

medikalNEWS

International Turkish Health & Medical Magazine Yıl: 12 - Sayı: 121 - Nisan 2026

ISSN:2149-1992



mixta

Mixta Medikal A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu:

“Paslanmaz çelik hastane ekipmanları alanındaki tecrübemizi katma değeri yüksek medikal cihaz üretimine taşıyoruz”

TENDE®

Yenidoğanların sağlığına, Dünyanın her yerinde destek olabilmek için üretiyoruz.

Sorumluluklarımızın bilincindeyiz.

TENDE VAV
Yoğun Bakım
Bebek Kuvözü



TENDE VAV-IW
Radyant Isıtıcı
Açık Yatak



BABYBLUE 360
Tünel Tipi
Fototerapi Cihazı



TENDE VAV-TR
Transport
Kuvöz



We are everywhere around the world

We aim to improve people's quality of life and make the world a better place by bringing state-of-the-art hospital projects to life all over the world.



ACENDIS
Together. All the way.



www.acendis.eu | www.acendis.com.tr



Ecz. Yusuf KÜRKÇÜOĞLU

yusuf@medikalnews.com

@yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

yusufkurkuoglu

ÜRETEEN TÜRKİYE

Sağlıkta tam bağımsızlık ve "Üreten Türkiye" hedefi doğrultusunda, ODTÜ ile Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı (TÜSEB) arasında stratejik bir iş birliği protokolü imzalandı. Protokol ile; sağlık alanında ortak bilimsel araştırma ve AR-GE projeleri geliştirilecek, Biyomedikal, biyoteknoloji ve dijital sağlık alanlarında ortak projeler yürütülecek, Lisans ve lisansüstü düzeyde nitelikli araştırmacı yetiştirilmesi desteklenecek, Ulusal ve uluslararası fon kaynaklarına ortak başvuru yapılacak, Yerli ilaç, aşı ve tıbbi cihaz üretim ekosistemi büyütülecek. ODTÜ Teknokent bünyesinde faaliyete geçirilecek TÜSEB TTO şubesi ise; "bir fikrim var" diyen araştırmacılar için ilk başvuru merkezi olacak. Bu adımın ülkemize ve bilim dünyamıza büyük faydalar getirmesini temenni ediyoruz.

TAREKS SİSTEMİ

Gümrüklerde TAREKS kapsamında ithalatı gerçekleştirilen tıbbi cihazlar ve soğuk zincir ürünlere yönelik fiziki denetimlerin, son dönemde iki ila üç haftayı bulan sürelerde sonuçlandığı gözlemlenmekte. Söz konusu süreler, özellikle zaman hassasiyeti yüksek olan tıbbi cihaz ve soğuk zincir ürünlerde ciddi operasyonel aksamalara yol açarken, sağlık hizmet sunumunun sürekliliği ve tedarik zincirinin etkinliği açısından önemli sorunlar doğurmaktadır. Denetim sürelerinin uzaması sebebiyle firmalar büyük sorunlar yaşarken bu süreçlerden yalnızca ithalatçı firmalar değil, aynı zamanda ülkemizde faaliyet gösteren üreticiler de etkilenmekte. Özellikle yurt dışındaki iş ortakları ve üretici firmalar nezdinde, ülkemizdeki denetim süreçlerinin öngörülebilirliğine ilişkin algının zedelenmesi, ticari sürdürülebilirliği zor-

laştırmakta. MASSİAD'ın Ticaret Bakanlığı ziyaretinde gündeme gelen konu üzerine Bakanlık yetkilileri; sistemin şu anda yapay zeka destekli yeni altyapıya geçirilmek üzere geliştirildiğini, yeni sistemde aynı firma tarafından getirilen aynı marka ve model ürünlerin tekrar denetlenmemesi, önceki denetim sonuçlarının referans alınmasının hedeflendiğini ifade etmişlerdir. Sektör ayrıca güvenilir firmalar için "güvenli üretici / güvenli ithalatçı" modelinin geliştirilmesini de istiyor.

KAPAK KONUĞUMUZ GÜRKAN KÖROĞLU

Dergimizin bu ayki kapak konuğu Mixta Medikal A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu oldu. Ankara Sincan'da toplam 10.000 metrekare kapalı alana sahip yeni fabrikasında üretimlerini gerçekleştiren Mixta, paslanmaz çelik hastane ekipmanları alanında kalitesini global ölçekte kanıtlamış bir marka. Mixta bu birikimini, katma değeri yüksek medikal cihaz üretimine de taşıyarak yüzde 100 yerli buhar sterilizasyon cihazları üretmeye başladı. Ar-Ge çalışmalarını yoğunlaştırarak; hastane karyoları, sedyeler, hasta koltukları ve tamamlayıcı ürün gruplarında yenilikçi çözümler geliştirmeye başladıklarını anlatan Gürkan Köroğlu'nun röportajını sayfalarımızda bulabilirsiniz.

RÖPORTAJLARIMIZ...

Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED), 2007'den bu yana medikal teknoloji sektörünün stratejik gelişimine katkı veren, paydaşlarla güçlü iş birlikleri ve stratejik iletişim çalışmalarıyla öne çıkan bir kuruluş. Yönetim Kurulu Başkanı Gürdal Şahin ile ARTED'in vizyonu, stratejileri ve kamu iş birliklerinin Türkiye sağlık ekosistemine katkılarını konuştuk. Röportajımız,

ARTED'in stratejik vizyonu, kamu ile iş birlikleri ve Türkiye sağlık ekosistemine sağladığı katma değeri ayrıntılı şekilde ortaya koyuyor.

Bir diğer röportajımızı ise Orsa Ortopedi Sanayi Dış Ticaret Müdürü Alperen Çapa ile yaptık. Türkiye'nin ortopedik ürünler konusunda yurt dışına bağımlılığını azaltmak, yüksek fiyatlı ithal mal girdisine son vermek amacıyla 1976 yılından bu yana hizmet veren Orsa Ortopedi'nin 50. Yılına Alperen Çapa dergimize anlattı. Bilgin Tıp Medikal Grup Direktörü Cengiz Sunar ile de hem sektörün durumunu hem de OED cihazları konuştuk. Hastane teknik ekipman yönetimi, radyoloji/onkoloji servis hizmetleri ve yenilikçi teknolojiler üzerine odaklanan Sistem Biyomedikal Genel Müdürü Fuat Yalçın da, SwiftMR ürünüyle MR taramalarındaki teknolojik farkı anlattı bizlere.

Köşe yazarımız Dr. Mustafa Işık'ın, "2030'lü Yıllara Doğru Sağlıkta Tedarik Zinciri: "Satın Almadan Stratejik Orkestrasyona" başlıklı yazısını okumanızı tavsiye ederim. Sayın Işık, bu yazısında sektördeki tedarik zincirinin geleceğini tüm yönleriyle ele almış. 16-18 Nisan tarihleri arasında İstanbul Tünyap Fuar Merkezi'nde düzenlenecek olan Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı Expomed Eurasia'daki standımıza tüm dostlarımızı bekleriz...

Yeni bir sayıda buluşmak dileğiyle,
Esen Kalın...

Yusuf Kırkcüoğlu

OmniOx, a full featured NIV
From High Flow Nasal Cannula Therapy to BIPAP T+VG

HFT750

Multi - Functional
Non - Invasive
Respiratory Care System

**"YAŞAMA TUTUNAN
TEKNOLOJİ."**

Güvenli Bakım, Kesintisiz Destek:
MEK Yoğun Bakım Cihazları

MEK Tr olarak, kritik anlarda yaşam desteğini
en üst düzeye çıkaran ileri teknoloji cihazlarımızla
hizmetinizdeyiz.



Mekics Tr Medikal Limited Şirket

Hadımköy Bağlantı Yolu Cd. Çakmaklı Mh. Ufuk Plaza No:57 K.3/14 Büyükçekmece İSTANBUL T: 0 212 242 99 50



Ministry of Food and
Drug Safety



International
Organization for
Standardization

info.mekt@mek-ics.com

www.mek-ics.com

İmtiyaz Sahibi

Yasemin KÜRKCÜOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni

Yusuf KÜRKCÜOĞLU
yusuf@medikalnews.com

**Sorumlu Yazışleri Müdürü
ve Reklam Koordinatörü**

Yasemin KÜRKCÜOĞLU

Görsel Tasarım

Biriz Ajans

Danışma Kurulu

Metin DEMİR

Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK

Kazım ERYAŞAR

Dr. İsmail HIZLI

Dr. Mustafa IŞIK

Prof. Dr. İbrahim KELEŞ

Op. Dr. Orhan KOÇ

Abdurrahman KÜLÜNK

Prof. Dr. Cengizhan ÖZTÜRK

F. A. Tolga SÖZEN

Prof. Dr. Haydar SUR

Kemal YAZ

Mali Müşavir

Ali Haydar BALCI

Medikal News Yönetim Yeri

Barbaros Hayrettin Paşa Mah.

1993 Sk. Papatya Residence 2.

No: 35 A Blok, Ofis No: 109

Esenyurt / İstanbul

Tel: 0212- 853 63 05

Baskı: Akademi Basım Yayın Ltd.Şti.

Davutpaşa Cad. Güven İş Merkezi. D Blok. No: 114.

Topkapı. Fatih /İSTANBUL Tel: 0212- 493 24 67

Matbaa Sertifika No: 47610

Dağıtım: Mojistik Medya

Yayın Türü: Aylık süreli yayın.

Baskı Tarihi: 01 Nisan 2026

www.medikalnews.com

Dergide yer alan makalelerdeki fikirler yazarlarına aittir.

Yayınlanan ilanların sorumluluğu ilan sahiplerine aittir.

Yazılar kaynak gösterilerek yayınlanabilir.



