye konuştu.

#### **"Yerli tıbbi cihaz üreticilerimizi destekleyeceğiz"**

Uluslararası alanda akreditasyon süreçlerini güçlendirdiklerini ifade eden Bakan Memişoğlu sözlerini şöyle tamamladı: "TÜSKA'nın yurt dışında vereceği akreditasyonlar artık USHAŞ koordinasyonunda yürütülecek. Ayrıca USHAŞ'ın kalbi "HealthTürkiye" sistemi ile veriye dayalı, izlenebilir ve daha güvenilir bir sağlık turizmi altyapısı oluşturuyoruz. Bununla birlikte, USHAŞ'ın yurt dışında kamu-özel iş birliğiyle inşa edilecek olan sağlık tesisleri süreçlerinde daha aktif rol almasını istiyoruz. Yeni oluşturduğumuz "USHAŞ Medical" altyapısı ile yerli tıbbi cihaz üretimimizi destekleyerek bu alanda ihracatın önünü açacağız. Biz, sizin önünüzü açmak için, sizin adınıza çalışıyoruz. Türkiye'nin sağlık ekosistemini hep birlikte daha da büyüteceğiz."





OHSAD Başkanı Dr. Reşat Bahat:

## “Bizim derdimizi sahada ya da bizimle tartışarak anlayabilirsiniz”

“Problemimiz karmaşık ve her geçen gün daha da karmaşık hale geliyor” diyen OHSAD Başkanı Dr. Reşat Bahat, “Bizim problemimiz karmaşık ve giderek daha karmaşık oluyor. Ne kadar karmaşık olursa olsun bir problemin çözümünün olması lazım” şeklinde konuştu.

### Yusuf KÜRKÇÜOĞLU

Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) tarafından, bu yıl 15'incisi düzenlenen “OHSAD Kurultayı-Sağlıkta Ortak Çözüm Toplantıları” 1-5 Nisan tarihleri arasında Antalya Susesi Otel’de gerçekleştirildi. Her yıl büyük ilgi gören ve sağlık alanında ortak aklın oluşturulmasına katkı sağlayan Kurultay; bu yıl da kamu, özel sektör ve akademi dünyasını aynı çatı altında buluşturdu. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Sağlık Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, SGK, kamu ve özel hastaneler, üniversite hastaneleri, sigorta şirketleri ve sağlık sektörü tedarikçileri etkinlikle yer aldı. Kurultayın açılışına: OHSAD Başkanı Dr. Reşat Bahat, Sağlık Bakan

Yardımcısı Prof. Dr. Nurullah Okumuş, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakan Yardımcısı Dr. Adnan Ertem, Cumhurbaşkanlığı Sağlık Politikaları Kurulu Üyesi Dr. Sema Ramazanoğlu, SGK Başkanı Yunus Elitaş, Özel Hastaneler Platformu Derneği Başkanı Dr. Ömer Yavuz Namlı ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

### “Problemlerimiz giderek daha da karmaşıklaşıyor”

Açılış konuşmasını yapan OHSAD Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Reşat Bahat, Özel Hastanelerin sorunlarının çözülemediğini ve sektör olarak bir yol haritasına ihtiyaç duyulduğunu söyledi. “Problemimiz karmaşık ve her geçen gün daha da karmaşık hale geliyor.” diyen Dr. Bahat, “Bizim problemimiz karmaşık ve giderek daha karmaşık oluyor. Ne kadar karmaşık olursa ol-

sun bir problemin çözümünün olması lazım. ‘Global bütçe çıktı, SUT artmıyor’ deniliyor ama SUT artıyor. Global bütçe artınca SUT da artıyor. Biz global bütçenin dışında kaldığımız için; kamu kuruluşu da değil, bizim fiyatlarımız olması gerekenin onda birinin bile altında kaldı. Öyle ki SGK’dan aldığımız para yüzde 20’lerden yüzde 7’nin altına indi. Şimdi, ‘yüzde 7’nin yüzde 20’lere çıkması maliyeti mahveder’ denildi ama orada bir hak vardı. Vatandaşın mutlu eden hiçbir şey maliyeti mahvetmez” dedi.

### “Bizim Derdimizi Sahada Anlayabilirsiniz”

Bahat şunları söyledi: “Bir kere bizim masa başında anlaşılacak bir problemimiz yok. Bizim derdimizi sahada ya da bizimle tartışarak anlayabilirsiniz. Biz 300 liraya, fark dahil laboratuvarı ile bir hastayı nasıl muayene edebiliriz?





Nasıl maaş öderiz, nasıl fatura öderiz? Benim yaptığım bazı tahlillerin maliyeti bana beş yüz liraya mal oluyor zaten. Özel sektör 2 milyon işlem yapıyor tahlilleriyle birlikte. Bu durumda 2 milyon suç işliyor demektir. Bu suçlara SGK ceza kesiyor, dönüyor Sağlık Bakanlığı'na bildiriyor, bir ceza daha kesiyor. Biz, 'bir suçta iki ceza kesilmel' diyoruz ama; idari ceza da kesiliyor. Neden? Niye biz bu haksızlıklar konusunda yıllardır yalvarıyoruz? Ben bu kürsüden 15. kez konuşuyorum, 15 kez de bağırıyorum." 2 yıldır düzensiz küçülme olduğunu, 60'tan fazla hastanenin kapısını kapattığını anlatan Bahat, "Biz bir ikame değiliz, biz asli unsuruz. Bize böyle söylendi. Kamu ve özel sektörde 33 bin doktor var. 14 bini özel sektörde çalışıyor. 14 bini çalıştıran yerlere ceza, baskı. Bizi denetimler ve cezalar daha iyi hastane yapar mı? Bazı günler 5 ya da 6 denetim geliyor. Biz inanın iş yapamıyoruz. Kamu ile anlaşma yapmak, kamusal bir iş yapmak, vatandaşın yükünü çekmek bu kadar denetlenmeyi gerektirir mi? Bu kadar aşağılanmışlık hissi yaşamaya gerek var mı?" diye konuştu.

#### "Bize sahip çıkmanıza ihtiyacımız var"

Reşat Bahat sözlerini şöyle sürdürdü: "Bizim yol haritasına ihtiyacımız var. Bize sahip çıkmanız lazım, buna ihtiyacımız var. Ben bir tekstil fabrikası sahibi olsam bunu söylemezdim çünkü kamusal bir iş yapmıyorum orada. İç çamaşırını üretmiyorsak Mısır'dan alabiliyoruz. Sağlık öyle değil. Biz olmazsak çocuğu muayene için Mısır'a yollayamayız. Bunun farkında olduğunuzun farkındayım ama bu küçülmeye son verin. Biz doğru dürüst bir büyüme anahtarı istiyoruz. Planlama, planlama, planlama... 110 bin doktorumuz var. 60 bin de bekleyen asistanımız var, uzman olacak. OECD oranı olarak, 6,7 doktora gitme oranı var. Bizim doktor fazlamız var. Bu sistemi bir düzeltelim. Fazla olandan bize de verin, yataklardan bize de verin, sağlık turizminde bize destek verin. İnsanlar ciddi sağlık problemlerinde başka ülkelere gidiyor-

lar. Bizi bu konularda dikkate alın. Sadece yaka kartımız yanlış olsa ceza kesiliyor. Bu korkuyla bu işler yapılır mı? Hiç mi iyi iş yok? Sayın Bakanımız göreve geldiler, en azından kadro ile adım attılar. İhaleyle, kadro açtılar. Hiçbir şey yokluk kadar kötü değildir. Daha da önemümü görmek istiyoruz. Ne kadar kadro, brans ihalesi açılacak, bilmek istiyoruz. Tıp merkezleri için, poliklinikler için neler düşünülmüyor? Sağlık turizmi konusunda bir şey yapılacak mı? Biz önemümü görmek istiyoruz."

#### "SUT fiyatları eridi"

Özel Hastaneler Platformu Derneği Başkanı Dr. Ömer Yavuz Namli da konuşmasında; SUT fiyatlarının reel olarak erimesi, geri ödeme ile maliyetler arasındaki ciddi uyumsuzluk, yoğun bakım hizmetlerinde yaşanan faturalandırma ve denetim sorunları, hekim ve sağlık personeli temininde yaşanan zorluklar, kadro planlamasına ilişkin yapısal kısıtlar ve lisans süreçlerindeki belirsizlikler başta olmak üzere sektörün temel sorun başlıklarını detaylı şekilde anlattı.

#### "Özel sektörü her zaman kamuya çok ciddi katkı sundu"

Sağlık Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Nurullah Okumuş, sağlıkta sadece hizmet sunan değil, koruyan, üreten geliştiren Türkiye hedefi üzerine çalıştıklarını belirterek, 85 milyon vatandaşa hizmet vermeye devam etdiklerini söyledi. Sağlık sektörünün çok kapsayıcı, dünyada başarıyla örnek olduğunu anlatan Okumuş, özel sektörün her zaman kamuya çok ciddi katkı sunduğunu kaydetti. Okumuş, son 20 yılda ülkede sağlık alanında yapılan hizmetlerle sağlığa erişimin, kalitenin ciddi oranda arttığını vurgulayarak, özel sektörün özellikle sağlık turizmi konusunda daha proaktif olduğunu ifade etti. Özel sektörün teknolojiye adaptasyonda önemli olduğunu anlatan Okumuş, yeni teknolojileri ilk özel sektörde gördüklerini belirtti.

#### Nüfus yaşılanıyor

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakan Yardımcısı Dr. Adnan Ertem de sağlığa ayrılan payın art-

rılması gerektiğini söyledi. Sağlık hizmetinden istifade edenlerin sayısının her geçen gün arttığını dile getiren Dr. Ertem, "Nüfus yaşılanıyor, sağlık hizmetine ihtiyaç daha fazla oluşuyor, alışkanlıklarımız değişiyor. Sağlık hizmeti sunumunda çağın gereklerine uygun olarak çeşitlenme de olabiliyor" diye konuştu. Özel sağlık alanındaki sorunların çözümü için tarafların bir araya gelmesinin, işbirliğinin önemli olacağına işaret eden Ertem, herkesin üzerine düşen konular olduğunu kaydetti.

#### "Kısıtlı kaynaklarla muazzam hizmet sunuluyor"

Sosyal Güvenlik Kurumu Başkanı Yunus Elitaş ise sağlık sektörünün gurur duydukları, en fazla önem verilen alanlardan olduğunu dile getirdi. Hem kamuda hem özel sektörde kısıtlı kaynaklarla muazzam hizmetin sunulmaya çalışıldığını bildiren Elitaş, özel sağlık hizmeti sunucularının vazgeçilebilir, feda edilebilir sağlık sistemi olmadığını kaydetti. Elitaş, özel sağlık alanında 400 bin istihdamın olduğunu ifade etti.

#### "Yeni bir planlama şart"

Cumhurbaşkanlığı Sağlık Politikaları Kurulu Üyesi Dr. Sema Ramazanoğlu da kurultayın açılışında yaptığı konuşmada, toplantının kamu, üniversite, özel sektör başta olmak üzere önemli paydaşları olduğunu söyledi. Sorunların görmezden gelinip, halının altına süpürülmediğini belirten Ramazanoğlu, 2010 yılına kadar dijitalleşmeyle sağlıkta dönüşüm ve büyük yenilenmenin sağlandığını kaydetti. Artık dünyada, sosyal pozisyonların, ekonominin, nüfus yapısının değiştiğine vurgu yapan Ramazanoğlu, salgın sonrası sağlıkla, hayatla ilgili algıların, düşüncelerin, pratiklerin de değiştiğine değindi. Her alanda değişim yaşandığını ifade eden Ramazanoğlu, "Bütün değişen dünya şartları içerisinde, artık bizim sağlıkta yeni bir hikâye yazmamız gerekiyordu. Bu hikâyenin bir vizyonu, iç teması olacak. Bu hikâyenin yeni planı, programı olacak. Yoksa biz artık eski programla





eski araçlarla başka yere gitmenin imkânsız olduğunu görüyoruz." diye konuştu.

Konuşmaların ardından; Yakın zamanda hayatını kaybeden, OHSAD Kurucularından, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dr. Ömer Güzel anısına gerçekleştirilen oturumda duygusal anlar yaşandı. Meslektaşları ve Dr. Güzel'in eşi Nermin Güzel, kendisini saygı ve özlemle andı. Daha sonra; Prof. Dr. Haydar Sur ve Prof. Dr. Haluk Özşarı tarafından, "Ortak Akıl Toplantısı Raporu"nun sunumu yapıldı. Kurultay ana sponsoru Bizmed CEO'su Deniz Yılmaz'ın, "Hastanelerde Yapay Zeka Dönemi: Faturalama Robotu ve Akıllı Kiosklarla Yeni Nesil Operasyon Yönetimi" başlıklı sunumu dikkat çekti.

#### Sağlıkta dijitalleşme konuşuldu

Ana sponsor sunumunun ardından Sağlıkta Dijitalleşme – Bankosuz Hastane – Kiosk Uygulaması oturumu gerçekleştirildi. Oturum katılımcılarından İstinye Üniversitesi Mütevelli Heyeti Başkanı Muharrem Usta, dijitalleşme ile birlikte sağlıklı data oluşturmanın iyi hale getirilebileceğini, sağlık sektörünün Türkiye'deki sağlık hizmet sunumu standartlarını çok yüksek düzeye çıkarabileceğini belirtti. Usta, KIOSK sisteminin banko hasta ve personeli, tek cihaz ve hasta ilişkisine indirgeyerek süreci kolaylaştırdıklarını vurguladı. Usta hedeflerinin hastayı en hızlı şekilde doktorla buluşturmak olduğunu da sözlerine ekleyerek bankosuz hastanelik otomasyon modeli hakkında bilgi verdi. MLP Care Dijital Sağlık Sistemleri Direktörü Tülay Aydın ise misafir hizmetleri süreçlerinde en zorlu deneyimlere sahip olduklarını şimdi ise bankosuz hastaneliği iyi bir yere getirdiklerini belirtti.

#### Dijitalleşmenin ve Yapay Zekanın Sağlık Sistemine Etkisi

Kurultay'da, "Dijitalleşmenin ve Yapay Zekanın Sağlık Sistemine Etkisi" başlıklı oturum da gerçekleştirildi. T.C. Sağlık Bakanlığı Sağlık Bilgi Sistemleri Genel Müdürü Dr. Özgür Sezer, Türkiye Sağlık Veri Araştırmaları ve Yapay Zeka Uygulamaları Enstitüsü Başkanı Prof. Dr. Hakkı Muammer Karakaş, Sağlıkta Geleceğin Liderleri Platformu Kurucu Yönetim Kurulu Üyesi Ufuk



Eren, Koç Sağlık Hizmetleri Telesahlik Direktörü Prof. Dr. Mehmet Baran Balcan ve GE Healthcare Türkiye Genel Müdürü Mustafa Yıldırım oturumda birer konuşma yaptılar.

#### Değişen Sağlık Bakanlığı Mevzuatı ve Uygulamaları

"Değişen Sağlık Bakanlığı Mevzuatı ve Uygulamaları" başlıklı oturumuna da ilgi büyük oldu. Sağlık Bakanlığı Sağlık Hizmetleri Genel Müdürü Uzm. Dr. Hasan Basri Velioğlu'nun moderatörlüğündeki oturum Sağlık Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Dr. Av. Şehmus Ertekin, Sağlık Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Uzm. Dr. Yusuf Akdoğan, Sağlık Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Uzm. Dr. Sacit Türüdü, SHGM Özel Hastaneler Daire Başkanı Sevil Akmaz, SHGM Ayakta Teşhis ve Tedavi Yapılan Özel Sağlık Kuruluşları Daire Başkanı Dr. Elif Ceren Köker, SHGM Sağlık Hizmetleri Planlama Daire Başkanı Doç. Dr. Nurullah İshak Işık, SHGM Doku, Organ Nakli ve Diyaliz Hizmetleri Daire Başkanı Prof. Dr. Erkan Ölçücüoğlu, SHGM Tetkik ve Teşhis Hizmetleri Dairesi Başkanı Dr. İbrahim Karakuş ve Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği Yönetim Kurulu Temsilcisi Sedat Şimşek'in konuşmalarıyla sona erdi.

#### "Sağlık için ayrılan fonun tamamı sağlıklı harcandı"

"SGK Geri Ödeme Politikaları ve SUT Fiyatları" başlıklı oturum da Kurultay'da gerçekleştirildi. Güven Sağlık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Banu Küçükkel'in moderatörlüğündeki oturumda Genel Sağlık Sigortası Genel Müdürü Doç. Dr. Eren Usul, İstanbul Üniversitesi-Cerrahpaşa Hastaneler Genel Direktörlüğü Yılmaz Keskin-demirci, Sağlık Bakanlığı Strateji Geliştirme Başkanı Engin Karabaş, Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği Başkanı Dr. Reşat Bahat ve Hazine ve Maliye Bakanlığı Kamu Mali Yönetim ve Dönüşüm Genel Müdür Yardımcısı Ali Mercan Aydın konuştu. Doç. Dr. Usul yaptığı konuşmada, sağlık için ayrılan parın tamamının sağlık için harcadığını belirterek şunları kaydetti: "Yaşlanan nüfus ve kronik hastalıklar sebebiyle gelecek yıllarda bu giderlerin de artacağı söylenebilir. SUT fiyatlarını tabii Sağlık Bakanlığı ve Üniversite Hastanelerinin SUT ile bağı koptuğu için özel sağlık hizmetleri için konuşuyoruz. Ülkemizdeki hizmetlerin frekans sayısı çok olduğu için hizmetlerin genişlemesinin daha ne kadar devam edeceğini öngöremiyoruz. Burada bir sınır çizilebilir önemli. Maliye Bakanlığı da harcamamızın ne kadar, nereye kadar gideceğini öngörebilmek istiyorlar. Sağlığa giden para konusunda bir kaygı da yok ama bizim harcamaların sınıırı biraz çizmemiz lazım. Biz vatandaşımızın irade olarak her zaman sağlık hizmetlerine limitsiz ulaşması hedefini koyabiliyoruz, koyuyoruz da. Ama senaryo geliştirirken de özel sağlık hizmet sunumundan hangisine ihtiyacımız var, bu konuda öngörülebilir bir nokta belirlememiz gerekiyor" dedi.