06

**"PASLANMAZ ÇELİK HASTANE
EKİPMANLARI ALANINDAKİ
TECRÜBEMİZİ KATMA DEĞERİ
YÜKSEK MEDİKAL CİHAZ
ÜRETİMİNE TAŞIYORUZ"**

Mixta Medikal A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu: "Mixta olarak en temel hedefimiz, medikal alanda güçlü bir Türk markası olarak dünya çapında konumlanmaktır. Türkiye'nin global ölçekte söz sahibi medikal markalar çıkarması gerektiğine inanıyoruz."



10

**"SAĞLIKTA YENİLİK, İŞ BİRLİĞİ VE
TEKNOLOJİ: ARTED'İN GELECEĞE
BAKIŞI"**

Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Yönetim Kurulu Başkanı Gürdal Şahin: "ARTED, yenilikçi medikal teknolojilerin sistematik entegrasyonu ve sürdürülebilir büyümenin desteklenmesiyle sektörde fark yaratmaya devam ediyor."



26

**"50 YILDIZ SAĞLIK İÇİN
ÜRETİYORUZ"**

Orsa Ortopedi Sanayi Dış Ticaret Müdürü Alperen Çapa: "Kurduğumuz ilk günden itibaren ürün kalitesinden ödün vermeden ilerledik. Aynı zamanda AR-GE yatırımlarına büyük önem vererek sektördeki yenilikleri yakından takip ettik ve üretim süreçlerimize entegre ettik."



24

**CENGİZ SUNAR: HEDEFİMİZ:
OED CİHAZLARINI YÖNETMELİK
SINIRLARINDAN ÇIKARIP HER EVE
ULAŞTIRMAK**



34

**FUAT YALÇIN: "SWİFTMR
ÜRÜNÜYLE MR TARAMALARINDA
TEKNOLOJİK FARK MEYDANA
GETİRMİYİ HEDEFLİYORUZ"**

“Karşınızda

SIGNA™ HERO”



SIGNA™ Hero, iş akışını hızlandırmak, üretkenliği artırmak ve hastaların konforunu sağlamak için tasarlanmış 70 cm gantri çapında ve 3.0T gücünde bir MR cihazıdır. Olağanüstü görüntü kalitesini departmanlar ve hastalar için geliştirilmiş bir deneyimle birleştirerek, günlük uygulamalarınızın daha sorunsuz işlemesine yardımcı olan bu MR kahramanına güvenebilirsiniz.



GE HealthCare



Mixta Medikal A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu:

“Paslanmaz çelik hastane ekipmanları alanındaki tecrübemizi katma değeri yüksek medikal cihaz üretimine taşıyoruz”

“Mixta olarak, dünya çapında güçlü bir Türk markası olarak en az üç asır varlığını sürdürecektir bir yapı inşa etmeyi hedefliyoruz. Bu hedefimizi gerçekleştirirken sektörün, müşterilerimizin ihtiyaçlarına kulak vererek ve doğayı koruyarak üretmeye devam edeceğiz.”

Mixta Medikal A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu ile bir söyleşi gerçekleştirdik: **Mixta olarak üretim tesisleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz?**

Şu anda Sincan Alcı OSB 2030 Cadde adresinde, toplam 10.000 metrekare kapalı alana sahip yeni fabrikamızda faaliyet göstermekteyiz. Büyüme sürecimiz doğrultusunda eski üretim tesisimizi geride bırakarak daha büyük ve modern bir yapıya geçiş yaptık. Fabrikamızın 8.000 metrekaresi üretim alanı, 2.000 metrekaresi ise ofis alanı olarak kullanılmaktadır. Bu yeni yapılanma ile birlikte üretim kapasitemizi ciddi oranda artırmış bulunuyoruz. Ayrıca Macaristan’da, Proxenon markamız altında faaliyet gösteren yüzde yüz bize ait olan bir üretim tesisimiz bulunmaktadır. Avrupa menşeli üretimlerimizi bu tesis üzerinden sürdürmekteyiz. Sağlık sektörüne katkılarımızı artırmak ve geliştirmek adına yatırımlarımıza kararlılıkla devam ediyoruz.

Paslanmaz hastane ürünleri konusunda uzman olan Mixta’nın son dönemde daha çok katma değeri yüksek teknoloji ürünleri üretimi AR-GE’sine ve üretimine yöneldiğini görüyoruz. Bu konu hakkında bilgi verir misiniz?

Mixta, paslanmaz çelik hastane ekipmanları alanında kalitesini global ölçekte kanıtlamış bir markadır. Bu birikimimizi, katma değeri yüksek medikal cihaz üretimine de taşıyoruz. Bu kapsamda attığımız en önemli adımlardan biri; yazılımı, tasarımı ve elektronik altyapısı tamamen tarafımıza ait olan %100 yerli buhar sterilizasyon cihazlarının üretimine başlamamızdır. Aynı şekilde yıkama ve dezenfeksiyon cihazlarımızın üretimi de Ankara’daki fabrikamızda gerçekleştirilmektedir. Fabrikamız bünyesinde, aynı anda 14 otoklav cihazını test edebileceğimiz ileri düzey bir test alanı bulunmaktadır. Ürettiğimiz tüm cihazlar, bu alanda uzun süreli ve zorlu test süreçlerinden geçirilmekte, ardından kalite kontrol birimimiz tarafından onaylanmaktadır. Düşük kapasiteden yüksek kapasiteye

kadar geniş bir ürün yelpazesinde, dünya standartlarında buhar otoklavları üretmekteyiz. Ayrıca Ar-Ge ekibimiz, müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel çözümler geliştirmekte ve “terzi işi” üretim anlayışıyla projeye özel cihazlar tasarlamaktadır. İnovatif ürün geliştirme çalışmalarımız kesintisiz şekilde devam etmektedir.

Otoklav cihazları çok kaliteli olmalarına ve bakımları yapılmalarına rağmen teknik desteğe çok ihtiyaç duyan ürünlerdir. Bu konuda bir çalışmanız var mı?

Çok önemli bir konuya değindiniz, bu soru için teşekkür ederim. Teknik servis konusu bizim en önem verdiğimiz konuların başında gelmekte. Cihaz üretim süreçlerimiz henüz tamamlanmadan önce, teknik servis ekibimizi bu alanda uzmanlaşacak şekilde genişlettik. Amacımız, ilk teslim ettiğimiz cihazdan itibaren kusursuz bir teknik destek sunmaktır. Teknik servis ekibimiz, Ar-Ge ve üretim ekiplerimiz tarafından düzenli olarak verilen eğitimlerle sürekli gelişim sağlamaktadır. Böylece sahada hızlı, doğru ve etkin müdahale kabili-



liyetine sahip bir yapı oluşturduk. **Bildiğimiz kadarıyla Mixta hastane karyoları konusunda bir firma satın aldı. Bu satınalma ile ilgili bilgi verebilir misiniz?**

Evet 2025 yılı Nisan ayında İnvita şirketini tüm hakları ile bünyemize kattık. Hastane karyoları alanında hem globalde hem de Türkiye'de birçok üretici bulunmasına rağmen; kalite, fiyat ve servis performansını aynı anda sağlayabilen ürün segmentinde önemli eksikler olduğunu gözlemledik. Bu doğrultuda Ar-Ge çalışmalarımızı yoğunlaştırarak; hastane karyoları, sedyeler, hasta koltukları ve tamamlayıcı ürün gruplarında yenilikçi çözümler geliştirmeye başladık. Amacımız, bu alanda fark yaratan ürünler sunarak ürün gamımızı daha da güçlendirmektir.

Mixta'nın satış noktalarından biraz bahsedebilir misiniz?

Mixta olarak hem yurt içi hem de yurt dışı satışımız mevcut. Fakat satışlarımızın çok büyük kısmını yurt dışı satışları oluşturmakta. Bugün itibarıyla 112 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz ve bu sayı her geçen gün artmaktadır. Hedefimiz yalnızca ulaştığımız ülke sayısını artırmak değil, aynı zamanda bu pazarlardaki etkinliğimizi de güçlendirmektir. Yurt içinde ise özellikle kalite odaklı sağlık kuruluşlarının tercih ettiği bir marka konumundayız. A Plus hastaneler ve şehir hastaneleri başta olmak üzere birçok prestijli projede yer almaktayız. Bununla birlikte, globalde başarı yakalamış ürünlerimizin yurt içinde daha fazla sağlık kuruluşunda yer alabilmesi adına kamu desteğinin artırılmasını önemli buluyoruz.

Mixta'nın çevre ve sürdürülebilirlik yaklaşımı hakkında neler söylersiniz?

Mixta olarak çevre dostu üretim anlayışını temel prensiplerimizden biri olarak benimsiyoruz. Tüm süreçlerimizde sürdürülebilirliği ön planda tutuyoruz. Bu doğrultuda, 2021 yılında Ankara'nın Akyurt ilçesinde "Sağlık Şehitleri Hatıra Ormanı" projesini hayata geçirdik. Gerekli izinleri alarak başlattığımız bu çalışmayı her yıl Orman Haftası kapsamında gerçekleştirdiğimiz yeni fidan dikimleriyle büyütme devam ediyoruz. Ayrıca ürün paketlemelelerinde %100 geri dönüştürülebilir ve çevre dostu malzemeler kullanarak doğaya olan sorumluluğumuzu üretim süreçlerimize de yansıtıyoruz.

Mixta'nın üye olduğu dernekler ve sektörel iş birlikleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Mixta olarak yalnızca üretim yapan bir firma değil, aynı zamanda sektörün gelişimine katkı sağlayan bir paydaş olmayı önemsiyoruz. Bu doğrultuda ulusal birçok sektörel dernek ve sivil toplum kuruluşu içerisinde aktif olarak yer almaktayız. SADER, SEİS, ATO, ASO, TİYSAT, TÜMDEF, TİSK, OSTİM MEDİKAL SANAYİ KÜMELENME sektörel ağlarımız, yalnızca ticari ilişkiler açısından değil; bilgi paylaşımı, inovasyon ve sürdürülebilir gelişim açısından da önemli bir değer yaratmaktadır. Mixta olarak bu ekosistemin aktif bir parçası olmaya ve katkı sağlamaya devam edeceğiz.