#### Özel Sağlık Kuruluşlarında Klinik Araştırma Fırsatları ve İşbirlikleri

"Özel Sağlık Kuruluşlarında Klinik Araştırma Fir-

satları ve İşbirlikleri" konusu da ele alındı. İstanbul Medipol Üniversitesi Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Sabahattin Aydın'ın moderatörlüğünde gerçekleşen oturumda Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği Genel Sekreteri Dr. Ümit Dereli ilk konuşmayı gerçekleştirdi. Endüstri destekli klinik araştırmalar hakkında açıklamada bulunarak klinik araştırma sayısında Türkiye olarak önemi bir noktada bulunduğunu söyleyen Dr. Dereli, bunların ekonomik değeri konusunda da Türkiye'nin iyi bir noktada bulunduğunu sözlerine ekledi.

#### Tıbbi cihaz sektöründe klinik araştırmalar

Dr. Dereli'nin ardından Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Genel Sekreteri Ferda Bayşu söz aldı. Bayşu, Araştırmacı Tıp Teknoloji ürünlerine ilişkin kısa bir bilgilendirmenin ardından bu konuda da klinik araştırmaların gelişmeye açık bir aşamada olduğunu kaydetti. Türkiye'nin birçok anlamda bu çalışmaların yapılması bakımından artıları olduğunu kaydeden Bayşu, hekim altyapısının buna izin veren başlıklar arasında yer aldığını, tıbbi cihaz sektörünün önümüzdeki yıllarda ciddi bir hacme ulaşmasını beklediklerini sözlerine ekledi.

#### "Akreditasyon ön şart"

Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) Başkanı Prof. Dr. Ahmet Ayar da konuşmasında, Türkiye'de gerçekleştirilecek gerek akademik gerek endüstri destekli klinik araştırmalardan elde edilen verilerin geçerli olması, test edilen ürünlerin kalitesi ile ilgili geçerli kabul edilmesi için akreditasyonun ön şart olduğunu söyledi. "Özel hastanelerin klinik araştırmalara katkısı kapasitesiyle paralel değil" diyen Prof. Dr. Ayar, "Bununla alakalı tespit edilen ve rapor edilen mevzuat problemleriyle çözüm yoluyla ilgileniyoruz" diye konuştu. Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı Teknoloji Transfer Ofisi Müdürü Doç. Dr. Zeliha Özdemir Köken de konuşmasında, klinik araştırmalarda TÜSEB'in rolünü; özellikle klinik araştırmaların niteliğini artırma ve bu araştırmaları kolaylaştırma olarak açıkladı. Doç. Dr. Köken, TÜSEB'de Klinik Araştırma Daire Başkanlığı kurduklarını açıklayarak stratejik klinik araştırma ve ürünlere dikkat çekmenin Başkanlığın amacının önceliğini oluşturacağını da kaydetti.



# Profesyonel çözümler

30 yılı aşan tecrübemizle güvenilir, konforlu medikal ürünleri sağlık profesyonelleri ile buluşturmaya var gücümüzle devam ediyoruz.

  
**multikan**  
YAŞAM İÇİN EL ELE



Multikan Sağlık Ürünleri San. ve Dış Tic. A.Ş.

     multikan  [multikan.com.tr](http://multikan.com.tr)

 Ansell

 ANIOS

 AD medical  
your safety choice

 AmniSure

 DuPont Sontara

 Sleep Angel

 tenty

 STERIX

 Bistervek

 bend

# "4 üretim tesisimizle ülkemiz ekonomisine ve istihdamına katkıda bulunuyoruz"

V. Cengiz Balçık, "Bugün geldiğimiz noktada, kalite, sürdürülebilirlik ve güvenilirlik ilkeleri doğrultusunda hem iç pazarda hem de uluslararası pazarlarda faaliyet gösteren güçlü bir üretici konumundayız" dedi.



tesisimizle ülkemiz ekonomisine ve istihdamına katkıda bulunuyoruz.

**Yü-Ce Tıbbi markası altında hangi ürünlerin üretimini yapmaktasınız?**

Yü-Ce Tıbbi markamız altında ağırlıklı olarak medikal tekstil ve temel sarf ürünlerin üretimini gerçekleştiriyoruz. Başlıca ürün gruplarımız: Steril ve non-steril gazlı bez ve spançlar, Hidrofil pamuk, Medikal sarf grubuna giren çeşitli ürünler. Tüm ürünlerimiz ilgili kalite standartlarına uygun şekilde üretilmekte ve ÜTS sistemine kayıtlıdır.

**Kaç farklı ürününüz var? Yılda ne kadarlık bir cerrahi suture üretiminiz oluyor?**

Ürün gamımız, farklı varyantlarla birlikte yüzlerce kalemden oluşmaktadır. Cerrahi suture alanında ise yerleşime ve üretim kabiliyeti geliştirme çalışmalarımız devam etmektedir. Bu alanda hedefimiz, ithalat bağımlılığının yüksek olduğu ürün gruplarında güçlü bir yerli üretici konumuna ulaşmaktır.

**Hastaneler yerli ürüne gereken hassasiyeti gösteriyor mu?**

Son yıllarda yerli üretime yönelik farkındalık artmış olmakla birlikte, uygulamada fiyat odaklı alım modelleri halen belirleyici olmaya devam etmektedir. Oysa sağlık sektöründe yalnızca fiyat değil; kalite, sürdürülebilirlik, arz güvenliği ve hasta güvenliği gibi unsurların birlikte değerlendirilmesi gerekmektedir. Yerli üreticinin desteklenmesi, sağlıkta bağımsızlık ve sürdürülebilirlik açısından kritik öneme sahiptir.

**Edin Medikal markanız ile hangi ürünleri üretmektensiniz?**

Edin Medikal markamız altında plastik ve ileri teknoloji medikal cihaz üretimine odaklanmış durumdayız. Bu kapsamda

başlıca ürünlerimiz: Aspirasyon torbaları, Solunum devreleri, Medikal maskeler ve çeşitli plastik tıbbi cihazlar. Bu yapı ile hem medikal tekstil hem de plastik medikal cihaz üretimini aynı çatı altında gerçekleştiren entegre bir üretim kabiliyetine sahibiz. **Ürünlerinize baktığımızda iç piyasadaki konumunuzdan biraz bahsedermisiniz?**

Yü-Ce Tıbbi olarak Türkiye'de kendi segmentimizde güvenilir ve tercih edilen üreticilerden biriyiz. Kamu ve özel sağlık kuruluşlarına uzun yıllardır kesintisiz tedarik sağlıyor, kalite ve süreklilik konusunda güçlü bir marka algısı oluşturmuş bulunuyoruz. Sektördeki tecrübemiz ve üretim disiplinimiz, bizi sürdürülebilir iş ortaklığı kurulan firmalar arasında konumlandırmaktadır.

**İhracat rakamlarınızdan da bahsedermisiniz? Kaç ülkeye ihracatınız var?**

İhracat faaliyetlerimizi her geçen yıl artırarak devam ettiriyoruz. Bugün farklı coğrafyalarda birçok ülkeye ürünlerimizi ulaştırıyor; özellikle Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarında büyümeye odaklanıyoruz. Hedefimiz, Türk medikal sektörünün global ölçekte daha güçlü temsil edilmesine katkı sağlamak ve ihracat payımızı sürdürülebilir şekilde artırmaktır.

**Ar-Ge ve yeni ürün çalışmalarınız ile ilgili neler söylersiniz?**

Ar-Ge çalışmalarını şirketimizin stratejik önceliklerinden biri olarak görüyoruz. Özellikle Yerleşime projeleri, İthal ürünlerin muadili üretimi, Yeni nesil medikal cihaz geliştirme alanlarında yoğun çalışmalar yürütüyoruz. Üniversite-sanayi iş birliklerini önemsiyor, teknolojik yatırımlarla ürün portföyümüzü sürekli geliştirmeye devam ediyoruz.

**2026 yılı sizin açınızdan nasıl geçiyor?**

2026 yılı, sektör açısından zorluklar ve fırsatların birlikte yaşandığı bir dönem. Artan maliyetler, finansmana erişimde yaşanan sıkıntılar ve global rekabet baskısı üreticileri zorlamaktadır. Buna rağmen biz, üretimden vazgeçmeden yatırımlarımıza devam ediyor, ihracat odaklı büyüme stratejimizi sürdürüyoruz. Orta - uzun vadede değerli Sağlık Bakanımız Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun üretime verdiği desteklerin sayesinde daha güçlü konuma ulaşacağımıza inanıyoruz.

**Y**ü-Ce Tıbbi Gereçler A.Ş. Kurucu Ortağı ve TOBB Medikal Meclisi Başkan Yardımcısı V. Cengiz Balçık ile bir söyleşi gerçekleştirdik:

**Yü-Ce Tıbbi firması ne zaman kuruldu, biraz anlatır mısınız?**

Yü-Ce Tıbbi Gereçler A.Ş. olarak üretim odaklı yolculuğumuza 1993 yılında başladık. Kurulduğumuz günden bu yana sağlık sektörünün temel ihtiyaçlarına yönelik ürünlerde yerli üretimi esas alarak büyüdük. Bugün geldiğimiz noktada, kalite, sürdürülebilirlik ve güvenilirlik ilkeleri doğrultusunda hem iç pazarda hem de uluslararası pazarlarda faaliyet gösteren güçlü bir üretici konumundayız. 4 üretim

yucetibbi.com

Uluslararası standart,  
**yerel güven.**



Tıbbi Gereçler

# Manisa Celal Bayar Üniversitesi Hafsa Sultan Hastanesi'nde Da Vinci X Robotik Cerrahi Sistemi hizmete alındı

Manisa Celal Bayar Üniversitesi Hastanesi, Türkiye'de robotik cerrahi teknolojisini kullanan 10. kamu üniversite hastanesi oldu.



**M**anisa Celal Bayar Üniversitesi Hastanesi, Türkiye'de robotik cerrahi teknolojisini kullanan 10. kamu üniversite hastanesi oldu. Aynı zamanda Manisa, Türkiye'de Da Vinci robotik cerrahi sistemi bulunan 12. il olarak robotik cerrahi altyapısına sahip şehirler arasına katıldı. Robotik cerrahi sistemi sayesinde Manisa ve çevre illerde yaşayan hastalar, ileri teknoloji ile gerçekleştirilen minimal invaziv ameliyatlara kendi bölgelerinde erişim imkânı bulacak. Manisa Celal Bayar Üniversitesi Hastanesi'nde kurulan yeni sistem ile bölgedeki robotik cerrahi kapasitesi daha da güçlenmiş ve Manisa önemli bir referans merkezi haline geldi. Bu yatırım sayesinde özellikle Manisa, İzmir, Balıkesir, Uşak, Kütahya ve çevre iller-

den gelen hastalar ileri cerrahi teknolojilere daha kolay erişim sağlayabilecek.

#### Hekime önemli avantajlar sunuyor

Robotik cerrahi sistemi birçok farklı cerrahi branşta kullanılabilen bir sistemdir. Bunlar arasında başlıca: Üroloji, Genel Cerrahi, Kadın Hastalıkları ve Doğum (Jinekoloji), Göğüs Cerrahisi, Kalp ve Damar Cerrahisi, Kulak Burun Boğaz Cerrahisi ve Çocuk Cerrahisi bulunmaktadır.

Robotik cerrahi sistemleri, cerrahların operasyon sırasında daha hassas ve kontrollü hareket etmesine olanak tanırken hastalar açısından da önemli avantajlar sunmakta. Hastalar için avantajları; Daha küçük kesilerle ameliyat, Daha az kanama, Daha az ağrı, Daha kısa hastanede kalış süresi, Günlük yaşama daha hızlı dönüş sağlamasıdır. Cerrahlar için avantajları; Yüksek çözünürlüklü üç boyutlu görüntü, Titreşimden arındırıl-

mış hassas cerrahi hareketler, Zor anatomik alanlarda daha yüksek kontrol ve gelişmiş ergonomi imkanıdır.

#### Modern ve konforlu tedavi

Manisa Celal Bayar Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Rana Kibar, robotik cerrahi sisteminin üniversite ve bölge için önemli bir kazanım olduğunu belirterek; "Manisa Celal Bayar Üniversitesi olarak sağlık hizmetlerinde ileri teknolojilerin kullanılmasına büyük önem veriyoruz. Hastanemizde hizmete alınan robotik cerrahi sistemi sayesinde hem hastalarımıza daha modern ve konforlu tedavi imkanları sunacağız hem de üniversitemizin eğitim ve araştırma kapasitesini güçlendireceğiz. Da Vinci Robotik Cerrahi Sistemi'nin hastanemizde kullanıma girmesi, cerrahi süreçlerde önemli bir dönüm noktasıdır. Bu sistem, cerrahlara insan elinin erişemeyeceği alanlarda 540 dereceye kadar dönebilen robotik kollar ve üç boyutlu yüksek çözünürlüklü kamera sistemiyle olağanüstü bir hassasiyet sağlar. Bu sayede operasyonlar daha güvenli, dokuya zarar vermeden ve sinir-damar yapıları korunarak gerçekleştirilebilmektedir. Da Vinci Robotik cerrahi teknolojisinin üniversitemizde kullanıma girmesi, sadece Manisa'nın değil tüm bölgemizde yaşayan vatandaşlarımızın ileri cerrahi teknolojilere daha kolay erişmesini sağlayacaktır. Aynı zamanda genç cerrahlarımızın eğitiminde ve bilimsel çalışmalarımızda önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz" dedi. Manisa Celal Bayar Üniversitesi, modern tıp teknolojilerini hastalarla buluşturarak sağlık hizmetlerinde üst düzey ve referans hastane vizyonunu güçlendirmeye devam ediyor.



# Robotik Cerrahide Seçme Özgürlüğü

## Da Vinci 5, Da Vinci Xi, Da Vinci SP, Da Vinci X



**CORDAMED**  
BIOMEDICAL ENGINEERING

**DAVINCI**



## Eraser Medikal'den Merkezi Aseptik IV İlaç Hazırlama Alanında Stratejik Dönüşüm

*Eraser Medikal CEO'su ve Genel Müdürü Ertan Yolcu, "Yerli üretim gücü, saha deneyimi ve Newlcon teknolojisi aynı vizyonda buluşuyor" dedi.*

**T**ürkiye'de kemoterapi, TPN ve güvenli ilaç hazırlama alanlarında uzun yıllardır sahada aktif rol alan Eraser Medikal, şimdi merkezi aseptik IV ilaç hazırlama sistemlerinde daha kapsamlı ve entegre bir çözüm modeliyle ilerliyor. Şirketin hedefi, yalnızca bir cihaz veya robotik sistem tedarik etmek değil; sarf malzemesi, dolum cihazları, görsel eşleştirme, kayıt altyapısı, kullanıcı eğitimi ve robotik otomasyonu aynı sistem içerisinde kendi geliştirdiği yazılım sayesinde bir araya getirmek. Eraser Medikal CEO'su ve Genel Müdürü Ertan Yolcu, şirketin bu alandaki yaklaşımını şu sözlerle özetliyor: "Aseptik IV ilaç hazırlama, tek başına robotla veya dolum cihazlarıyla çözülecek bir süreç değildir. Gerçek çözüm; doğru sarf malzemesi, güvenilir dolum teknolojisi, görsel doğrulama, kayıt sistemi, izlenebilirlik ve gerektiğinde robotik otomasyonun birlikte çalıştığı ve bir yazılım tarafından organize edilebilen entegre bir yapı kurmaktır. Eraser Medikal olarak son 5 yıldır bu bütünsel sistem üzerinde çalışıyoruz."

**Merkezi aseptik IV ilaç hazırlama artık sağlık sisteminin kritik başlıklarından biri**

Hastanelerde aseptik IV ilaç hazırlama süreçleri, hasta güvenliği ve çalışan güvenliği açısından en hassas alanlardan biri olarak öne çıkıyor. Doz doğruluğu, mikrobiyolojik güvenlik, ilaç-hasta eşleştirme, kayıt altına alma ve süreç standardizasyonu, sağlık kurumları için her geçen gün daha kritik hale geliyor. Bu sebeple doğru dozda doğru tedavinin hazırlanıp uygulanması hasta sağlığı ve yatış sürelerini olumlu etkilediği gibi kurumlarımıza ekonomik anlamda da kazanımlar sunuyor. Eraser Medikal'e göre bu alandaki dönüşüm, yalnızca otomasyon yatırımıyla sınırlı değil. Asıl ihtiyaç; merkezi, kontrollü, kayıt altına alınabilir, denetlenebilir ve sürdürülebilir



ilaç hazırlama modellerinin kurulması. Bu nedenle şirket, kemoterapi ve TPN alanlarında edindiği saha tecrübesini aseptik IV ilaç hazırlama sistemlerine taşıyarak, hastane eczacılığına daha bütüncül bir çözüm sunmayı hedefliyor. Bir sağlık kuruluşunda ilaç hazırlama sürecinin güvenli hale gelmesi için yalnızca cihaz yatırımı yeterli değildir. Kullanılan sarf malzemesinin sisteme uygunluğu, dolun hassasiyeti, görsel doğrulama, kayıt ve izlenebilirlik altyapısı, kullanıcı eğitimi, teknik servis desteği ve hastanenin mevcut iş akışına uyum birlikte değerlendirilmelidir. Eraser Medikal'in merkezi aseptik ilaç hazırlama vizyonu da tam olarak bu bütünlük üzerine kuruludur.

#### **Eraser Medikal'in farkı: Sahadan gelen sistem bilgisi**

Eraser Medikal, kemoterapi ilaç hazırlama ve TPN alanlarında uzun yıllardır hastanelerle birlikte çalışarak, ilaç hazırlama süreçlerinin yalnızca teknik değil, aynı zamanda operasyonel bir süreç olduğunu yakından gözlemledi. Şirket; hastane eczacıları, hazırlama birimleri, hemşireler, teknik ekipler ve hastane yöneticileriyle sahada edindiği deneyimi, yeni dönem aseptik ilaç hazırlama stratejisinin merkezine yerleştiriyor. Ertan Yolcu bu yaklaşımı şöyle ifade ediyor: "Biz sahada ilacın nasıl hazırlandığını, hangi noktalarda hata riskinin arttığını, kullanıcıların nerede zorlandığını ve kayıt ihtiyacının hangi aşamalarda kritik hale geldiğini biliyoruz. Bu nedenle aseptik IV ilaç hazırlama alanına yalnızca cihaz veya distribütör bakışıyla değil; üretici, uygulayıcı ve süreç geliştirici bakışıyla yaklaşıyoruz." Bu bakış açısı, Eraser Medikal'i klasik bir ürün tedarikçisinden ayıran temel unsur olarak öne çıkıyor. Şirketin kendi geliştirdiği sarf malzemeleri, dolun cihazları, görsel eşleştirme ve kayıt sistemleri; merkezi aseptik ilaç hazırlama süreçlerinde güvenliği, izlenebilirliği ve standardizasyonu artıracak entegre altyapının temel parçaları olarak konumlanıyor.