Mixta olarak eğitim konusundaki yaklaşımınız nedir?

Mixta olarak eğitime önem veren bir firmayız. Hem çalışanlarımızın kariyer gelişimi, hem ürün eğitimleri, hem klinik eğitimler,

"Mixta olarak en temel hedefimiz, medikal alanda güçlü bir Türk markası olarak dünya çapında konumlanmaktır. Türkiye'nin global ölçekte söz sahibi medikal markalar çıkarması gerektiğine inanıyoruz."

mixta

hem de diğer teknik eğitimler bizim şirket içi kurum kültürümüzün değişmez bir parçası. Kurum içi eğitimlerimiz hem kendi iç eğitimlerimiz hem de dışarıdan hizmet aldığımız kuruluşlardan sağlamaktayız. Bunun yanında müşterilerimiz için hazırladığımız teknik eğitimler, ürün eğitimleri, seminerler ve öğrenci etkinlikleriyle kurum dışında da eğitimler düzenlemekteyiz. Artık bu kurum içi ve kurum dışındaki eğitimlerimizi daha planlı, verimli ve çeşitlendirilebilmesi için MIXTA AKAMEDİ konseptini kurmaya başladık. MIXTA AKADEMİ insan kaynakları departmanımız tarafından organize edilecek olup tüm birimlerimiz katkı sağlayacaktır.

Son olarak uzun vadedeki hedeflerinizden de bahsedebilir misiniz?

Mixta olarak en temel hedefimiz, medikal alanda güçlü bir Türk markası olarak dünya çapında konumlanmaktır. Türkiye'nin global ölçekte söz sahibi medikal markalar çıkarması gerektiğine inanıyoruz. Bu doğrultuda, dünya standartlarında ürünler geliştirerek sektörümüzde vazgeçilmez markalar arasında yer almayı hedefliyoruz. Güçlü Ar-Ge organizasyonumuz, kalite yönetim sistemlerimiz, ERP altyapımız ve vizyoner yönetim anlayışımız ile katma değeri yüksek, inovatif tıbbi cihazlar üretmeye odaklanıyoruz. Bununla birlikte, Mixta'yı en az 300 yıl varlığını sürdüren köklü bir şirket haline getirmek gibi uzun vadeli ve sürdürülebilir bir vizyonumuz bulunmaktadır. Bu hedefimizi gerçekleştirirken sektörün, müşterilerimizin ihtiyaçlarına kulak vererek ve doğayı koruyarak üretmeye devam edeceğiz. Tüm stratejik planlarımızı bu bakış açısıyla şekillendiriyoruz.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan:

“Sağlık hizmetlerini dünyada örnek alınan bir seviyeye yükselttik”

Hizmete giren 100 yataklı hastane bünyesinde acil servis, 11 üniteli hemodiyaliz birimi, 12 poliklinik, ileri teknoloji ile donatılmış modern ameliyathane ile 5 yataklı yoğun bakım ünitesi bulunuyor.



100 yatak kapasiteli Güneysu Tenzile Erdoğan Devlet Hastanesi, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katıldığı bir törenle hizmete girdi. Açılıştaki konuşma yapan Cumhurbaşkanı Erdoğan, kapalı alanı 22 bin 500 metrekare olan hastanenin, toplam 36 bin metrekarelik arsa üzerine inşa edildiğini, iki bloktan oluşan hastanenin 100 yatak kapasitesiyle halka hizmet vereceğini söyledi. Hastane bünyesinde acil servis, 11 üniteli hemodiyaliz birimi, 12 poliklinik, ileri teknoloji ile donatılmış modern ameliyathane, 5 yataklı yoğun bakım ünitesi, idari birimler ve hasta odalarının bulunduğunu belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, ayrıca vatandaşların hastanenin 222 araç kapasiteli otopark alanından da istifade edeceğini bildirdi. Hastanenin inşasında ter döken herkese teşekkür eden Cumhurbaşkanı Erdoğan, Güneysu Tenzile Erdoğan Devlet Hastanesi'nde sağlık hizmeti alacaklara Allah'tan şifalar diledi.