*Eraser Medikal'in Finlandiya merkezli Newlcon ile imzaladığı distribütörlük anlaşması, şirketin merkezi aseptik IV ilaç hazırlama vizyonunda önemli bir stratejik adım olarak değerlendiriliyor.*

#### **Newlcon distribütörlüğü: Entegre vizyonun yüksek teknoloji halkası**

Eraser Medikal'in Finlandiya merkezli Newlcon ile imzaladığı distribütörlük anlaşması, şirketin merkezi aseptik IV ilaç hazırlama vizyonunda önemli bir stratejik adım olarak değerlendiriliyor. Newlcon, hastane eczacılığı ve ilaç hazırlama otomasyonu alanında ileri teknoloji geliştiren, Finlandiya merkezli bir sağlık teknolojisi firmasıdır. Şirketin aseptik IV ilaç hazırlama sistemleri; kontrollü aseptik ilaç hazırlama, otomatik dokümantasyon, izlenebilirlik, doğrulama ve süreç verimliliği başlıklarıyla öne çıkmaktadır.

Eraser Medikal açısından bu iş birliğinin önemi, yalnızca ürün portföyüne yeni bir robotik çözüm eklenmesi değildir. Newlcon teknolojisi, şirketin son 5 yıldır üzerinde çalıştığı merkezi aseptik ilaç hazırlama sisteminin robotik ve yüksek teknoloji boyutunu tamamlayan stratejik bir unsur olarak görülmektedir.

Ertan Yolcu, Newlcon iş birliğinin Eraser Medikal açısından taşıdığı önemi şu sözlerle vurguluyor: "Newlcon ile attığımız adım, Eraser Medikal'in entegre aseptik IV ilaç hazırlama vizyonunda çok önemli bir eşiktir. Biz bu teknolojiyi Türkiye'de yalnızca tanıtmak değil; kendi sarf, dolun, görsel doğrulama ve kayıt sistemlerimizle birlikte sahada çalışır bir modele dönüştürmek istiyoruz. Asıl değer burada ortaya çıkacak."

#### **Robotik otomasyon güçlüdür; ancak tek başına yeterli değildir**

Eraser Medikal'in bu alandaki temel yaklaşımı nettir: Robotik otomasyon, merkezi IV ilaç hazırlama süreçlerinde çok değerli bir teknolojidir. Ancak tek başına yeterli değildir. Gerçek başarı; robotik sistemlerin doğru sarf altyapısı, doğru dolun mantığı, görsel doğrulama, kayıt sistemi, kullanıcı eğitimi ve teknik destek yapısıyla birlikte çalışmasıyla elde edilir. Bu nedenle Newlcon distribütörlüğü, Eraser Medikal için yalnızca bir temsilcilik anlaşması değil; merkezi aseptik ilaç hazırlama vizyonunun ileri teknolojiyle tamamlanması anlamına gelmektedir. Şirket, bu iş birliğiyle hastanelere daha güvenli, daha standardize, daha izlenebilir ve daha verimli ilaç hazırlama modelleri sunmayı hedeflemektedir.

#### **Türkiye için yeni bir merkezi ilaç hazırlama perspektifi**

Türkiye'de hastane eczacılığı ve merkezi IV ilaç hazırlama uygulamaları giderek daha fazla önem kazanmaktadır. Büyük ölçekli sağlık tesislerinde artan hasta yoğunluğu, personel iş yükü, ilaç güvenliği beklentileri ve kayıt zorunlulukları, manuel süreçlerin yeniden değerlendirilmesini gerektirmek-



tedir. Eraser Medikal, bu noktada Türkiye'de merkezi aseptik IV ilaç hazırlama kültürünün gelişmesinde aktif rol almayı hedefliyor.

Şirket; yerli üretim gücü, saha deneyimi, kendi geliştirdiği sistem bileşenleri ve Newlcon gibi ileri teknoloji iş ortaklarıyla hastanelere yalnızca ürün değil, uygulanabilir ve sürdürülebilir bir sistem modeli sunmayı amaçlıyor. Bu model, her sağlık kuruluşunun ihtiyacına göre farklı seviyelerde yapılandırılabilir esnek bir yaklaşım üzerine kuruludur. Bazı merkezlerde sarf malzemesi, dolun cihazı, görsel eşleştirme ve kayıt sistemi ön planda olurken; daha yüksek hacimli ve kritik merkezlerde robotik otomasyon sürecin merkezine alınabilecektir. Böylece merkezi aseptik ilaç hazırlama çözümleri, hastanenin kapasitesine, iş akışına ve ihtiyaçlarına göre modüler şekilde uygulanabilecektir.

#### **Eraser Medikal'in hedefi: Entegre aseptik IV ilaç hazırlama sistemlerinde öncü olmak**

Eraser Medikal, merkezi aseptik IV ilaç hazırlama alanını kısa vadeli bir ticari fırsat olarak değil, şirketin gelecek stratejisinin önemli bir parçası olarak görmektedir. Kemoterapi ve TPN alanlarında edindiği deneyimi, kendi üretim altyapısı ve uluslararası teknoloji iş birlikleriyle birleştiren şirket, Türkiye'de ilaç hazırlama süreçlerinde yeni bir standardın oluşmasına katkı sunmayı hedeflemektedir.

Ertan Yolcu, Eraser Medikal'in bu alandaki uzun vadeli hedefini şu sözlerle ifade ediyor: "Sağlık sektöründe bazı alanlar vardır ki, burada teknoloji kullanımı artık tercih değil, zorunluluktur. Aseptik ilaç hazırlama da bu süreçlerden biridir. Biz Eraser Medikal olarak bu dönüşümün yalnızca takipçisi değil, sahadaki uygulayıcı ve geliştirici firmalarından biri olmak istiyoruz. Newlcon distribütörlüğü bu vizyonun güçlü ve stratejik bir parçasıdır."

Eraser Medikal'in yeni dönem hedefi, merkezi aseptik IV ilaç hazırlama süreçlerinde güvenliği, standardizasyonu, izlenebilirliği ve verimliliği aynı sistem içinde buluşturmak. Newlcon iş birliği ise bu hedefin yüksek teknolojiyle güçlendirilmiş en önemli adımlarından biri olarak öne çıkıyor. Newlcon distribütörlüğü bizim için yalnızca bir robotik sistem anlaşması değildir. Bu iş birliği, Eraser Medikal'in son 5 yıldır üzerinde çalıştığı entegre merkezi aseptik ilaç hazırlama vizyonunun yüksek teknolojiyle tamamlanmasıdır.

# Erdem Sağlık Grubu, 38 yıllık kaliteyi TURQUALITY® ile dünya sahnesine taşıdı

Türkiye'nin prestijli marka destek programı TURQUALITY®'yi kazanan Erdem Sağlık Grubu, bu önemli adımı özel bir kutlama töreniyle çalışanlarıyla paylaştı.



**E**rdem Sağlık Grubu, Türk markalarını dünya arenasında konumlandırmayı hedefleyen TURQUALITY® Programı'na kabul edildi. 1988'den bu yana 70'ten fazla ülkeden 40.000'i aşkın uluslararası hastaya hizmet veren grup, bu kabulü yalnızca bir belge olarak değil; 38 yıllık kurumsal disiplinin uluslararası alanda tanınması olarak değerlendiriyor.

## TURQUALITY® nedir?

Türkiye Ticaret Bakanlığı tarafından yürütülen TURQUALITY® Programı, uluslararası rekabet gücüne sahip Türk markalarını küresel pazarlarda büyütmeyi amaçlayan, seçici kriterlere dayalı bir devlet destek programı. Programa kabul edilmek, kalite sistemleri, kurumsal yönetim ve uluslararasılaşma kapasitesi açısından yoğun bir değerlendirme süreci gerektiriyor.

## 38 yıllık birikim, uluslararası standart

"İnsana hizmet Erdem'dir" ilkesiyle 1988'de kurulan grup, bugün 20'den fazla dilde sağlık hizmeti sunarak uluslararası hasta deneyimini sistematik bir yapı üzerine inşa ediyor. TURQUALITY® kabulü, bu yapının küresel ölçekte geçerliliğinin bağımsız bir onayı niteliği taşıyor.

## Başarı çalışanlarla kutlandı

TURQUALITY® kabulü, çalışanların katıldığı özel bir törenle duyuruldu. Programa destek veren ekipler sertifika ve plakettele onurlandırıldı; tören, kurumun ortak emeğini ve güçlü kurum kültürünü yansıtan bir etkinlikle tamamlandı. İcra Kurulu Başkanı Abdurrahman Külünk başta olmak üzere yönetim kurulu üyeleri, sağlık turizmi, kalite ve hasta deneyimi alanlarında kurumun geldiği noktayı ve kurumsal hedefleri çalışanlarla paylaştı. Külünk, "TURQUALITY®

bizim için yalnızca bir belge değil. 1988'de ortaya koyduğumuz 'İnsana hizmet Erdem'dir' anlayışının, dünya standartlarında işleyen bir sisteme dönüşmesinin tescilidir. Bu başarıyı bir sonuç değil, daha disiplinli, daha güçlü ve daha sürdürülebilir bir gelecek için başlangıç noktası olarak görüyoruz" dedi.

## Bir başarının ötesinde kurumsal bir hikâye

İcra Kurulu Üyesi Safa Külünk, İcra Kurulu Üyesi Mehmet Emin Külünk, İcra Kurulu Üyesi ve İdari Koordinatör Aybüke Külünk Canlı, Sağlık Turizmi Genel Müdürü Elif Külünk ve Genel Müdür Yardımcısı Mert Ceylan da program kapsamında söz aldı. Yöneticiler konuşmalarında insana duyulan sevgi ve güven bağının kurumun değişmez temeli olduğunu, hastanenin işleyişindeki görünmeyen ritmin ve bu ritmi var eden ekiplerin standardı ayakta tutan asıl güç olduğunu vurguladı. Uluslararası hasta yapılanmasının gelişim sürecine, hastanenin görünmeyen omurgasını oluşturan ekiplerin sahadaki emeğine ve standardı her gün yeniden üreten kurumsal disipline değinen yöneticiler bu yolculukta katkısı olan tüm çalışanlara teşekkürlerini ilettiler.

## Küresel büyüme yolculuğu devam ediyor

Erdem Sağlık Grubu, TURQUALITY® programının sunduğu destekle uluslararası marka görünürlüğünü artırmayı, yeni pazarlara açılmayı ve kalite odaklı kurumsal yapısını daha da güçlendirmeyi hedefliyor. Grup, sağlık turizminde Türkiye'nin küresel konumlanmasına katkıda bulunmayı öncelikli misyon olarak benimseyiyor.





IV ICON  
TWINS

# Aseptik IV İlaç Hazırlama Robotu

## TÜRKİYE'DE

- Tehlikesiz aseptik I.V. ilaç hazırlamaları için uyumlu
- ISO Class 5 dolun alanı
- Barkod doğrulama
- İki robotik kol ile eş zamanlı işlemler
- Toz flakon sulandırma ve çalkalama
- Saatte 300 - 400 flakon sulandırma (20 ml'lik flakon, 15 ml dolun, 5 sn. çalkalama)
- Saate 50 - 100 şırınga dozu hazırlama (20 ml şırınga)





## 33. Expomed Eurasia Fuarı, bölgesel ve küresel ölçekte iş birliklerinin kurulduğu stratejik bir platform oldu

*Istanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen fuar, 16 ülkeden 500'ün üzerinde firma ve firma temsilciliğini bir araya getirerek sektörün tüm paydaşlarını aynı platformda buluşturdu.*

### Yusuf KÜRKÇÜOĞLU

**S**ağlık teknolojileri ve medikal endüstrinin en önemli buluşmalarından biri olan Expomed Eurasia Fuarı, 33'üncü kez kapılarını açtı. 16-18 Nisan 2026 tarihleri arasında İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen fuar, 16 ülkeden 500'ün üzerinde firma ve firma temsilciliğini bir araya getirerek sektörün tüm paydaşlarını aynı platformda buluşturdu. Sağlık hizmetlerindeki dönüşüm, dijitalleşme ve yerli üretim odağında şekillenen fuar; Türkiye'nin sağlık teknolojilerinde üretim gücünü artırma ve küresel rekabette daha güçlü bir konuma ulaşma hedeflerine önemli katkıda bulundu.

### 130 ülkeden ziyaretçi geldi

33. Expomed Eurasia 2026, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) Başkanı Prof. Dr. Ahmet Ayar, TİTCK Başkan Yardımcısı Uzm. Ecz. Mesil Aksoy, DMO Genel Müdürü Şinasi Candan, DMO Genel Müdür Yardımcısı Dr. Mehmet Koca, ASELSAN Uçes Sağlık Sistemleri Program Direktörlüğü Direktörü Fatih Tan, RX Tüyap Genel Müdürü Berkan Öner, Boğaziçi Üniversitesi Hedefli Tedavi Teknolojileri Merkezi ve RS Research kurucusu Prof. Dr. Rana Sanyal, SEİS Başkanı Metin Demir, TÜMDEF Başkanı Kemal Yaz'ın teşrifleriyle kapılarını açtı.

T.C. Ticaret Bakanlığı desteğiyle ve prestijli fuar statüsünde gerçekleştirilen Expomed Eurasia, 30 yılı aşkın geçmişiyse Türkiye'nin medikal alandaki tek ve bölgenin en bü-

yük ihtisas fuarı olma özelliğini taşıyor. Reed Tüyap Fuarçılık A.Ş. organizasyonu ile hayata geçirilen fuar; Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Dernekleri Federasyonu (TÜMDEF), Türkiye Sağlık Endüstrisi İşverenleri Sendikası (SEİS) ve Sağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği (SADER) gibi sektörün çatı kuruluşlarının katkılarıyla düzenlendi. Yıl boyunca yurt içi ve yurt dışı pazarlarda yürütülen kapsamlı online ve yüz yüze tanıtım çalışmalarıyla desteklenen fuar, 130 ülkeden ziyaretçiyi ağırladı.

### Sağlıkta dönüşümün ana başlıkları fuaradaydı...

Bu yıl "Üreten Sağlık", "Sağlıkta Dijitalleşme" ve "Yerli Üretim" temalarıyla gerçekleştirilen fuar, sağlık teknolojilerindeki dönüşümü ve yenilikçi çözümleri sektörün odağına taşıdı. Sağlıkta dijital dönüşümün hızlandığı bu dönemde Expomed Eurasia, yeni iş fırsatları yaratmanın yanı-

sıra yenilikçi teknolojileri ve yerli üretim gücünü görünür kılan güçlü bir platform olarak öne çıktı. Dijital sağlık uygulamalarından ileri teknoloji medikal cihazlara, sarf malzemelerden ortopedik ürünlere kadar geniş bir ürün yelpazesinin sergilendiği organizasyon, yerli üretim ekosisteminin güçlenmesine katkı sağlayan önemli bir ticaret ve iş birliği zemini sundu. Medikal teknolojilerden gıda takviyelerine kadar uzanan geniş kapsamıyla fuar; sağlık profesyonelleri, üreticiler, yatırımcılar ve kamu temsilcileri için çok boyutlu bir etkileşim alanı oluşturdu. Yapay zekânın sağlık sektöründeki etkisinin giderek arttığı günümüzde, görüntüleme ve diagnostik sistemlerden yaşam teknolojilerine, koruyucu ve önleyici sağlık uygulamalarına kadar birçok alanda yeni nesil çözümler ziyaretçilerle buluştu.

### Türkiye sağlık endüstrisi büyüme ivme-



Bu yıl “Üreten Sağlık”, “Sağlıkta Dijitalleşme” ve “Yerli ve Milli Üretim” temalarıyla gerçekleştirilen fuar, sağlık teknolojilerindeki dönüşümü ve yenilikçi çözümleri sektörün odağına taşıdı.



### sini sürdürüyor

Türkiye sağlık sektörü, yaklaşık 3,9 milyar dolarlık dış ticaret hacmiyle dikkat çekiyor. Bu hacmin yaklaşık 1,25 milyar dolarlık kısmını ihracat oluştururken, 2,6 milyar dolarlık bölümünü ithalat oluşturuyor. Tıbbi cihaz tarafında yerli üretimin payı artmaya devam ederken, mevcut tabloda kamu alımlarında ithal ürünlerin payı yüzde 69,5 seviyesinde bulunuyor. Sağlık harcamalarının yaklaşık yüzde 77,5'inin kamu tarafından gerçekleştirildiği Türkiye'de, güçlü kamu yapısı sektörün en önemli paydaşlarından biri olmayı sürdürüyor. Artan sağlık hizmet sağlayıcı sayısı, nitelikli hizmet talebindeki yükseliş ve medikal turizmin gelişimi ise sektörün büyümesini destekleyen temel unsurlar arasında yer alıyor.

### Kamu, üretici ve hizmet sunucuları aynı platformdaydı

Expomed Eurasia, sağlık ekosisteminin dört ana paydaşını aynı çatı altında buluşturdu; Kamu, Sağlık Hizmet Sunucuları, Tıbbi Teknolojiler Sektörü ve İlaç Sektörü. Türkiye'de nüfusun büyük bölümünün sosyal sağlık güvencesi kapsamında olması ve sağlık harcamalarında kamunun yüksek paya sahip olması, sektörde düzenleyici kurumların rolünü daha da kritik hale getiriyor. Bu kapsamda fuar; kamu kurumları, özel sektör temsilcileri ve üreticiler arasında güçlü bir diyalog ve iş birliği zemini oluşturdu.

### İnovasyon Alanı'nda geleceğin sağlık çözümleri sergilendi

Fuar kapsamında Türkiye Sağlık Enstitüle-

ri Başkanlığı (TÜSEB) katkıları ve İstanbul Sağlık Endüstrisi Kümelenmesi Derneği (İSEK) iş birliğiyle oluşturulan İnovasyon Alanı, sağlık teknolojilerinde yenilikçi projeler geliştiren girişimcileri sektörle buluşturdu. Bu özel alanda üniversiteler, teknoparklar, teknoloji merkezleri ve start-up'lar yer aldı. Boğaziçi Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi ARI Teknokent, Teknopark İstanbul, Yeditepe Üniversitesi ve Dokuz Eylül Üniversitesi gibi önemli kurumların yanı sıra çok sayıda girişimci firma; medikal ürün tasarımı, tanı testleri ve sağlık teknolojileri alanındaki projelerini uluslararası ziyaretçilere sundu. İnovasyon Alanı, girişimciler ile potansiyel yatırımcıları bir araya getirerek fikirlerin ticarileşmesine katkı sunarken, katılımcılara da projelerle doğrudan etkileşim imkânı sağladı. Böylece sektörün geleceğine yön verecek teknolojiler Expomed Eurasia çatısı altında vitrine çıktı.