“Ülkemizin sağlık altyapısını güçlendirmek için gece gündüz çalışıyoruz”

2002'den beri Türkiye'nin sağlık altyapısını güçlendirmek için gece gündüz çalıştıklarını anlatan Erdoğan, “Sağlık sistemimizi çağın gereklerine, ülkemizin gerçeklerine ve vatandaşlarımızın beklentilerine cevap verir hâle getirdik. Böylece bir dönem, ülkemizin en zayıf halkası olarak görülen sağlık hizmetlerini, dünyada örnek alınan bir seviyeye yükselttik. Bugün dünyanın çeşitli ülkelerinden uzmanlar geliyor, başta şehir hastanelerimiz olmak üzere sağlık sistemimizi inceliyor” dedi. Türkiye'nin sağlık noktasında kendi vatandaşlarıyla birlikte her yıl yüz binlerce yabancıya da sağlık hizmeti verdiği dikkati çeken Cumhurbaşkanı Erdoğan, “Güçlü sağlık altyapımız sayesinde koronavirüs salgını, dünyada en rahat ve en az kayıpla atlatılan ülkelere biri olduk. Bize ‘gelişmiş’ diye örnek gösterilen ülkelerde yaşanan sahnelerin hiçbirini Türkiye’de yaşanmadı. Avrupa’sından

Amerika’sına, insanların çok ciddi paralar ödemek zorunda kaldığı hizmetleri vatandaşımıza tamamen ücretsiz sunduk” ifadelerini kullandı.

“Sağlıkta da büyük bir başarı hikâyesi yazdık”

Cumhurbaşkanı Erdoğan, “Yerli ve millî helikopterimiz Gökbey'i ambulans helikopter olarak kullanacağız. Bu yıl 3 helikopteri sağlık filomuzda dâhil edeceğiz” bilgisini paylaştı. Cumhurbaşkanı Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü: “Eski Türkiye, şükürler olsun artık sağlık alanında da mazide kaldı. Artık eskiden olduğu gibi ‘hastane’ denilince kapısından sağlam girenin hasta çıktığı çilehaneler akla gelmiyor. Tam tersine birinci sınıf hizmet veren modern, ferah, kaliteli, donanımlı şifahaneler akla geliyor. ‘Hastane’ deyince otel konforunda odalarıyla, nitelikli kadrosuyla, modern tıbbi cihazlarıyla sağlık külliyeleri akla geliyor.”

Cumhurbaşkanı Erdoğan, şunları kaydetti: “Rize’de 13’ü 2. basamak hastane, 19’u 1. basamak sağlık merkezi olmak üzere 32 sağlık tesisi inşa ettik. Şehrimizde tamamlanan sağlık yatırımlarının toplam bedeli 11 milyar lirayı buldu. Bin 53 yataklı Rize Şehir Hastanesi ve 50 yataklı Çayeli Devlet Hastanesi tamamlandığında bu rakam 36 milyar liraya ulaşacak. 2002’de Rize’de yıllık muayene sayısı 1,4 milyondtu. Bugün bu sayı yaklaşık 5 milyona ulaştı. Ambulans sayısını 3’ten aldık, 49’a çıkardık. MR’dan bilgisayarlı tomografiye kadar en modern cihazları sizin emrinize sunduk. 2002 yılında 15 olan diyaliz cihazı sayısı bugün 112’ye çıktı. 142 olan uzman doktor sayımız 423’e, toplam hekim sayımız bin 15’e çıktı. 59 olan dış hekimisi sayısı yüzde 431 artışla 313’e ulaştı. 613 olan ebe ve hemşire sayısı yüzde 154 artışla bin 555’i buldu. Yani sağlığa dair her başlıkta Rize’imiz çok iyi bir yere geldi.” Cumhurbaşkanı Erdoğan, Rize’ye sağlık alanında yaptıkları hizmetleri bir adım daha ileri götüreceklerini, şehir hastanesinin hizmete girmesiyle bölgenin tam bir sağlık üssü hâline geleceğini sözlerine ekledi.



Değer Katiyoruz





Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED) Yönetim Kurulu Başkanı Gürdal Şahin:

“Sağlıkta Yenilik, İş birliği ve Teknoloji: ARTED’in Geleceğe Bakışı”

ARTED, yenilikçi medikal teknolojilerin sistematik entegrasyonu ve sürdürülebilir büyümenin desteklenmesiyle sektörde fark yaratmaya devam ediyor.

Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED), 2007’den bu yana medikal teknoloji sektörünün stratejik gelişimine katkı veren, paydaşlarla güçlü iş birlikleri ve stratejik iletişim çalışmalarıyla öne çıkan bir kuruluş. 20 Şubat 2026’da yapılan 16. Olağan Genel Kurulu’nda Yönetim Kurulu Başkanlığı’na seçilen Gürdal Şahin ile ARTED’in vizyonu, stratejileri ve kamu iş birliklerinin Türkiye sağlık ekosistemine katkılarını konuştuk.

Sizi biraz tanıyabilir miyiz? Sağlık teknolojileri alanına giriş hikayeniz nasıl başladı?