### “Sağlık Girişimlerinde Finansmana Erişim ve Yatırım Ekosisteminde Güncel Durum”

Fuar kapsamında TÜSEB ve İSEK iş birliğinde organize edilen İnovasyon Alanı'nda düzenlenen “Sağlık Girişimlerinde Finansmana Erişim ve Yatırım Ekosisteminde Güncel Durum” başlıklı panele ilgi büyüktü. Panelin moderatörlüğünü SEİS Başkan Vekili Uğur Mumay yaptı. İTÜ ARI Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. H. Attila Dikbaş, Boğaziçi Ventures Capital kurucu ortağı Kenan Çolpan, APY Ventures Capital Kıdemli Yöneticisi Anıl Adalan, Teknopark

İstanbul Kuluçka ve Fon Müdürü Uraz Yekeler'in panelist olarak katıldığı oturumda, panelistler alanlarındaki uzmanlıklarıyla hem girişimcilere hem de yatırımcılara ilham veren önemli değerlendirmelerde bulundular. Panelin en önemli çıktılarında birisi de “Yatırımcıların sağlık teknolojilerine yatırım sürecinde neyi yapması gerektiği, girişimcilerin ise fonlama sürecinde neyi yapmaması gerektiği” hakkında daha net fikir sahibi olmasıydı. Kenan Çolpan'ın yatırım tercihindeki “kırmızı elma metaforu” yatırım terminolojisinde şimdiden literatürdeki yerini aldı. Oturumda; sağlık teknolojilerinde girişimlerin desteklenmesi, yatırım stratejileri ve geleceğin medikal çözümlerinin fonlanması üzerine paylaşılan görüşlerle, sağlık ekosisteminin gelecek yolculuğuna ışık tutulmaya çalışıldı.

### Bölgesel ve küresel iş birlikleri için güçlü platform

Artan uluslararası katılımı ve geniş ürün yelpazesıyla Expomed Eurasia, yalnızca bir fuar olmanın ötesine geçerek bölgesel ve küresel ölçekte iş birliklerinin kurulduğu stratejik bir platform olma özelliğini sürdürüyor. Sağlık hizmetlerindeki dönüşüm, dijitalleşme ve yerli üretim odağında şekillenen fuar; Türkiye'nin sağlık teknolojilerinde üretim gücünü artırma ve küresel rekabette daha güçlü bir konuma ulaşma hedeflerine önemli katkı sunuyor. Fuar gelecek yıl 15-18 Nisan 2027 tarihleri arasında düzenlenecek.





### Ferda BAYŞU

Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği  
(ARTED) Genel Sekreteri

## ARTED Expomed Eurasia 2026 Fuarına Katılım Sağladı: Sağlık Teknolojilerinde Ortak Vizyon ve Güçlü Paydaş Diyalogu

ARTED Genel Sekreteri olarak bu önemli organizasyonda yer almak ve sektörün geleceğine yön veren tartışmaları yerinde takip etmek son derece değerli bir deneyim olmuştur.



**S**ağlık teknolojileri sektörü, küresel ölçekte yaşanan hızlı dönüşümün en dinamik alanlarından biri olmayı sürdürürken; bu dönüşümün en önemli buluşma noktalarından biri olan Expomed Eurasia, 2026 yılında da tüm paydaşları bir araya getiren güçlü bir platform olarak öne çıkmıştır.

ARTED Genel Sekreteri olarak bu önemli organizasyonda yer almak ve sektörün geleceğine yön veren tartışmaları yerinde takip etmek son derece değerli bir deneyim olmuştur. Expomed Eurasia'nın sunduğu çok boyutlu etkileşim alanı, yalnızca ürün ve teknoloji sergilemenin ötesine geçerek, sağlık sisteminin geleceğine dair ortak akıl üretildiği stratejik bir buluşma zemini yaratmaktadır.

#### İşbirliği kültürünün güçlendirilmesi

Fuar süresince kamu otoriteleri ve sektör temsilcileriyle gerçekleştirilen temaslara, sağlık teknolojileri alanında iş birliği kültürünün güçlendirilmesi, sektörün önceliklerinin daha iyi anlaşılması ve ortak hareket

alanlarının geliştirilmesi açısından önemli bir katkı sağlamıştır.

Bu yılki organizasyon; kamu, akademi ve özel sektörün yoğun katılımıyla gerçekleştirilerek sağlık teknolojilerinin bugünü ve geleceğine dair güçlü bir diyalog ortamı oluşturmuştur. Açılışta ortaya konan üst düzey katılım, sektörün stratejik önemini bir kez daha görünür kılarken; paneller boyunca ele alınan başlıklar, alanın farklı boyutlarının çok paydaşlı bir bakış açısıyla değerlendirilmesine imkân tanımıştır.

#### Fuar, yeni iş birliklerine zemin hazırladı

Genel olarak fuar süreci, bilgi paylaşımını ve etkileşimi artıran, mevcut gelişmeleri farklı perspektiflerle değerlendirme fırsatı sunan önemli bir zemin yaratmıştır. Bu yapı, sektörün ihtiyaçlarının daha net görülmesine ve çözüm alanlarının birlikte

şekillendirilmesine katkı sağlamıştır.

ARTED olarak, sağlık teknolojileri alanında sürdürülebilir gelişimin ancak güçlü iş birliği mekanizmaları, etkin iletişim ve ortak akıl yaklaşımıyla mümkün olacağına inanıyoruz. Expomed Eurasia da bu yönüyle yalnızca bir ticari fuar değil; sektörün geleceğini şekillendiren stratejik bir buluşma noktasıdır.

Bu doğrultuda fuar, yeni iş birliklerine zemin hazırlayan, mevcut ilişkileri güçlendiren ve sektörün ortak vizyonunu pekiştiren önemli bir platform olmuştur.

*Ferda Bayşu*



# Sağlıkta 28 Yıllık Güven ve Deneyim: Beta Medikal, Expomed Eurasia 2026'da

Beta Medikal, Expomed Eurasia 2026 kapsamında sağlık profesyonelleri, iş ortakları ve sektör temsilcileriyle bir araya gelerek cerrahi çözümlerini tanıttı.



**S**ağlık sektörünün önemli buluşmalarından biri olan Expomed Eurasia 2026, bu yıl da yerli ve uluslararası birçok firmanın katılımıyla gerçekleşti. Sektördeki güvenilir konumunu sürdüren Beta Medikal, fuarda sunduğu geniş cerrahi alet portföyü ve güçlü iş ortaklıklarıyla öne çıktı.

## Cerrahi çözümlerini tanıttı

Beta Medikal, Expomed Eurasia 2026 kapsamında sağlık profesyonelleri, iş ortakları ve sektör temsilcileriyle bir araya gelerek cerrahi çözümlerini tanıttı. Global üreticilerle kurduğu iş birlikleri sayesinde yüksek kalite standartlarına sahip ürünleri

sağlık sektörüne ulaştırma misyonunu bir kez daha vurguladı. Ziyaretçiler, Beta Medikal'in sunduğu cerrahi aletleri yakından inceleme fırsatı bulurken, firmanın hızlı tedarik, güvenilir hizmet ve müşteri odaklı yaklaşımı da büyük ilgi gördü. Özellikle ürün çeşitliliği, sağlık kuruluşlarına esnek cerrahi çözümler sunma kapasitesini ortaya koydu.

## Güvenilir bir tedarikçi: Beta Medikal

Beta Medikal Genel Müdürü Uğur Mumay yaptığı açıklamada, "Expomed Eurasia gibi uluslararası bir platformda yer almak, iş ortaklığımızı güçlendirmek ve sektördeki gelişmeleri yakından takip etmek açısından büyük önem taşıyor. Amacımız,

sağlık profesyonellerine en doğru ürünleri en güvenilir şekilde ulaştırmaya devam etmek" ifadelerini kullandı. Mumay sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Temel vizyonumuz, yenilikçi teknolojileri takip ederek sağlık profesyonellerinin lider çözüm ortağı olmak ve ülkemizdeki sağlık hizmet kalitesini yükseltmektir. Hem sağlık ekonomisine hem de insan sağlığına katkı sağlamak amacıyla en ileri tıbbi cihazları sektöre sunmaya kararlılıkla devam ediyoruz."

Beta Medikal, Expomed Eurasia 2026'daki katılımıyla medikal sektörde güvenilir bir tedarikçi ve çözüm ortağı olma vizyonunu bir kez daha pekiştirdi.



## Sağlık Bakanı Memişoğlu, Bezmiâlem'in Biyoteknoloji Enstitüsü'nü ziyaret etti



**S**ağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, Bezmiâlem Vakıf Üniversitesi Beykoz Yaşam Bilimleri ve Biyoteknoloji Enstitüsü'nü (YABBE) ziyaret etti. Rektör Prof. Dr. Adem Akçakaya'nın yakın desteğiyle sürdürülen araştırma projelerini yerinde inceleyen Bakan Memişoğlu, laboratuvarlarda çalışan öğretim üyelerini tek tek dinleyerek Türkiye'nin biyoteknoloji alanındaki geleceğine

ilişkin görüşlerini paylaştı.

### Tarihi Kışladan Dünya Standartlarında Araştırma Merkezine

Rektör Prof. Dr. Adem Akçakaya, "1845 yılında Bezmiâlem Valide Sultan tarafından kurulan köklü mirasımız, bugün Beykoz'da yeni bir boyut kazanmaktadır. Yaklaşık 200 yıllık geçmişe sahip tarihi kışla, kapsamlı bir restorasyon projesiyle modern bir bilim yuvasına dönüştürülmüştür. Temel ve

translasyonel araştırmalara yönelik modern moleküler sistemler içeren laboratuvarlarıyla YABBE; kanser biyolojisinden nörobilime, moleküler genetikten biyoenformatik ve gelişim biyolojisine uzanan geniş bir araştırma yelpazesinde çalışmalarını sürdürmektedir. Bezmiâlem Vakıf Üniversitesi Beykoz Yaşam Bilimleri ve Biyoteknoloji Enstitüsü'nün (YABBE) en özgün niteliklerinden biri, kadrosunu oluşturan araştırmacıların profilidir. Harvard, Cambridge, Rockefeller, Max Planck ve Johns Hopkins gibi dünyanın en köklü araştırma kurumlarından ülkemize kazandırılan bilim insanları projelerini bünyemize devam etmektedir" dedi.

Bakan Memişoğlu, ziyareti sırasında Prof. Dr. Mehmet Ziya Doymaz, Dr. Öğr. Üyesi Caner Çağlar, Prof. Dr. Mustafa Aziz Hatiboğlu Dr. Öğret. Üyesi Matteen Rafiqi, Doç. Dr. Şeref Gül, Dr. Öğret. Üyesi Onur Emre Onat, Dr. Öğret. Üyesi Ahmet Cingöz ve Dr. Öğret. Üyesi Şükrü Anıl Doğan ile birebir görüşerek her birinin yürüttüğü projeleri ve hedeflerini yakından takip etti.

## Abdi İbrahim'den Uluslararası Pazarlar Organizasyonuna iki üst düzey atama



Natasha Poposka

**T**ürk ilaç sektöründe 24 yıldır kesintisiz liderliğini sürdüren Abdi İbrahim, bu güçlü konumunu uluslararası pazarlarda da istikrarlı şekilde devam ettiriyor. Türkiye dışında 19 ülkede kendi organizasyonel yapısıyla faaliyet gösteren şirket, Avrupa Birliği ülkelerinden Kanada'ya, Kuzey Afrika'dan Asya ve Orta Doğu'ya uzanan geniş bir coğrafyada 70'ten fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Bu doğrultuda şirket, uluslararası pazarlardaki büyümesini destekle-

### Natasha Poposka Kuzey Makedonya Ülke Müdürü, Wael Okasha ise Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) Ülke Müdürü olarak atandı.

yecek iki üst düzey atama gerçekleştirdi.

#### Natasha Poposka: Abdi İbrahim Kuzey Makedonya Ülke Müdürü

Eczacılık lisans eğitimini Ss. Cyril ve Methodius Üniversitesi'nde tamamlayan Poposka, işletme alanında yüksek lisans derecesine sahip. Kariyerine GlaxoSmithKline'da başlayan Poposka, burada Satış Müdürü ve Terapötik Alan Lideri olarak görev aldı. Ardından Sandoz'da Reçeteli Ürünler İş Birimi Başkanı, Pazarlama & Portföy Müdürü ve İş Geliştirme Müdürü olarak; Makedonya, Arnavutluk ve Kosova'dan sorumlu rollerde yer aldı. Daha sonra Jaka Nova'da Makedonya Pazarlama ve Satış Direktörü olarak görev yapan Poposka, son olarak Septima Skopje'de Ticaret Direktörü olarak çalışıyordu. Natasha Poposka, Nisan itibarıyla Abdi İbrahim Kuzey Makedonya organizasyonunda Ülke Müdürü olarak göreve başladı. Bu atamayla Abdi İbrahim, yeni operasyonel yapılanmasını hayata geçirdiği Kuzey Makedonya pazarında faaliyetlerine başlarken, Balkanlar'daki varlığını ve etkinliğini daha da güçlendirmeyi hedefliyor.

#### Wael Okasha: Birleşik Arap Emirlikleri Ülke Müdürü

Helwan Üniversitesi Ticaret Bilimleri Bölümü mezunu olan Okasha, kariyerine iş ge-

liştirme ve finans alanlarında başladı. Route, Acuman ve General Motors'taki deneyimlerinin ardından Sandoz'a geçti. Sandoz bünyesinde sırasıyla Mısır İş Planlama ve Analiz Müdürü, MENA Bölgesi İş Planlama ve Analiz Müdürü, Orta Doğu Mali İşler Direktörü (CFO) ve BAE & Kuveyt İş Birimi Başkanı olarak çalıştı. Son olarak PromoPharma'da Dubai & BAE Genel Müdürü olarak çalışan Okasha, Abdi İbrahim BAE organizasyonunda Ülke Müdürü olarak görevine başladı. Her iki ülke müdürü de sorumlu oldukları pazarlarda Abdi İbrahim'in büyüme hedefleri doğrultusunda ticari faaliyetlerin geliştirilmesi ve organizasyonun güçlendirilmesinden sorumlu olacak.



Wael Okasha

# TEMELİMİZDE DE GELECEĞİMİZDE DE ONLARIN ADI VAR

Abdi İbrahim'in temelleri, Eczacı Abdi İbrahim Bey tarafından  
1912'de İstanbul'da küçük bir eczanede atıldı.

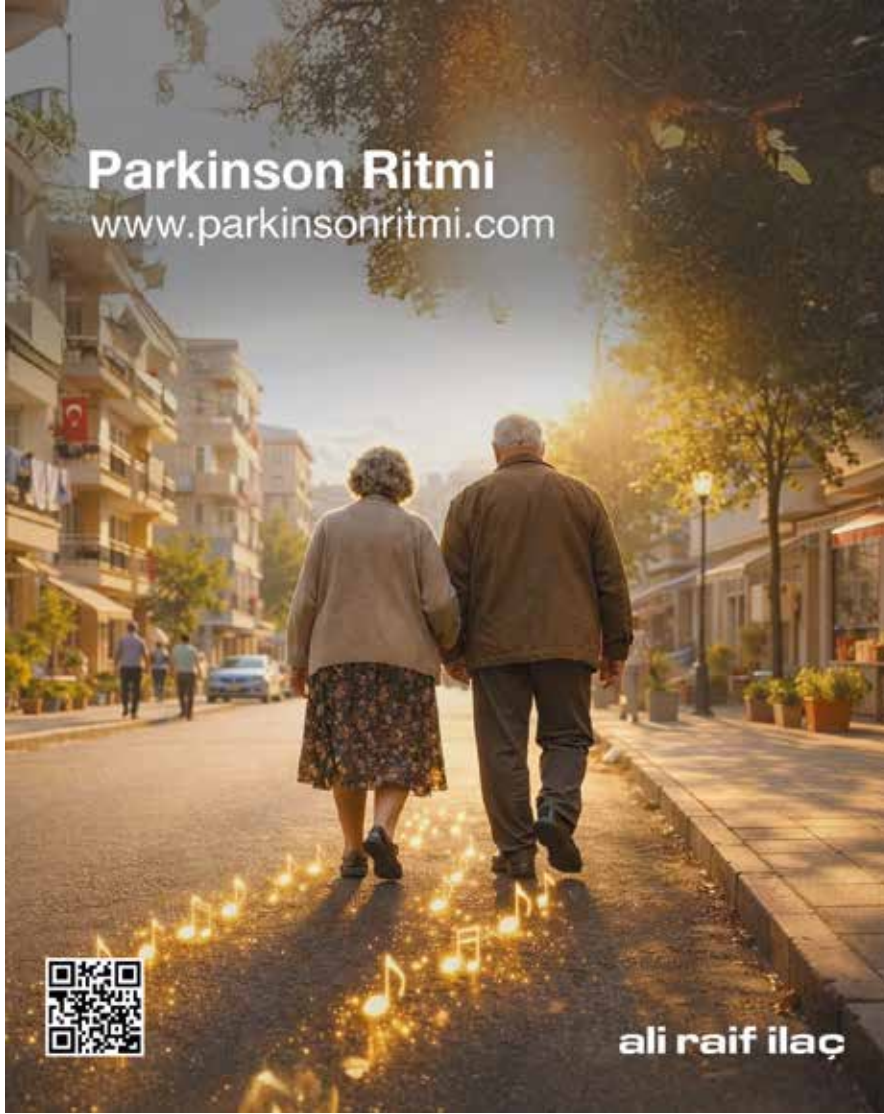
Tam 114 yıldır iyileştirme yolculuğumuzda  
eczacı meslektaşlarımızla birlikte yürümekten gurur duyuyoruz.

**14 MAYIS ECZACILIK GÜNÜ KUTLU OLSUN**



# Ali Raif İlaç'tan Parkinson hastalarına ritimle destek: "Parkinson Ritmi" projesi hayata geçti

Ali Raif İlaç, Parkinson hastalığında hareket kabiliyetini desteklemek ve tedavi süreçlerine katkı sağlamak amacıyla geliştirdiği "Parkinson Ritmi" projesini hayata geçirdi.



**A**li Raif İlaç, Parkinson hastalığında hareket kabiliyetini desteklemek ve tedavi süreçlerine katkı sağlamak amacıyla geliştirdiği "Parkinson Ritmi" projesini hayata geçirdi. Müzik ve ritmin gücünden yararlanarak egzersiz süreçlerine eşlik etmeyi hedefleyen proje, [www.parkinsonritmi.com](http://www.parkinsonritmi.com) adresi üzerinden hastalar ve hasta yakınlarının erişimine sunuldu.

### Müzik, ritim ve hareket bir arada

Parkinson hastalığının seyrinde görülen yürüme bozuklukları ve denge kayıpları, hastaların hareket kabiliyetini ve bağımsızlığını kısıtlayabiliyor. Hastalığın yönetiminde uygun hastalarda önerilen düzenli egzersiz; motor fonksiyonların korunması

ve yaşam kalitesinin artırılması açısından önemli bir destek unsuru olarak öne çıkıyor.

Bu yaklaşım doğrultusunda geliştirilen "Parkinson Ritmi" projesi; bilimsel temellere dayanan, erişilebilir ve sürdürülebilir bir destek modeli sunmayı amaçlıyor. Nöroloji Uzmanı Prof. Dr. Gençer Genç'in bilimsel, ses sanatçısı ve eğitmen Sadiye Erimli Dal'ın sanatsal danışmanlığında hazırlanan proje; 11 Nisan Dünya Parkinson Hastalığı Farkındalık Günü kapsamında Ali Raif İlaç'ın koşulsuz katkıları ile kullanıma sunuldu.

"Parkinson Ritmi" projesi kapsamında oluşturulan müzik listeleri; hem hastaların aşına olduğu melodiler hem de yapay zeka ile oluşturulan müzikler Ritmik İştisel Stimülasyon (RAS) prensiplerine uygun olarak hazırlandı, hastaların yürüyüş ve egzersiz süreçlerine eşlik edecek şekilde tasarlandı. Listeler, farklı tempo seçenekleri ile bireysel ihtiyaçlara uyarlanabilir bir yapı sunuyor.

### Bilimsel danışman görüşü

Projenin bilimsel danışmanı Nöroloji Uzmanı Prof. Dr. Gençer Genç, müzik ve ritmin Parkinson hastalığındaki rolünü şu sözlerle değerlendiriyor: "Bilimsel çalışmalar, düzenli egzersizin Parkinson riskini azalttığını ve hastalığın ilerlemesini yavaşlattığını güçlü bir şekilde kanıtlamaktadır. Parkinson seyrinde görülen yürüme bozuklukları ve denge kayıpları, bağımsız hareket etme özgürlüğünüzü kısıtlayabilir. Oysa araştırmalar; yürüyüş, aerobik ve direnç antrenmanlarının yanı sıra özellikle müzik ve dans temelli yaklaşımların motor belirtiler üzerinde çok faydalı olduğunu göstermektedir. Bu noktada ritimle yürümek, beyninize adeta dışarıdan bir 'yol gösterici' sinyal göndererek adımlarınızı daha akıcı ve kararlı atmanıza yardımcı olur. 'Parkinson Ritmi' projesiyle, müziğin bu gücünü yanınıza alarak adımlarınıza eşlik etmeyi hedefliyoruz."

Prof. Dr. Genç ayrıca, müzik eşliğinde yapılan egzersizlerin yalnızca fiziksel değil, aynı zamanda stresi azaltarak sosyal yaşama katılımı da desteklediğini vurguluyor.

### Dijital erişim ve kolay kullanım

Proje kapsamında hazırlanan müzik listeleri ve bilgilendirici içerikler, [www.parkinsonritmi.com](http://www.parkinsonritmi.com) adresinde kullanıcı dostu bir yapı ile topluma sunuluyor. Hekimlerin, hastalarının klinik durumuna göre uygun tempo ve egzersiz eşleşmelerini önerebilmeleri için de destekleyici bir platform görevi görüyor.

Yaşama değer katmak için sağlık için çalışan ve 50 yılı aşkın nöroloji deneyimi olan Ali Raif İlaç'ın koşulsuz katkılarıyla hayata geçirilen Parkinson Ritmi projesi, 11 Nisan Dünya Parkinson Hastalığı Farkındalık Günü kapsamında başlatılarak, toplumda hasta ve hastalığa yönelik bilinç düzeyinin artırılmasına da katkı sağlamayı hedefliyor.

# ali raif ilaç



Toplum sağlığı için  
bilgi ve deneyimlerini;  
özveri,  
sabır,  
emek,  
güven ve  
şefkat ile buluşturunarak  
her zaman hastaların  
yanında olan eczacılara

teşekkürlerimizle,

**14 Mayıs Eczacılık Günü Kutlu Olsun**

# Sağlıkta Tecrübe ve Vizyonun Buluşma Noktası: Drema Medikal

Muhittin Denктаş: "Mevcut ürün portföyümüzle yakaladığımız ivmeyi, yenilikçi ürün geliştirme ve çeşitlendirme stratejilerimizle sürdüreceğiz" dedi.



ve vizyoner bir yönetim anlayışıyla birleştirmemiz ya-tıyor. "Kalite bir tercih değil, temel bir haktır" yaklaşımıyla yola çıktık. Bu doğrultuda stratejimiz; yalnızca ürün sunan bir firma olmak değil, sağlık profesyonellerinin her koşulda güvenle tercih edebileceği bütüncül bir marka ekosistemi oluşturmaktır. Bugün Drema Medikal, bu vizyon sayesinde kendi markasıyla üretim yapan ve sektörde standart belirleyen bir konuma ulaşmıştır.

## 15 yıllık hastane deneyiminiz, üretim süreçlerinize ne şekilde katkı sağlıyor?

Bu deneyim bize, bir ürünün teorik özelliklerinden ziyade sahadaki performansının belirleyici olduğunu öğretti. "Elinize tam oturmayan ya da güven hissi vermeyen bir eldiven, operasyonun en zayıf halkasıdır." Biz de bu bilinçle hareket ederek tüm ürünlerimizi doğrudan saha ihtiyaçlarına göre şekillendiriyoruz. Edindiğimiz kullanıcı içgörüsü, bugün

Drema markasının en değerli rekabet avantajını oluşturmaktadır. **Ürünlerinizin kendi markanızla üretilmesi ve sahip olduğunuz uluslararası sertifikalar hakkında bilgi verebilir misiniz?**

Drema Medikal olarak, yalnızca tedarik sağlayan bir yapıdan öte; kendi markasına değer katan bir üretici kimliğiyle hareket ediyoruz. Yönetim anlayışımızın en temel unsurlarından biri, uluslararası kalite standartlarından ödün vermemektir. Tüm ürünlerimiz ISO ve CE sertifikalarına sahip olup, en yüksek kalite ve güvenlik kriterlerine uygun şekilde üretilmekte ve kapsamlı test süreçlerinden geçirilmektedir. Drema Medikal logosu, kullanıcılarına uluslararası standartlarda güvenli koruma taahhüdü sunmaktadır.



## Medikal eldiven sektöründe Drema Medikal'i gelecekte nasıl bir konumda görüyorsunuz?

Drema Medikal'i yalnızca yerel pazarda değil, uluslararası arenada da güçlü bir marka haline getirmek istiyoruz. Mevcut ürün portföyümüzle yakaladığımız ivmeyi, yenilikçi ürün geliştirme ve çeşitlendirme stratejilerimizle sürdüreceğiz. Sektöre yeni giriş yapmış olmamıza rağmen, arkamızdaki 15 yıllık deneyim ve profesyonel yönetim yaklaşımımız sayesinde sağlık sektöründe güvenin simgesi olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz.

## Son olarak, sağlık sektörü profesyonellerine ve paydaşlarınıza vermek istediğiniz mesaj nedir?

Sağlık sektörü, hata kabul etmeyen ve en yüksek hassasiyet gerektiren bir alandır. Drema Medikal olarak, en üst yönetimden operasyonel birimlere kadar tüm ekiple-  
rimiz bu sorumluluğun bilinciyle hareket etmektedir. Sağlık profesyonellerine önemimiz; güvenliklerini ve kalite beklentilerini alanında uzman markalara emanet etmeleridir. Drema Medikal'i daha yakından tanımak isteyen tüm paydaşlarımızı dijital platformlarımızda ağırlamaktan memnuniyet duyarız.

**S**ağlık, gıda, temizlik ve hafif endüstriyel sektörlerin el koruma ihtiyaçlarına odaklanan, müşteri memnuniyetini merkeze alan Drema Medikal Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin Denктаş ve Özgür Eligül ile bir söyleşi gerçekleştirdik:

## Drema Medikal, kısa süre içerisinde sektörde dikkat çeken bir konuma ulaştı. Elde edilen bu başarının arkasındaki stratejiyi nasıl özetlersiniz?

Başarımızın temelinde, sahadan gelen 15 yıllık kapsamlı hastane deneyimini, çağdaş



# Konforlu ve dayanıklı

*Drema Medikal  
pudrasız nitril eldivenler;*

*lateksiz yapısıyla hassas ciltlere uygun,  
tek kullanımlık ve hijyenik koruma sunar.*



Tek kullanımlık, pudrasız yapısıyla hijyen ve konforu bir araya getiren Drema Medikal nitril eldivenler; lateks içermez ve iki ele de uyumludur. Lateksiz yapısı hassas ciltlerde alerji riskini azaltmaya yardımcı olurken, ince ve esnek yapısı sayesinde, en hassas işlemlerde dahi yüksek dokunma hassasiyeti ve el becerisi sunar.



 **DREMA MEDİKAL**

İletişim: Dumlupınar Mah. Topçular Sk.  
No: 7/A Pendik / İSTANBUL  
Tel: +90 533 300 35 52  
Email: info@dremamedikal.com

[www.dremamedikal.com](http://www.dremamedikal.com)



## Gürkan KÖROĞLU

Mixta Genel Müdür Yardımcısı  
Mesleki Yeterlilik Belgeli  
Profesyonel Koç  
gurkankoroglu@yahoo.com

## Zıtlıkların Dengesi: Gerçek Benliğe Yolculuk



İnsan doğası çoğu zaman tek bir yönden ibaret değildir. Hepimizin içinde birbirine zıt gibi görünen, ama aslında birlikte var olan farklı yönler bulunur. Bir yanımız güçlü ve kararlı olabilirken, diğer yanımız hassas ve kırılgan olabilir. Bazen cesur davranırız, bazen de çekiniriz. Bu zıtlıklar bir çelişki değil, insan olmanın doğal bir parçasıdır.

Günlük hayatta çoğumuz bu zıt yönlerimizden sadece birini sahiplenir, diğerini ise bastırmaya çalışırız. Örneğin "Ben güçlü biriyim" diyen biri, zayıf hissettiği anları kabul etmekte zorlanabilir. Ya da "Ben hep sakinim" diyen biri, içindeki öfkeyi görmezden gelebilir. Ancak bastırılan her özellik tamamen ortadan kaybolmaz; sadece görünmeyen bir yerde varlığını sürdürür ve çoğu zaman beklenmedik anlarda ortaya çıkar.

Aslında bu karşıt yönleri düşman gibi görmek yerine, onları bir bütünün parçaları

olarak değerlendirmek daha sağlıklıdır. Çünkü bir özelliğin anlam kazanması çoğu zaman onun zıttıyla mümkündür. Örneğin cesaret, korkunun varlığıyla anlamlıdır. Hiç korkmayan biri cesur değildir; sadece tepkisizdir. Aynı şekilde sabır, aceleciliğin farkında olmakla gelişir.

Hayatında denge kurmak isteyen biri için ilk adım, bu zıt yönleri fark etmektir. Kendine şu soruyu sorabilirsin: "Ben kendimi nasıl tanımlıyorum ve hangi yönlerimi görmezden geliyorum?" Belki kendini hep mantıklı biri olarak görüyorsun ama duygularını bastırıyorsun. Ya da kendini hep iyi niyetli olarak tanımlıyorsun ama sınır koymakta zorlanıyorsun. İşte bu farkındalık, değişimin başlangıç noktasıdır.

İkinci adım, reddettiğin yönlerini yargılamadan kabul etmektir. Bu, o davranışları hemen sergilemek anlamına gelmez; sadece onların da sana ait olduğunu görmek demektir. Örneğin "Evet, ben bazen öfkeleniyorum" demek, seni kötü biri yapmaz. Aksine, bu duyguyu sağlıklı şekilde yönetbilmenin kapısını açar.

Üçüncü adım ise bu iki uç arasında esneklik geliştirmektir. Hayat siyah-beyaz değil, gri tonlardan oluşur. Bazen güçlü olmak gerekir, bazen de kırılganlığını göstermek. Bazen "evet" demek gerekir, bazen "hayır". Gerçek olgunluk, tek bir uçta sabit kalmak değil, duruma göre uygun olanı seçebilmektir.

Bunu günlük hayatta uygulamak için küçük egzersizler yapabilirsin. Örneğin, normalde kaçındığın bir özelliğini bilinçli olarak dene. Eğer genelde sessiz kalan biriysen, bir toplantıda fikrini paylaş. Eğer sürekli kontrolcüsün, küçük bir konuda akışa bırakmayı dene. Bu tür deneyimler, içindeki farklı yönlerle temas kurmanı sağlar.

Sonuç olarak, insan içindeki zıtlıklarla bir bütündür. Kendini sadece tek bir kalıba sıkıştırmak, potansiyelinin büyük bir kısmını görmezden gelmek anlamına gelir. Oysa bu karşıtlıkları kabul edip denge kurduğunda, hem daha özgür hem de daha gerçek bir yaşam sürmeye başlarsın. Bu denge, dış dünyayı değiştirmekten çok, iç dünyanı anlamakla başlar.

*Gürkan Köroğlu*



**PRIMEDIC**  
Saves Life. Everywhere.

## HeartSave myPAD

Ani kalp durması durumlarında ilk dakikalar hayati önem taşır. 53 yıllık güvenilir inovasyon ile geliştirilen HeartSave myPAD, gelişmiş analiz ve yönlendirme özellikleriyle kullanıcıyı doğru müdahaleye yönlendirirken; kompakt yapısı sayesinde her ortamda hızlı ve güvenilir kullanım imkânı sunar.



**AĞIRLIK**  
1,1 KG



**BATARYA ÖMRÜ**  
5 YIL



**GARANTİ**  
8 YIL



**BAĞLANTI**  
LTE & Wifi



**ŞOK ARALIĞI**  
150 - 200 J



**PEDİATRİK MODU**  
TEK TUŞLA



**DAYANIKLILIK**  
IP66



**DİL SEÇENEĞİ**  
6 DİL



“Yaklaşık 30 kilometrelik rotada gerçekleştirdiğimiz sürüşte yaklaşık 3.000 kilometreyi aşan bir etki yaratarak bunu somut bir faydaya dönüştürdük ve 100 çocuğun bir yıllık eğitimine destek sağladık.”

**SIEMENS**  
**Healthineers**

Siemens Healthineers  
Türkiye CFO  
Nalan Abdullahoğlu

Siemens Healthineers  
Türkiye Kurumsal İletişim Direktörü  
Nesrin Kalay Bozpinar

**Siemens Healthineers Türkiye Kurumsal İletişim Direktörü Nesrin Kalay Bozpinar:**

**“Sonsuzluk Sürüşü ile bir açık hava laboratuvarının röntgenini çektik”**



**Ü**lkemizde, bir asrı aşkın süredir sağlık teknolojilerine öncülük eden Siemens Healthineers Türkiye, artan iklim değişikliği olaylarına ve doğal kaynakların bilinçsiz kullanımına dikkat çekmek, sürdürülebilirlik farkındalığı oluşturmak ve aynı zamanda eğitim anlamında toplumsal bir fayda yaratmak üzere dikkat çekici bir etkinliğe imza attı. Şirket, Umuda Pedal Derneği iş birliğiyle, Tuz Gölü'nde 'Sonsuzluk Sürüşü' adını verdiği etkinliği gerçekleştirdi. Sağlık profesyonelleri, bisiklet toplulukları ve gönüllü Siemens Healthineers çalışanlarının katıldığı bisiklet sürüşünde, pedal çevrilen her kilometre Türk Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV) aracılığıyla çocukların eğitimine destek olarak başışa dönüştü. Sonsuzluk Sürüşü ile ilgili detayları dinlemek üzere **Siemens Healthineers Türkiye Kurumsal İletişim Direktörü Nesrin Kalay Bozpinar** ile bir söyleşi gerçekleştirdik.

**"Sonsuzluk Sürüşü" fikri nasıl ortaya çıktı ve bu etkinlik hangi ihtiyaca yanıt veriyor?**

Sonsuzluk Sürüşü, Siemens Healthineers'ın sürdürülebilirlik vizyonunu **sağlık, çevre ve eğitim** ekseninde bir araya getiren bütüncül bir yaklaşımın sahaya yansımaları diyebilirim. Fikir de doğrudan, attığımız her adımın merkezinde yer alan sürdürülebilirlik vizyonumuzdan çıktı. Siemens Healthineers'ta sürdürülebilirliği ayrı bir başlık gibi değil, yaptığımız her işin içine entegre bir yaklaşım olarak görüyoruz. Teknolojilerimizi daha geniş kitlelere ulaştırırken sadece "ne üretiyoruz" ya da "ne satıyoruz" sorusuna değil, aynı zamanda "bunu nasıl bir etkiyle hayata geçiriyoruz" sorusuna da odaklanıyoruz. Çevresel etkiyi azaltmak, doğal kaynakları korumak ve toplumsal faydayı artırmak bizim için aynı bütünün parçaları. Sonsuzluk Sürüşü ile de sürdürülebilirlik

kavramını soyut bir ifade olmaktan çıkarıp, bisiklet gibi karbon ayak izi düşük ve sağlıklı yaşamı destekleyen bir araç üzerinden somutlaştırmak istedik. Bu noktada bizimle aynı değerleri paylaşan **Umuda Pedal Derneği** ile yollarımız kesişti. Sağlık profesyonellerinin de bulunduğu üyelerden oluşan bu yapıyla birlikte böyle bir projeyi hayata geçirmek bizim için ayrıca kıymetliydi. Birlikte planladığımız sürüşü, Ankara'nın Şeriköy ilçesindeki özel bir rotada, ülkemizin en hassas ekosistemlerinden biri olan **Tuz Gölü'nde** gerçekleştirdik. **Yönetim Kurulu Başkanımız ve CEO'muz Enis Sone-mel'in** betimlemesiyle, "Sonsuzluk Sürüşü ile bir açık hava laboratuvarının röntgenini çektik." Böylece hem doğal kaynakların kırılganlığına dikkat çekmek hem de farkındalığı görünür kılmak istedik. Çevrilen her pedala eğitime katkıya dönüştürmek üzere ise TEGV ile iş birliği yaptık. Sonuçta ortaya, güçlü bir uyum ve doğal bir sinerjiyle şekillenen Sonsuzluk Sürüşü çıktı; ortak bir bakışın sahaya yansıyan hali oldu.