Sağlık teknolojileri alanına giriş hikâyemi kısaca özetlemek gerekirse; kariyerimin başında doğrudan bu sektörde yer almıyordum. Ancak süreç yönetimi, bilgi sistemleri ve organizasyonel dönüşüm projelerinde edindiğim deneyimler zamanla beni sağlık teknolojilerine yönlendirdi. Siemens Healthineers’e katıldıktan sonra, özellikle hastane bilgi sistemleri projelerinde görev alarak klinik süreçlerin teknolojiyle nasıl dönüştürülebileceğini sahada birebir deneyimleme fırsatı buldum. Bu dönem, sağlık teknolojilerinin insan hayatına doğrudan dokunan etkisini fark ettiğim ve kariyerimi bu alanda derinleştirme kararı aldığım önemli bir dönüm noktası oldu. Sonraki yıllarda sağlık bilişimi, servis organi-

zasyonları ve laboratuvar tanı çözümlerinin yönetimi gibi farklı alanlarda sorumluluklar üstlendim. Bu görevler sayesinde sağlık sistemlerinin hem operasyonel hem de stratejik düzeyde nasıl işlediğini yakından tanıma imkânı buldum. Özellikle Siemens Healthineers Türkiye’de Laboratuvar Diagnostik iş kolunun büyümesine liderlik ettiğim dönemde, sürdürülebilir sağlık hizmetleri için doğru teknoloji yatırımlarının ne denli kritik olduğunu daha net gözlemledim. Bugün ise Innovation Center İstanbul kapsamında yürüttüğümüz çalışmalarla; üniversiteler, girişimler ve endüstri arasında köprü kurarak sağlık ekosisteminde yenilikçi çözümlerin geliştirilmesine katkı sağlamaya devam ediyoruz. Benim için sağlık teknolojileri, yalnızca bir iş alanı değil; toplumsal faydayı doğrudan artırma potansiyeli taşıyan son derece anlamlı bir çalışma alanı.

Sizi motive eden temel değerleri merak ediyorum, başarı sizin için ne ifade ediyor?

Beni motive eden temel değerler; insanlara dokunan bir iş yapmak, ekiplerle birlikte değer üretmek ve sürdürülebilir sonuçlar ortaya koymak. Sağlık teknolojileri alanında çalışmanın en güçlü yönü de tam olarak burada yatıyor: yapılan işin doğrudan insan hayatına katkı sağlaması. Benim için başarı, yalnızca finansal sonuçlarla sınırlı değil. Güç-

lü ve sürdürülebilir bir iş performansı elbette önemli; ancak asıl başarıyı, ekiplerin geliştirdiği, müşteriler için gerçek değer ürettiği ve uzun vadeli fayda sağlayan çözümlerin hayata geçirildiği ortamlarda görüyorum. Bunun yanı sıra, genç ekip arkadaşlarının gelişimine katkı sağlamak ve kurum içinde kalıcı yapılar oluşturmak da başarı anlayışımın önemli bir parçasını oluşturuyor. Kısacası başarıyı; topluma katkı sağlayan, ekip çalışmasıyla büyüyen ve kalıcı etki yaratan sonuçlar üretmek olarak tanımlıyorum.

ARTED’in başkanlığına seçilmeniz süreci ve bu görevle birlikte ülkenin sağlık ekosistemine katkı sağlama vizyonunuzu nasıl şekillendirdiğinizi anlatır mısınız?

ARTED’in başkanlığı benim için hem büyük bir gurur hem de derneğin stratejik vizyonunu güçlendirmek için önemli bir fırsat. Burada, ülkenin sağlık ekosistemi için bir araya gelmiş medikal teknoloji firmalarını temsil ediyoruz ve bu firmalar aracılığıyla Türkiye sağlık sistemine somut katkılar sunma sorumluluğunu taşıyoruz. Siemens Healthineers’te Laboratuvar Diagnostik ve İnovasyon Yönetiminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapıyorum ve geçmişimde Sağlık Bilişimi (Healthcare IT) ile müşteri hizmetleri alanında deneyimlerim bulunuyor. Siemens Healthineers’te kazandığım global tecrübeler, AR-GE süreçlerinden ürünün pazara ve klinik uygulamalara aktarıl-



masına kadar tüm aşamaları yönetme perspektifi kazandırdı. Bu deneyim, ARTED’de stratejik planlama ve inovasyonu tüm paydaşlarla paylaşmada yol gösterici oluyor ve derneğin, ülke çapında yenilikçi sağlık teknolojilerinin geliştirilmesine ve erişimine katkı sunma misyonunu güçlendiriyor.”

ARTED bugün sağlık ekosisteminde nasıl bir boşluğu dolduruyor ve üyelerinizin Türkiye sağlık sistemine sağladığı en büyük katma değer nedir?

Biz ARTED olarak yalnızca sektör temsilcisi değiliz; aynı zamanda kamu, sağlık profesyonelleri, hastaneler ve uluslararası teknoloji üreticileri arasında stratejik bir bağ kuran platformuz. Üyelerimiz aracılığıyla, tanıdan tedaviye ve hasta takibine kadar tüm süreçlerde kullanılan ileri teknolojilerin Türkiye’ye kazandırılmasını sağlıyoruz.

Sağlık ekosistemindeki en önemli katkımızı üç başlıkta özetlemek gerekirse:

Birincisi: Yenilikçi teknolojilere erişim

Üyelerimiz, dünya çapında geliştirilen en ileri medikal teknolojileri Türkiye’ye getirerek hastaların daha hızlı, doğru ve etkin tanı ve tedaviye ulaşmasını sağlıyor. Bu sayede sağlık hizmetinin kalitesi doğrudan yükseliyor.