**Siemens Healthineers'ın sürdürülebilirlik yaklaşımı bu projede nasıl karşılık buluyor?**

Sürdürülebilirlik stratejimiz üç temel üzerine kurulu: Sağlık hizmetlerine erişimi artırmak, doğal kaynakların korunması, çalışanların ve toplumun güçlendirilmesi. Global ölçekte 2050 yılında net sıfır emisyon hedefimiz var. Bu sadece bir hedef cümlesi değil, üretimden tasarıma, tedarik zincirinden ürün kullanımına kadar her aşamada kendini gösteren bir dönüşüm. 2025 mali yılında emisyonlarımızı 2019'a kıyasla %49 azaltmış olmamız da bunun somut bir sonucu.\* Bu strateji, üretim süreçlerimizi ve geliştirdiğimiz teknolojilerin tüm yaşam döngüsünü kapsıyor. Siemens Healthineers olarak biz, "insan sağlığı ile gezegen sağlığı birbirinden ayrı düşünülemez" yaklaşımını

benimsiyoruz. Bu nedenle hem ürünlerimizde hem de sosyal sorumluluk projelerimizde çevresel etkiyi azaltmayı, kaynak verimliliğini artırmayı ve daha kapsayıcı sağlık sistemlerine katkı sağlamayı hedefliyoruz. Sonsuzluk Sürüşü de bu stratejinin sahada ki bir yansıması oldu. Bir yandan çevresel farkındalığı görünür kılarken, bir yandan da çocukların eğitimine doğrudan katkı sağlayan bir modele dönüştürdük. Yani teknik hedeflerimizle insani ve toplumsal etkimizi aynı çizgide buluşturduk.

**Neden Tuz Gölü?**

Tuz Gölü, hem ekolojik hassasiyeti hem de güçlü sembolik anlamı nedeniyle projemiz için çok özel bir alan. Ülkemizin ikinci büyük gölü olan Tuz Gölü, kapalı havza yapısı nedeniyle iklim değişikliğinin etkilerini doğrudan gözlemleyebildiğimiz, doğanın bize açık mesajlar verdiği bir ekosistem. Bunu biliyoruz ancak projemizi hayata geçirirken, bilimsel bir çerçeve çizmek üzere, Tuz Gölü üzerine uzun yıllardır çalışmalar yürüten Prof. Dr. Muazzez Karakaya ve Prof. Dr. Necati Karakaya'nın görüşlerine de başvurduk. Kendileri özellikle su dengesinin korunması, yeraltı su kullanımının kontrol altına alınması ve havza ölçeğinde bütüncül bir yönetim anlayışının önemine dikkat çekiyor. Artan sıcaklık, azalan yağışlar ve insan müdahaleleri, gölün hassas dengesini her geçen gün daha görünür hale getiriyor. Bu nedenle Tuz Gölü'nü seçtik; hem bu kırılgan yapıya dikkat çekmek hem de farkındalığı sahada hissettirmek istedik. Aynı zamanda Tuz Gölü, Türkiye'nin tuz ihtiyacının önemli bir bölümünü karşılayan, yer altı doğal gaz depolama tesislerine ev sahipliği yapan ve ekonomik açıdan da kritik bir öneme sahip. Biyoçeşitliliği ve jeolojik özellikleriyle öne çıkan bu alanın korunması gereken değerli bir miras olduğunu da hatırlatmak istedik. Diğer yandan, göl yüzeyinde gökyüzünün yere indiği izlenimi veren yansıma görüntüsü, "sonsuzluk" hissinin doğal olarak yaratıyor. Sürüşümüzün adı da buradan geliyor. Doğanın döngüselliklerine ve sürdürülebilir bir geleceğin sürekliliğine atıfta bulunmak istedik. Yaklaşık 30 kilometrelik rotada gerçekleştirdiğimiz sürüşte yaklaşık 3.000 kilometreyi aşan bir etki yaratarak bunu somut bir faydaya dönüştürdük ve 100 çocuğun bir yıllık eğitimine destek sağladık.



\* [www.siemens-healthineers.com/company/sustainability/report](http://www.siemens-healthineers.com/company/sustainability/report)

## SADER'in yeni başkanı Ayfer Türkoğlu oldu



**S**ağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği (SADER) 26. Olağan Genel Kurulu Ankara'da gerçekleştirildi. Yapılan seçimle SADER Başkanlığı'na Ayfer Türkoğlu getirildi. Türkoğlu görevi Kamil Saruhan'dan devraldı. Genel Kurul sonucunda, 2026-2027 dönemi Yönetim Kurulu oy birliği ile belirlendi. **Yeni Yönetim Kurulu**  
2026-2027 Dönemi SADER Yönetim Kurulu Asil ve Yedek Üyeleri şöyle oluştu: Ayfer Türkoğlu (SADER Yönetim Kurulu Başkanı) – Medel Tıp, Oğan Uçak (SADER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı) – Okuman Medikal

Sistemler, Anıl Yıldırım (SADER Yönetim Kurulu Üyesi - Sayman) – GE Healthcare, Kamil Saruhan (SADER Yönetim Kurulu Sekreteri) – Doğsan, Çilem Gökçe (SADER Yönetim Kurulu Üyesi) – Johnson & Johnson Medikal, Kılıç Aslan (SADER Yönetim Kurulu Üyesi) – Roche Diagnostics Turkey, Onur Kürkçü (SADER Yönetim Kurulu Üyesi) – Tesa Medikal Sağlık Hizmetleri.  
Ali Şengel (SADER Yönetim Kurulu Yedek Üyesi) – Gentek, Sevgi Ökten (SADER Yönetim Kurulu Yedek Üyesi) – Abbott, Mehmet Ali Özer (SADER Yönetim Kurulu Yedek Üyesi) – Sasan, Özgür Yalçın (SADER Yönetim



Kurulu Yedek Üyesi) – Velamed Tıbbi Ürünler, Volkan Doğan (SADER Yönetim Kurulu Yedek Üyesi) – Vantive Sağlık Hizmetleri. Elif Didem Ömeroğlu.

### “Üyelerimizin görüş ve önerilerine açığız”

Başkan Ayfer Türkoğlu yaptığı konuşmada; “Yeni Yönetim Kurulumuza başarılar diliyoruz; önceki dönem Yönetim Kurulumuza değerli katkıları için teşekkür ediyoruz. Tıbbi cihaz sektörünün gelişimi adına çalışmalarımıza kararlılıkla devam edeceğiz. Üyelerimizin görüş ve önerilerine her zaman açık bir dernek olacağız” dedi.

## Sağlık Teknolojilerinde Stratejik Vizyon Paneli'ne ilgi büyüktü



**K**ocaeli Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği Bölüm Başkanlığı tarafından Akademi-Sektör iş birliği çerçevesinde düzenlenen ve “Sağlık Teknolojilerinde Stratejik Vizyon Paneli” Farabi Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Panel, ülkemiz sağlık ekosisteminin iki öncü kuruluşu, Türkiye Sağlık Endüstrisi İşverenleri Sendikası (SEİS) ve İstanbul Sağlık Endüstrisi Kümelenmesi (İSEK) üst düzey yönetimi katıldı. Panel, SEİS Başkan Vekili Uğur Mumay, İSEK Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Sevgi Salman Ünver, İSEK Sağlıklı Yaşam Teknolojileri Kümelenmesi Koordinatörü Ayhan Ozan Yılmaz, İSEK Kurumsal İletişim Direktörü Tuğrul Ünlü, Kocaeli Üniversitesi Dekanı Prof. Dr. Mehmet Uçar, Biyomedikal Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Yasin Kişioğlu katıldı. Panelist-

ler, Sivil Toplum Kuruluşu (STK) kimliklerinin yanı sıra, üretim odaklı sağlık sektöründe faaliyet gösteren lider iş insanları sıfatıyla öğrencilere çok boyutlu bir vizyon sundu. Sektörel Öngörüler ve Akademik Perspektif kapsamında, etkinlik boyunca ele alınan stratejik başlıklar, yerli tıbbi cihaz ekosisteminden küresel trendlere kadar geniş bir spektrumda kapsadı:

- Tıbbi Cihaz ve Teknolojileri: Türkiye'nin sektörel projeksiyonu ve mevcut durum analizi,
- Geleceğin Sağlık Teknolojileri: OMİK teknolojileri ve kişiselleştirilmiş sağlıklı yaşam modelleri,
- Dijital ve Biyoteknolojik Dönüşüm: Biyoteknoloji çağında sağlık hizmetlerinin evrimi,
- Girişimcilik ve İnovasyon: Türkiye sağlık teknolojileri ekosisteminde destek mekanizmaları ve büyüme stratejileri,



· Ticarileşme ve Pazar Dinamikleri: Ürünleştirme süreçlerindeki engeller, veri odaklı endüstriyel gelişim ve küresel rekabet. Sağlık teknolojilerinin dünü, bugünü ve geleceğinin konuşulduğu etkinlikte kişiselleştirilmiş tıp, sağlıkta yapay zeka çözümleri, girişimcilik ve longevity gibi bir çok popüler konu ele alınırken panelistlerin deneyim paylaşımları salonda harika bir etki yarattı. İSEK Derneği yetkilileri, “Dünyada ve Türkiye’de Sağlık Sektöründe Mevcut Durum Analizi ve Gelecek Vizyonu”, “Sağlık Teknolojilerinin dünü, Bugünü ve Geleceği”, “Girişimci Ekosisteminin Geliştirilmesi” ve “Endüstrinin Gelişimi için Gereklilikler, Tehditler ve Fırsatlar” konularında tecrübelerini paylaştı.





# Dijitale Dojo imzası!

Sosyal Medya Yönetimi | Web Tasarım | SEO | Dijital Pazarlama



Beştepe Mah. Merhale Cad. 63/A  
Yenimahalle/Ankara/Türkiye  
www.dojodijital.com  
dojodijital@gmail.com  
0541 945 37 39

# Çocuklarda artan şiddet alarmı için Pediatri Kongresi'nden acil çağrı yapıldı

61. Türk Pediatri Kongresi'nde konuşan uzmanlar, okullarda yaşanan kanlı saldırıların ardından şiddetin kökenine inilmesi gerektiğini vurguladı.



**6** 1. Türk Pediatri Kongresi 15-21 Nisan tarihleri arasında Antalya'da gerçekleştirildi. Solo Event tarafından organize edilen kongrede pediatri alanındaki güncel gelişmeler ile yeni tedavi yaklaşımları tartışıldı. Türk Pediatri Kurumu tarafından "Umudun adı: Çocuk" çağrısı ile düzenlenen kongreye katılan uzmanlar, şiddetten uzak bir dünya için okulların daha güvenli hale getirilmesini talep etti. Pediatri uzmanı bilim insanları "Ekranlardan boca edilen şiddet" için RTÜK'ü ve sosyal medyaya erişim kısıtlaması getirilmesi için yasa koyucuları ve çocuklarını kurtarıcı gibi gördükleri dijital ortamlara yönlendirmemesi için başta anneler olmak üzere aile bireylerini göreve çağırdılar. Türk Pediatri Kurumu Başkanı Prof. Dr. Özgür Kasapçopur ve Kongre Başkanı Prof. Dr. Bülent Karadağ'ın ev sahipliğinde gerçekleşen kongreye, yaklaşık 2.200 pediatri doktoru katılım gösterdi.

Dijital çağın getirdiği yeni tanımlanan çocuk hastalıkları, artan anemi, obezite ve yetersiz beslenme olguları, hekime danışılmadan kullanılan bilinçsiz takviyelerin yol açabileceği sorunlar ve özel durumlarda aşılama konularının tartışıldığı Kongre, Kahramanmaraş ve Siverek'te yaşanan acı saldırı haberlerinin gölgesinde başladı. Kongre'nin basın toplantısında konuşan Türk Pediatri Kurumu Başkanı Prof. Dr. Özgür Kasapçopur, yaşanan olayların yalnızca bireysel değil, toplumsal bir kırılmaya işaret ettiğini belirterek, "Bu saldırılar masum çocukları hayattan koparmanın ötesinde, toplumun geleceğine zarar veriyor. Şiddetin kökenini bilimsel olarak analiz etmek zorundayız" dedi.

## Çocuklar elde silahla değil kitapla dolaşmalı

"Hepimizin acısı ortak, yüreğimiz yandı" diyen Prof. Dr. Kasapçopur konuyla ilgili değerlendirmesini şu sözlerle özetledi: "Gerçekten denetimsiz ortaya çıkan silahlanmanın durdurulmasını istiyoruz. Çocuklar elde silahla

değil kitapla, sanatla dolaşmalılar. Bu tip mafyatik olayların özendirilmesi şiddeti körükliyor. Burada RTÜK'ü göreve davet ediyoruz. Mafyanın kutsandığı dizilerin gözden geçirilmesi, bunların yaşamın dışına çıkarılması gerekiyor. Sadece fiziksel değil sözlü şiddetten mutlaka kaçınarak yaşam sürdürmek istiyoruz. Dijitalleşen dünyada özellikle dijital oyunların çocuklara sadece şiddet aşıladığını görmekteyiz. Onlar can aldıkça oyun kazanıyorlar, bu tip oyunlarla ilgili sorunlar aslında evrensel. Bundan korunulması gerekiyor. Türk Pediatri Kurumu olarak iyi bir geleceğin kurulabilmesi için siber zorbalığın mutlaka önlenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Çocuklara karşı işlenen suçların hiçbir affı olmamalı, gerçek cezalarla birlikte caydırıcılık artırılmalı. Yoksa hepimizi daha kötü senaryolar bekliyor."

## "Hepimiz suçluyuz hepimiz risk altındayız"

Çocuk ve ergen ruh sağlığı ve hastalıkları uzmanı Prof. Dr. Burak Doğanğün de bir soruya verdiği yanıtta şiddet içerikli dijital oyunların çocukları gerçeklikten uzaklaştırarak tehlikeli davranışlara yönlendirebildiğine dikkat çekti. Prof. Dr. Doğanğün "İçimiz acıyor, hepimiz şoktayız. Yetişkinler olarak çocuk masumiyetiyle örtüşmeyen eylemler gördüğümüzde değer yargılarımız sarsılıyor" dedi. Bu tür katliamların Avrupa'da ilk olarak 2000'li yılların başında görüldüğünü hatırlatan Prof. Dr. Doğanğün, saldırganın evinde yapılan aramada insanları öldürerek oynanan bir oyun oynadığının tespit edildiğini belirtti. Prof. Dr. Doğanğün sözlerini şöyle sürdürdü: "Oyunlar aslında onarıcı ve geliştiricidir ama hayal gücünü geliştiren oyunlar. Bahsi geçenler ise game. Game'de kişi oyuncu olduğunu sanıyor ama asıl oyuncu oyunu programlayanlar. Toplumsal anlamda değerlerin erimesi gibi bir durumla karşı karşıyayız. Çocuklar sorunlarla nasıl başa çıkacağını çevresinden öğrenir. Değerlerin eridiği

bir toplumda/dönemde çocuklar yaşamanın ve yaşatmanın manasının olmadığını düşünüyor. Bu game'lerde eylemin sonunda öleceklerini biliyorlar, bu bir intihar saldırısı. Ölüme giderken öldürerek gitme davranışını benimsiyorlar. Bu konuda uzun vadede yapılacaklar var. Hepimiz suçluyuz ve hepimiz risk altındayız. Kimse bu benim çocuğum için geçerli değil demesin, böyle düşünmek tamamen inkardır."

Prof. Dr. Fügen Çullu Çokuğraş da şiddetli kadınların durdurulacağını söyledi. Prof. Dr. Çokuğraş "Annelerin çocuklarla ilişkilerini gözden geçirmesi gerek. Çocuklar vakit geçirsün diye kurtarıcı olarak ellerinde telefon-tablet verilmemeli. Anneler her an her gün kendi çocuğunun da başına gelebileceğini fark ederek yaşarsa bu durumdan kurtulabiliriz. İş kadınların-annelerin eğitimi ile çözebiliriz" önerisinde bulundu. Kongreye katılan Prof. Dr. Kenat Barut da çocuk sağlığı uzmanlığına ilginin azaldığını belirttiği konuşmasında "Bu ilgiyi yeniden canlandırmanın yolunu bulmalıyız çünkü biz aynı zamanda aileyi eğitiyoruz. Dijital yaşamın zararlarını önlemeye yönelik olarak 15 yaş altına sosyal medya kısıtlaması gelecek ama kısıtlama önce aileden başlar, eğitimi veren ailedir" dedi.



Prof. Dr. Özgür Kasapçopur

# 3. ULUSAL BIYOMEDİKAL KONGRESİ



5-8 KASIM 2026



KREMLIN PALACE OTEL  
ANTALYA



[www.biyomedikalkongresi.com](http://www.biyomedikalkongresi.com)

   @biyoted

[www.biyomedikalkongresi.com](http://www.biyomedikalkongresi.com)

Organizasyon  humanitas  
meeting incentive congress events

[biyoted@humanitasmice.com](mailto:biyoted@humanitasmice.com)



**BIYOTED**  
Biyomedikal Teknikerleri Derneği



**Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK**  
info@ertugrulerturk.av.tr

## Kamu İhale Mevzuatındaki Değişiklikler Resmî Gazete’de Yayımlandı

**K**amu ihale mevzuatında değişiklik yapan Yönetmelikler ve Tebliğler 09.04.2026 tarihli ve 33219 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanmıştır. Kamu İhale Kurumu WEB sitesinden de duyurulan söz konusu değişikliklerin ayrıntıları şu şekildedir:

-İhale Uygulama Yönetmeliklerinde yapılan değişiklikler ile; Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin belgeler kapsamında sunulması istenen eşdeğer belgelerin kapsamının açıklığa kavuşturulmasına, EKAP ile Gelir İdaresi Başkanlığı arasındaki entegrasyon vasıtasıyla ekonomik ve mali yeterliliğe ilişkin bilanço ve iş hacmine dair belgelerin her durumda teyit edilebilmesi için, ihale veya son başvuru tarihi yılın ilk dört ayında olan ihalelerde, aday veya istekliler tarafından ihale veya son başvuru tarihinin içinde bulunduğu yıldan iki önceki yıla ait belgelerin sunulmasına, iş deneyim belgesi düzenlenemeyen hallerde iş deneyimini tevsik etmek üzere sunulan diğer belgelerin yanında sözleşmeye ait damga vergisinin ilk ilan veya davet tarihi itibarıyla ödendiğine ilişkin belgelerin de başvuru veya teklif kapsamında sunulması, damga vergisinden istisna ya da muaf olunması durumunda ise istisna veya muafiyet gerekçesini açıklayan belgelerin ya da beyanlarını içeren imzalı ve/veya kaşeli bir dilekçenin sunulmasına, Uygulamada ortaya çıkabilecek tereddütlerin giderilmesi amacıyla ihale uygulama yönetmeliklerinde hüküm bulunmayan hallerde, diğer ihale uygulama yönetmeliklerinde yer alan hükümlerin niteliğine uygun düştüğü takdirde uygulanmasına, Malzemenin idare tarafından yükleniciye verildiği yapım işi sözleşmeleri kapsamında düzenlenecek iş deneyim belgelerinde, belge tutarına yansıtılacak malzeme bedeline ilk sözleşme bedelinin %20’si oranında sınır getirilmesine yönelik değişiklik ve düzenlemeler yapılmıştır.

Ayrıca dikkat edilmesi gereken bir husus da; Hizmet Alımı İhaleleri Uygulama Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetme-

liğin 47’nci maddesinin birinci fıkrasının (a) bendinin birinci cümlesindeki değişikliktir. Yeni fıkra şu şekilde yeniden düzenlemiştir; “Yurt dışında gerçekleştirilen işler hariç bu madde kapsamında yer alan işlerde; sözleşme ve bu sözleşmenin uygulanmasına ilişkin olarak 213 sayılı Vergi Usul Kanununun ilgili hükümleri çerçevesinde düzenlenen; fatura örnekleri veya bu örneklerin noter, yeminli mali müşavir, serbest muhasebeci mali müşavir veya vergi dairesi onaylı suretleri veya serbest meslek makbuzu nüshaları ya da bu nüshaların noter, yeminli mali müşavir, serbest muhasebeci mali müşavir veya vergi dairesi onaylı suretleri ile sözleşmeye ait damga vergisinin ilk ilan veya davet tarihi itibarıyla ödendiğine ilişkin belgeler veya damga vergisinden istisna ya da muaf olduğuna ilişkin belgeler, personel çalıştırılan işlerde ise bu belgelere ek olarak o işe ait sözleşme kapsamında personel çalıştırıldığını gösteren Sosyal Güvenlik Kurumu internet sayfası üzerinden düzenlenmiş ve idarece teyidi yapılabilen belgeler, iş deneyimini gösteren belgelerdir.”

-Kamu İhale Genel Tebliğinde yapılan değişiklikler ile; Teklif edilecek veya kullanılacak malzemeye/cihaza/ürüne ilişkin olarak ihale dokümanında yer verilemeyecek hususların açıklığa kavuşturulmasına, Yapım işleri ihalelerinde aşırı düşük teklif açıklamaları kapsamında, Kamu İhale Genel Tebliğindeki sorgulamaya konu iş kalemlerine/gruplarına ilişkin analizler ile bu analizlere dayanak teşkil eden bilgi ve belgelerin sunulmaması yönündeki mevcut kuralın uygulanabilmesi için kamu kurum ve kuruluşları tarafından ilan veya davet tarihinin içinde bulunduğu aya ait yayımlanmış güncel birim fiyat ve rayıçların kullanılmasına, ayrıca ilan veya davet tarihinde, bu tarihin içinde bulunduğu aya ait güncel rayıçların yayımlanmamış olması durumunda, istekli tarafından son yayımlanmış birim fiyatlar ve rayıçlar kullanılmasına, İhale konusu işi oluşturan bileşenler itibarıyla isteklinin teklifi ile yaklaşık maliyet ya-

pısının birbiri ile uyumunun fiyat dışı unsur olarak düzenlendiği yapım işi ihalelerinde, bileşenlerin uyumuna yönelik puanlama kriterinin, iş kaleminin isteklinin teklifindeki ağırlık oranının ihale dokümanında öngörülen asgari ve azami oranlar arasında olacak şekilde belirlenmesine, Mal alımı ihalelerinde aşırı düşük tekliflerin değerlendirilmesinde hangi kuralların esas alınacağı hususunun netleştirilmesine, Kamu İhale Genel Tebliğinde yer alan çalışma izni ve gıda sicili belgesi, kayıt belgesi veya bu belgelere eşdeğer belgelere ilişkin belgelerin isimlerinin güncellenmesi ve idari şartnamede birden fazla faaliyet konusuna ilişkin işletme kayıt belgesinin istendiği yemek hizmeti alımı ihalelerinde, faaliyet konularının birlikte ya da ayrı ayrı istenmesi durumlarına açıklık getirilmesine, Kamu hizmetlerinin gerektirdiği taşıt ihtiyacının, Hizmet Alımı Suretiyle Taşıt Edinilmesine İlişkin Esas ve Usuller çerçevesinde araç kiralama hizmet alımı ile karşılandığı ihalelerde, idare tarafından ihale konusu için yürütülmesinde kullanılacak araçların kapsamı ile genel esaslarının belirlenmesine, İdarece aşırı düşük tekliflere yönelik açıklama istenirken uyulması zorunlu kuralların belirlenmesine, Malzemeli yemek hizmeti alımı ihalelerinde aşırı düşük tekliflerin açıklanmasına ilişkin olarak açıklama isteme ve sunma sürecinin sadeleştirilerek iyileştirilmesine yönelik değişiklik ve düzenlemeler yapılmıştır.

**-İhalelere Yönelik Başvurular Hakkında Yönetmelik ve İhalelere Yönelik Başvurular Hakkında Tebliğde yapılan değişikliklerin önemli kısımları aşağıda özetlenmiştir;**

İlan, ön yeterlik veya ihale dokümanına yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, ilan, ön yeterlik veya ihale dokümanındaki her bir kriter ve/veya madde ayrı bir husus olarak kabul edilir ve ayrı iddia olarak gösterilir. İlan, ön yeterlik veya ihale dokümanına yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, ilan, ön yeterlik veya ihale dokümanındaki kriter ve/

veya maddelerin mevzuata aykırı bulunma sebeplerinin aynı hususa ilişkin olması halinde, bu sebepler tek bir iddia kapsamında gösterilir. Başvuruların veya tekliflerin sunulması, değerlendirilmesi ve sonuçlandırılmasına yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, aday veya isteklilere yönelik her bir husus ayrı bir iddia olarak gösterilir. Başvuruların veya tekliflerin sunulması, değerlendirilmesi ve sonuçlandırılmasına yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, bir belgenin birden fazla sebeple mevzuata aykırı olduğuna yönelik iddialar tek bir iddia olarak gösterilir. Başvuruların veya tekliflerin sunulması, değerlendirilmesi ve sonuçlandırılmasına yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, istekli tarafından teklif edilen cihazın/ürünün birden fazla sebeple ihale dokümanına aykırı olduğuna yönelik iddialar tek bir iddia olarak gösterilir. Örneğin; istekli tarafından teklif edilen cihazın teknik şartnamenin 3, 5 ve 7'nci maddelerinde belirtilen kriterleri karşılamadığının ileri sürüldüğü bir başvuru dilekçesinde, mevzuata aykırılık sebeplerinin aynı cihaza yönelik olması nedeniyle, ileri sürülen bu iddialar tek bir iddia olarak belirtilmelidir. Bir isteklinin aşırı düşük teklif açıklamalarının birden fazla sebeple mevzuata aykırı olduğuna

yönelik başvurulara ilişkin dilekçelerde, her bir aykırılık sebebinin, sonucu itibarıyla aşırı düşük teklif açıklamasının reddedilmesine yönelik olması nedeniyle, ileri sürülen bu iddialar tek bir iddia olarak gösterilir.

#### **İtirazen şikayet başvuru bedelinin iadesi hususu ise şu şekilde düzenlenmiştir;**

-İtirazen şikayet başvuru bedelinin, itirazen şikayet başvuru dilekçesinde yer verilen iddialar dikkate alınarak belirlenecek haklılık oranına karşılık gelen kısmının başvuru sahibinin talebi halinde Kurul kararı ile iadesine karar verilir. Ancak Kurum tarafından Kanunun 54'üncü maddesinin on birinci fıkrasının (c) bendi uyarınca başvurunun reddine veya eşit muamele ilkesi yönünden yapılan inceleme sonucunda Kanunun 54'üncü maddesinin on birinci fıkrasının (a) ve (b) bentleri uyarınca ihalenin iptaline veya düzeltici işlem belirlenmesine karar verilmesi halinde başvuru bedeli iade edilmez.

-İtirazen şikayet başvuru bedelinin iadesinde esas alınacak haklılık oranı ile bu orana göre iade edilecek başvuru bedeli aşağıdaki şekilde belirlenir:

a) Haklılık oranı; Kurul kararında başvuru sahibinin haklı olduğu tespit edilen iddia sayısının, 18 inci maddenin altıncı fıkrasına göre

belirlenen toplam iddia sayısına oranlanması suretiyle bulunur. Bu oran virgülden sonra en yakın iki ondalık basamaklı sayıya yuvarlanır. Bir iddia kapsamında aynı hususa ilişkin birden fazla aykırılık sebebine yer verilmesi ve bu sebeplerin herhangi birinde haklı bulunulması halinde, başvuru sahibinin bu iddiasında haklı olduğu kabul edilir.

b) İade edilecek başvuru bedeli; (a) bendine göre belirlenen haklılık oranı ile itirazen şikayet başvuru bedelinin çarpımı sonucunda bulunan tutarın virgülden sonra en yakın iki ondalık basamaklı sayıya yuvarlanması suretiyle bulunur.

-Kısmi teklife açık ihalelerde tekliflerin sunulması, değerlendirilmesi ve sonuçlandırılmasına yönelik başvurularda iade edilecek başvuru bedeli;

a) Başvuruya konu kısmın yaklaşık maliyetine göre fazla yatırıldığı tespit edilen tutarla, b) İkinci fıkranın (a) bendine göre belirlenen haklılık oranı ile başvuruya konu kısmın/kısımların yaklaşık maliyetine karşılık gelen itirazen şikayet başvuru bedelinin çarpımı sonucunda bulunan tutarın virgülden sonra en yakın iki ondalık basamaklı sayıya yuvarlanması suretiyle bulunan tutar toplanarak tespit edilir."

## Oğuz Akkaya yeniden ÇUMED Başkanı seçildi

Divan Başkanlığını Prof. Dr. Azmi Yalçın'ın yaptığı Genel Kurul'da ÇUMED Başkanlığına yeniden Oğuz Akkaya seçildi.



Bulut ile ÇUMED üyeleri katıldı. Divan Başkanlığını Prof. Dr. Azmi Yalçın'ın yaptığı Genel Kurul'da ÇUMED Başkanlığına yeniden Oğuz Akkaya seçildi.

#### **Başkan'dan teşekkür**

ÇUMED Başkanı Oğuz Akkaya konuşmasında, Genel Kurula katılım sağlayan herkese teşekkür ederek, sektörün içinde bulunduğu krizden çıkması hususunda yeni projeler yapacaklarını söyledi. ÇUMED, Çukurova bölgesinde medikal sektörünün çatı kuruluşu olarak hizmet vermekte. Dernek, sektör temsilcilerini bir araya getirerek, mesleki standartların yükseltilmesi, eğitim çalışmaları ve sektörün sorunlarının çözümü noktasında öncü rol oynuyor. 28. genel kurul, derneğin bu misyonunu güçlendirecek adımların atılmasına zemin hazırladı.

Adana İl Sağlık Müdürü Uzm. Dr. Halil Nacar, genel kurulun sektör adına hayırlı olmasını temenni ederek, alınan kararların bölge ekonomisine ve sağlık hizmetlerine pozitif yansımalarının olacağını belirtti. SEİS Baş-



kan Yardımcısı Uğur Mumay de sektörün 10 yıl öncesine göre ihracat rakamlarını 10 kat artırdığına dikkati çekerek tıbbi cihaz sektörünün küresel rekabette daha güçlü bir konuma ulaşma hedeflerinde önemli adımlar attığını kaydetti. Genel kurulda ele alınan konular arasında dijital dönüşüm, ihracat potansiyelinin artırılması, mesleki eğitim programları ve sektördeki yenilikçi uygulamalar öne çıktı. Katılımcılar, medikal sektörünün Adana ve bölge ekonomisindeki payını büyütme için iş birliği vurgusu yaptı.

#### **Yeni yönetim kurulu**

Genel Kurul sonrası yeni yönetim kurulu şu isimlerden oluştu: Oğuz Akkaya (Başkan), Gülay Ünlüer, Kerem Şen, Esra Eruysal, Erhan Subaşı, Alper Koray Özkan, Gülçin Soy-türk.

Denetim Kurulu: Ökkeş Bülent Pekcan, Nutretin Cemal Erdoğan, Ebru Gündoğan.

Çukurova Medikalçiler Derneği (ÇUMED) 28. Olağan Genel Kurulu Adana Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Genel Kurula Adana İl Sağlık Müdürü Uzm. Dr. Halil Nacar, Adana Ticaret Odası Başkanı Yücel Bayram, Adana Ticaret Odası Genç Girişimciler Başkanı Mert Taşer, SEİS Başkan Yardımcısı Uğur Mumay, Güneydoğu Medikalçiler Derneği (GMD) Başkanı Mustafa Ezher, GMD eski Başkanı Ahmet





### **Mehmet ATASEVER**

S.B. Strateji Geliştirme E.Bşk/KİK E.Üyesi

Simdata Danışmanlık Y.K.B.

Mhatasever@gmail.com

<http://www.mehmetatasever.org>

<https://www.simdata.org/>

## LABORATUVAR HİZMET ALIM İHALESİNDE KISMİ KABUL YAPILMASI?

**B**ilindiği üzere 4735 sayılı Kamu İhale Sözleşmeleri Kanunu'nun "Denetim, muayene ve kabul işlemleri" başlıklı 11'inci maddesinde "... Taahhüdün tamamlanan ve müstakil kullanıma elverişli bölümleri için kısmî kabul yapılabilir." hükmü,

Hizmet İşleri Genel Şartnamesi'nin "Tanımlar" başlıklı 4'üncü maddesinde "Bu Genel Şartnamenin uygulanmasında, 4734 sayılı Kanunda ve diğer ihale mevzuatında yer alan tanımlar geçerlidir.

Ayrıca;

İş: Yükleniciye ihale edilen ve artışlar dâhil sözleşme kapsamında gerçekleştirilen; sürekli (belli dönemler itibarıyla tekrarlanmak suretiyle ifa edilen) nitelikteki hizmetleri veya belli bir çalışma sonrasında tamamlanarak (bir defada) ortaya çıkarılan hizmetleri,

... ifade eder." hükmü,

"Hakediş ödemeleri" başlıklı 42'nci maddesinde "a) Sözleşme bedelinin iş süresince dönemler itibarıyla ödenmesi:

Sözleşme konusu hizmetin yüklenici tarafından belli bir süre boyunca devamlı olarak verilmesi (4 üncü maddede tanımlanan sürekli nitelikte bir iş olması) veya işin bölümlere ayrılabilir olması durumunda sözleşmede belirtilen aralıklarla, kesin ödeme mahiyetinde olmamak ve kazanılmış hak sayılmamak üzere geçici hakediş ödemeleri yapılır. Yüklenici tarafından yapılan işlerin bedelleri, sözleşmedeki kayıtlara ve ilgili kanunlara göre yapılacak kesintiler (emekli olan ancak yüklenici bünyesinde çalışmaya devam eden personel için prime esas kazançlar üzerinden kesilen sosyal güvenlik destek primi ve benzeri) de çıktıktan sonra, sözleşmenin ödemeye ilişkin hükümleri çerçevesinde kendisine ödenir.

İdarenin isteği halinde yüklenici, kesin hesapları kontrol teşkilatının denetimi altında olmak üzere işe paralel olarak yürütmek zorundadır. Bu halde, geçici hakediş raporlarının düzenlenmesinde, bitmiş iş kısımları için bu kesinleştirilmiş miktarlar dikkate alınır.

Hakediş raporlarının düzenlenmesi aşağıdaki esaslara göre yapılır.

1- Toplam Bedel Üzerinden Birim Fiyat Sözleşmelerde; Geçici hakediş raporları yüklenicinin başvurusu üzerine, sözleşme veya eklerinde aksine bir hüküm bulunmadıkça ayda bir defa düzenlenir. Gelecek yıllara sari olmayan sözleşmelerde yaptırılan işler için, son hakediş raporu bütçe yılının sonuna rastlayan ayın yirminci (20.) günü düzenlenir.

İşe başladığından beri meydana getirilen işler, kontrol teşkilatı tarafından yüklenici veya vekili ile birlikte hesaplanır ve bulunan miktarlar, teklif edilen birim fiyatlarla çarpılmak suretiyle sözleşmedeki esaslara uygun olarak hakediş raporuna geçirilir.

Düzenlenen hakediş raporunun işleme konulabilmesi için, yüklenici veya işbaşımda bulunan vekili tarafından imzalanmış olması gereklidir.

Yüklenici veya vekili, bildirilen günde, hakedişe esas hesaplamaların yapılmasında hazır bulunmazsa kontrol teşkilatı hesaplamaları tek başına yaparak hakediş raporunu düzenler ve yüklenicinin bu husustaki itirazları kabul edilmez.

Hakediş raporu düzenlendikten sonra bir hafta içinde yüklenici raporu imzalamazsa kontrol teşkilatı, hakediş raporunu idareye gönderir ve rapor yüklenici tarafından imzalanıncaya kadar idarede hiçbir işlem yapılmaksızın bekletilir. Yüklenici hakediş raporlarını zamanında imzalamazsa, ödemede meydana gelecek gecikmeden dolayı hiçbir şikâyet ve istekte bulunamaz.

Hazırlanan ve iki tarafça imzalanmış bulunan geçici hakediş raporu, tahakkuk işlemi yapıncaya kadar, yetkili makamlar tarafından düzeltilebilir. Ancak bu düzeltme sırasında eski rakam ve yazıların okunabilir şekilde çizilmiş olarak hakediş raporunda bulunması ve düzeltme yapan yetkililerin imzasını taşıması gereklidir. Ancak bu düzeltmeler yeniden sayfa düzenlemeyi gerektirecek ölçüde fazla ise, esas sayfa üzerinde düzeltmenin yapıldığına ilişkin açıklama bulunmak şartı ile, yeniden ayrı bir sayfa düzenlenip hakediş raporuna eklenir. Her hakediş tutarına, eğer sözleşmede öngörülümüşse eklenecek miktar dâhil edilir. Bulunan miktardan, bir önceki hakediş tutarı çıkarılarak bulunan miktara, ilgili mevzuata göre hesaplanacak Katma Değer Vergisi (KDV) eklenir. Bu miktardan sözleşmede yazılı kesintiler, varsa yüklenicinin idareye olan borçları ve cezalar ile kanunen alınması gereken vergiler kesilir. Hakediş raporu, yüklenici veya vekili tarafından imzalandığı tarihten başlamak üzere en geç sözleşmesinde yazılı sürenin sonunda, eğer sözleşmede bu hususta bir kayıt yoksa otuz gün içinde tahakkuka bağlanır. Bu tarihten başlamak üzere otuz gün içinde de ödeme yapılır." hükmü,

"Hizmetin kabulü" başlıklı 44'üncü maddesinde "... b) Sürekli Nitelikteki İşlerde: Kontrol teşkilatının Genel Şartname gereğince tuttuğu kayıtlar ile yükleniciye yapılan ödemelere ilişkin belge ve kayıtlar idarece (a) fıkrasında öngörüldüğü şekilde kurulan kabul komisyonu tarafından esas alınır. Kabul komisyonu, yüklenicinin yapılan iş nedeniyle idareye karşı herhangi bir yükümlülüğünün kalmadığına karar verirse, üç nüshalı bir kabul belgesi düzenler ve bir nüshasını yükleniciye verir. Eğer yüklenici-

nin idareye karşı olan yükümlülüklerinden herhangi birini yerine getirmedeği tespit edilirse, buna ilişkin sözleşmesinde belirtilen ceza ve kesintiler uygulanır ve kabul belgesi bundan sonra verilir.” hükmü,

“Kısmi kabul” başlıklı 45’inci maddesinde “İşin kısımlar halinde ve değişik zamanlarda tamamlanacağı sözleşmede öngörül-müşse, tamamlanan ve müstakil kullanıma elverişli olan kısımlar için, idarenin isteği üzerine ve işin bütünü’nün kabulünün yapıldığı anlamına gelmemek şartıyla 44’üncü madde hükümlerine uygun olarak kısmi kabul yapılabilir. Ancak, sözleşme konusu hizmetin, aynı işin tekrarı şeklinde gerçekleştirildiği yemek, temizlik, güvenlik ve personel taşıma gibi süreklilik arz eden hizmet işlerinde kısmi kabul yapılamaz.

Sözleşmede belirlenen tarihte, işin tamamlandığının tespit edilebilmesi ve kabul işleminin yapılabilmesi için yüklenicinin idareye zamanında başvurması gereklidir.” hükmü, Hizmet Alımlarına Ait Tıp Sözleş-me’nin “Teslim, muayene ve kabul işlemlerine ilişkin şartlar” başlıklı 20’nci maddesinde “20.1.30 (30[(1) İhale konusu işte kısmi kabul yapılması öngörülüyorsa, bu maddede kısmi kabul yapılacağı yazılacak ve işin hangi kısımlarının hangi tarihlerde tamamlanacağı da belirtilecektir.

(2) İhale konusu işte kısmi kabul yapılması öngörülüyorsa ‘20.1. Bu işte kısmi kabul yapılmayacaktır.’ yazılacaktır.]

20.2. Sözleşme konusu iş tamamlandı-ğında Yüklenici, (işin/ilgili kısmın) teslim alınarak kabul işlemlerinin yapılması için bu talebini içeren bir dilekçe ile İdareye başvuracaktır. Bunun üzerine (yapılan iş/ilgili kısım), her türlü masrafı Yükleniciye ait olmak üzere ... adresinde ve başvuru yazısının İdareye ulaştığı tarihten itibaren ... işgünü içinde teslim alınır. Yüklenici, işin teslimi için sözleşme ve ekleri uyarınca üzerine düşen yükümlülükleri yerine getirmemesi nedeniyle oluşan zarardan sorumludur. Süreklilik arz eden işlerde, Kontrol Teşkilatı ile Yüklenicinin, işin yapılmasına ilişkin olarak hizmetin ifa edildiği dönemler itibarıyla birlikte tutacakları kayıtlar, işin o dönem içerisinde yapılan kısmının teslimi anlamına gelir. Ancak Yüklenici kayıt tutmaktan ve/veya tutulan kayıtları imzalamaktan imtina ederse Kontrol Teşkilatının kayıtları esas alınır ve bu kayıtların doğruluğu Yüklenici tarafından kabul edilmiş sayılır.

20.3. Teslim alınan işin muayene ve kabul işlemleri, ‘Hizmet Alımları Muayene ve Kabul Yönetmeliği’ ile Hizmet İşleri Genel Şartnamesinde yer alan hükümlere göre işin kabule elverişli şekilde teslim edildiği tarihten itibaren ... iş günü içinde yapılarak kesin hesap raporu çıkarılır.” düzenlemesi yer almaktadır.

### **Konu ile İlgili Emsal Kamu İhale Kurulu Kararına Göre;**

Başvuru sahibinin dilekçesinde özetle; Sözleşme Tasarısı’nın 20’nci maddesinde kısmi kabul yapılacağına ilişkin düzenlemenin mevzuata aykırı olduğu iddialarına yer verilmiştir. iddialarına yer verilmiştir.

Yapılan inceleme ve tespitler neticesinde; Söz konusu ihalenin Sözleşme Tasarısı’nın “Teslim, muayene ve kabul işlemlerine ilişkin şartlar” başlıklı 20’nci maddesinde “20.1. Kabuller aylık dönemler halinde yapılacak olup, ilgili hastanelerin Yüklenici firmaya yapılacak ödemelerde; her ay sonunda laboratuvar uzmanları (laboratuvar uzmanı bulunmayan hastanelerde idarenin görevlendireceği kişiler) tarafından kontrol edilerek onaylanmış olan HİS ve LİS teki test sonuçları ve HBYS’inden alınan onaylanmış sonuçların toplam puanı üzerinden kabule esas belgeler tanzim edilecektir. Yüklenici firma laboratuvar cihazlarında yapılan test sayılarına dair faturaya esas onaylı belgelerin ay sonunda hastane muayene kabul komisyonuna kontrol amaçlı verecektir.

20.2. Sözleşme konusu iş tamamlandı-ğında Yüklenici, (işin/ilgili kısmın) teslim alınarak kabul işlemlerinin yapılması için bu talebini içeren bir dilekçe ile İdareye başvuracaktır. Bunun üzerine (yapılan iş/ilgili kısım), her türlü masrafı Yükleniciye ait olmak üzere ..... İl Sağlık Müdürlü-ğüne Bağlı Tüm Sağlık Tesisleri 1-..... İlçe Devlet Hastanesi, 2-..... İlçe Devlet Hastanesi, 3-.... İlçe Devlet Hastanesi, 4-..... İlçe Devlet Hastanesi, 5-..... İlçe Devlet Hastanesi, 6-..... İlçe Devlet Hastanesi, 7-..... İlçe Devlet Hastanesi, 8-..... İlçe Devlet Hastanesi, 9-..... İlçe Devlet Hastanesi, 10-)...... Devlet Hastanesi 11-). .... Devlet Hastanesi

Laboratuvarlarına adresinde ve başvuru yazısının İdareye ulaştığı tarihten itibaren 5 (Beş) iş günü içinde teslim alınır. Yüklenici, işin teslimi için sözleşme ve ekleri uyarınca üzerine düşen yükümlülükleri yerine getirmemesi nedeniyle oluşan zarardan sorumludur. Süreklilik arz eden işlerde, Kontrol Teşkilatı ile Yüklenicinin, işin yapılmasına ilişkin olarak hizmetin ifa edildiği dönemler itibarıyla birlikte tutacakları kayıtlar, işin o dönem içerisinde yapılan kısmının teslimi anlamına gelir. Ancak Yüklenici kayıt tutmaktan ve/veya tutulan kayıtları imzalamaktan imtina ederse Kontrol Teşkilatının kayıtları esas alınır ve bu kayıtların doğruluğu Yüklenici tarafından kabul edilmiş sayılır.”

20.3. Teslim alınan işin muayene ve kabul işlemleri, “Hizmet Alımları Muayene ve Kabul Yönetmeliği” ile Hizmet İşleri Genel

Şartnamesinde yer alan hükümlere göre işin kabule elverişli şekilde teslim edildiği tarihten itibaren 5 iş günü içinde yapılarak kesin hesap raporu çıkarılır.” düzenlemesi-ne yer verilmiştir.

Yukarıda aktarılan mevzuat alıntılarında; mevcut ihale konusu gibi hizmetin yüklenici tarafından belli bir süre boyunca devamlı olarak verilmesi (sürekli nitelikteki bir iş olması) durumunda ödemelerin sözleşmelerde belirtilen aralıklarla geçici hakkeşiler düzenlenerek yapılacağı, birim fiyat üzerinden bağtlanan sözleşmelerde aksine bir düzenleme olmaması durumunda hakkeşilerin aylık olarak düzenleneceği anlaşılmıştır.

Sürekli nitelikteki işlerde hizmetin kabulünün ise kontrol teşkilatının tuttuğu kayıtlar ile yükleniciye yapılan ödemelere ilişkin hakkeşiler, belgeler ve kayıtlar esas alınarak yapılacağı, işin kısımlar halinde ve değişik zamanlarda tamamlanacağı sözleşmede öngörül-müşse, tamamlanan ve müstakil kullanıma elverişli olan kısımlar için, idarenin isteği üzerine ve işin bütünü’nün kabulünün yapıldığı anlamına gelmemek şartıyla kısmi kabul yapılabileceği, ihale konusu işte kısmi kabul yapılması öngörülüyorsa Sözleşme Tasarısı’nın 20’nci maddesinde açıkça kısmi kabul yapılacağına belirtilmesi ve hangi kısımlarının hangi tarihlerde kabulü yapılacağına düzenlenmesi gerektiği, ancak sözleşme konusu hizmetin aynı işin tekrarı şeklinde gerçekleştirilen yemek, temizlik, güvenlik ve personel taşıma gibi süreklilik arz eden hizmet alımlarında kısmi kabul yapılmasının mümkün olmadığı anlaşılmaktadır. İhaleye ilişkin teslim, muayene ve kabul işlemleri şartlarının belirlendiği Sözleşme Tasarısı’nın 20’nci maddesinde ihale konusu işin süreklilik gösteren mahiyette olduğu ve kabulünün aylık dönemler halinde kısmi kabul şeklinde gerçekleştirileceğine yönelik düzenleme yapıldığı görülmektedir.

**Başvuru konusu ihalenin yüklenici tarafından belli bir süre boyunca aynı işin devamlı olarak yerine getirilmesi şeklinde gerçekleştirilen ve süreklilik arz eden nitelikte hizmet alımı olduğu, mevzuat gereğince sürekli tekrar eden nitelikteki hizmet alımlarında kısmi kabul yapılamayacağı dikkate alındığında Sözleşme Tasarısı’nın 20’nci maddesindeki süreklilik gösteren mahiyetteki ihale konusu işte aylık dönemler halinde kısmi kabul yapılacağına yönelik düzenlemelerin mevzuata aykırı olduğu anlaşıldığından başvuru sahibinin beşinci iddiasının yerinde olduğu sonucuna varılmıştır.**

*Mehmet Ataserver*

## Bakan Memişoğlu, Delta Trade Company standını ziyaret etti



**O**zel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) tarafından, Antalya'da dzenlenen "15. OHSAD Kurulu-Sağlıkta Ortak ozum Toplantıları"na katılan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu etkinliğe katılan şirketlerin standlarını da ziyaret etti. Bakan Memişoğlu, Delta Trade Company standını ziyaret ederek Huseyin şahin'den çalışmaları hakkında bilgi aldı. Delta Trade Company Yönetim Kurulu Başkanı Huseyin şahin tıbbi cihaz bakım-onarım ve kalibrasyon yönetmeliğinde yapılması gereken acil düzenlemeler hakkında sektörün beklentilerini Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu'na ilettili. Huseyin şahin, ülkemizdeki tıbbi cihaz altyapısı ve envanter raporuna baktığında cihazların yaş ortalamasının maalesef 10 yılı aştığını, bakım-onarım hizmetlerinin bu alanda deneyim sahibi, güçlü tedarik kapasitesi ve yetkin mühendis kadrosuna sahip organize şirketlere tevdi edilerek maliyet etkin çözüm yoluna gidilmesi konusundaki görüşlerini Bakan Kemal Memişoğlu'na aktardı. Huseyin şahin, Bakan Memişoğlu'na yaptığı kısa sunumunda; tıbbi cihazların özel sağlık kuruluşlarında finansal kiralama yöntemiyle belirli sürelerde satın alınması hususunda Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdiklerini ve bu kiralama yönteminin kamu alımlarında da kullanılmak üzere bir mevzuatla düzenlenerek yapılmasının kamu maliyesi açısından ülkemizin sağlık bütçesine ciddi anlamda fayda sağlayacağını kaydetti.

## TÜSEB ile ODTÜ arasında sağlık AR-GE alanında stratejik iş birliği protokolü imzalandı



**S**ağlıkta tam bağımsızlık ve "Üreten Türkiye" vizyonu doğultusunda, Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı (TÜSEB) ile Orta Doğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) arasında sağlık AR-GE alanında stratejik iş birliği protokolü imzalandı. Protokol imza töreni; Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun teşrifleriyle, TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan ve ODTÜ Rektörü Prof. Dr. Ahmet Yozgatlıgil'in iştirakleriyle gerçekleştirildi. Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu protokol ile ilgili yaptığı açıklamada; "Sağlıkta tam bağımsızlık ve 'Üreten Türkiye' hedefimiz doğultusunda, ODTÜ ile sağlık AR-GE'deki öncü kuruluşumuz TÜSEB arasında stratejik bir iş birliği imzaladık. İmza altına aldığımız protokol ile; Sağlık alanında ortak bilimsel araştırma ve AR-GE projeleri geliştirecek, Biyomedikal, biyoteknoloji ve dijital sağlık alanlarında ortak projeler yürütecek, Lisans ve lisansüstü düzeyde nitelikli araştırmacı yetiştirilmesini destekleyecek, Ulusal ve uluslararası fon kaynaklarına ortak başvuru yapacak, Yerli ilaç, aşı ve tıbbi cihaz üretim ekosistemimizi büyüteceğiz" dedi. İmzalanan protokol ile; ODTÜ bünyesinde kurulacak TÜSEB koordinasyonundaki Teknoloji Transfer Ofisi (TTO) ile "Üreten Sağlık" modeli kapsamında hastanelerde hayata geçirilen TTO yapılanmalarının ilk kez bir üniversite ortamına taşınması sağlanacak ve araştırma çıktılarının ticarileştirilmesi süreçleri güçlendirilecek.

## AstraZeneca Türkiye, bu yıl da "Türkiye'nin En İyi İşverenleri" listesinde ikinci oldu

**G**reat Place to Work (GPTW) Enstitüsü, Türkiye'de 14. kez düzenlenen "Türkiye'nin En İyi İşverenleri - Great Place to Work Listesi"ni açıkladı. Araştırma, geliştirme, temel ilaçların ve uzmanlık ürünlerinin üretimi ve sağlığın hizmetine sunulması alanında faaliyet gösteren, dünyanın önde gelen yenilikçi ve araştırmacı ilaç şirketlerinden biri olan AstraZeneca Türkiye, listenin 500-999 çalışan kategorisinde yerini alarak dokuz yıldır üst üste listeye girme başarısını gösterdi ve bu yıl da bulunduğu kategorinin ikinci sırasına yerleşti. Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan AstraZeneca Türkiye Ülke Başkanı Dr. Münevver Gönenç, "Üst üste dokuzuncu kez 'Türkiye'nin En İyi İşverenleri' arasında gösterilmenin gururunu yaşıyoruz. Bu başarı; bilim ve teknolojiyi, insana verdiğimiz değerle bir araya getiren kurum kültürümüzün bir sonucu. Çalışanlarımızın kendilerini ait hissettikleri, fikirlerini özgürce ifade edebildikleri,

gelişim fırsatlarına eşit şekilde erişebildikleri bir çalışma ortamı oluşturmayı çok önemsiyoruz. Çünkü biz, sürdürülebilir başarının ve hastalar için anlamlı değer yaratmanın, ancak çalışanlarını güçlendiren, çeşitliliği ve kapsayıcılığı içselleştiren kurumlarla mümkün olduğuna inanıyoruz. Bu kıymetli başarıda emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarıma gönülden teşekkür ediyorum" dedi.







**BİRLİKTEN**  
KUVVET DOĞAR

## Tıbbi Cihaz Sektörünün **Referans Noktası**



**MA&SiAD**

MARMARA TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ  
VE TEDARİKÇİLERİ DERNEĞİ

[www.massiad.org.tr](http://www.massiad.org.tr)



# Anneler Günü

*Hayatın ilk görüntüsü...  
Bir annenin kalbinde başlar.*

**FUJIFILM**  
Value from Innovation

# mixta

STERİLİZASYON TEKNOLOJİLERİNDE  
YENİ NESİL ÇÖZÜMLER

**GÜÇLÜ  
TEKNOLOJİ**

üstün mühendislik  
ile güvenli, hızlı ve  
verimli sterilizasyon.

**HİJYEN  
GÜVENLİK  
VERİMLİLİK**



**AKILLI  
KONTROL**

Dijital arayüz ve akıllı  
sistemlerle maksimum  
kontrol sizde.

**MODÜLER  
TASARIM**

İhtiyaçlara özel LT  
seçenek çözümleri.

**YAŞAM İÇİN  
TEKNOLOJİ**

[www.mixta.com.tr](http://www.mixta.com.tr)