İkincisi: Politika ve karar süreçlerine katkı
Sağlık politikalarının şekillenmesinde aktif rol alıyor, düzenleyici süreçlerde sektörün bilgi birikimini kamu ile paylaşıyoruz. Böylece daha öngörülebilir, sürdürülebilir ve hasta odaklı bir sağlık sistemi için katkı sunuyoruz.

Üçüncüsü: Ekosistem içinde iş birliği ve bilgi üretimi

Hekimlerden karar vericilere kadar tüm paydaşlarla birlikte çalışarak, veri odaklı ve kanıta dayalı sağlık yaklaşımının gelişmesine destek oluyoruz. Eğitimler, etik standartlar ve uluslararası iş birlikleriyle sistemin bütüncül gelişimine katkı sağlıyoruz. Özetle, ARTED olarak bizler; sağlık sisteminin sadece bir tedarikçisi değil, aynı zamanda dönüşümünün hızlandırıcı stratejik bir paydaşız. Amacımız, Türkiye’de sağlık hizmetlerine erişimi artırmak, kaliteyi yükseltmek ve en önemlisi hastaların yaşam kalitesini sürdürülebilir şekilde iyileştirmektir.

Genel kurul seçimi ile yeni göreve gelen Yönetim Kurulunuz anlayışınız ile ARTED, üyelerini nasıl destekliyor?

ARTED, üyelerine bilgi paylaşımı, eğitim programları, uluslararası etkinliklerle erişim fırsatları ve stratejik rehberlik sağlayarak hem AR-GE hem de klinik değerlendirme süreçlerinde destek oluyor. Uluslararası ağlara entegrasyon ve global iş birlikleri üyelerimizin vizyonunu genişletiyor.

Kamu-özel iş birliğini geliştirmek için ARTED nasıl bir rol üstleniyor?

ARTED’in vizyonu, Türkiye’yi medikal teknoloji ekosisteminde hem ulusal hem de uluslararası düzeyde sürdürülebilir bir aktör haline getirmektir; bu da sadece teknolojiyi geliştirmekle değil, doğru stratejiler, etik ilkeler ve güçlü iş birlikleriyle mümkün olur. Dernek olarak bu vizyonu hayata geçirmek üzere çok boyutlu strateji çalışmalarına odaklandık ve bu çalışmaların en somut örneklerinden biri PwC ile birlikte hazırladığımız “Tıbbi Cihaz Ekosistemi ve Sürdürülebilirlik” raporu oldu. Bu stratejik yol haritası, hem Türkiye’nin sağlık sisteminde teknolojilerin rolünü hem de dijital dönüşüm, klinik etkinlik, erken tanı ve hasta odaklı yaklaşımların önemini ortaya koyuyor. Bununla birlikte, sektör temsilcilerinin katkılarıyla hayata geçirdiğimiz “ARTED Dijital Sağlık Söyleşileri” serisiyle farklı sosyal medya platformlarında yer alarak hem konunun önemine dikkat çektiğimiz hem de farkındalık yaratmaya yönelik çalışmalar gerçekleştirdik. Kamu ile ilişkilerimiz, bu stratejik vizyonun merkezinde yer alıyor. Sağlık Bakanlığı, SGK, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı gibi kurumlarla yürütülen ortak çalışmalar, tıbbi cihaz düzenlemelerinden geri ödeme süreçlerine, klinik protokollerin oluşturulmasına kadar geniş bir alana yayılan yapısal reformları destekliyor. Özellikle Tıbbi Cihaz Yönetişim Zirvesi gibi ortak platformlarda kamu kurumları ve sektör temsilcileriyle bir araya gelerek, politika ve uygulamalarda uyumlu ve ilerici yaklaşımlar geliştiriyoruz. Bu tarz etkinlikler, sektörel stratejilerin kamu politikalarıyla uyumlu bir şekilde ilerlemesine katkı sunuyor.

Bu stratejik iş birliklerinden doğan katma değer hem klinik etkinlik hem de ekonomik büyüme açısından ortaya çıkıyor. Sağlık teknolojilerinin doğru şekilde değerlendirilmesi, sistematik olarak sağlık sistemi içine entegre edilmesi ve bu süreçte etkin geri ödeme modellerinin geliştirilmesi hem sağlık hizmetlerinin verimliliğini artırıyor hem de hasta erişimini iyileştiriyor. Aynı zamanda bu süreç, medikal teknoloji sektörünün istisnai bir katma değer yaratmasına imkân tanıyor; AR-GE yatırımlarının artması, yeni iş alanlarının doğması ve uluslararası standartlarla uyumlu ürünlerin geliştirilmesi Türkiye için uzun vadeli ekonomik avantajlar sağlıyor. Bu kapsamlı vizyon ve strateji anlayışını üyelerimize ve tüm paydaşlara yansıtmak için eğitimler, paneller ve dijital sağlık alanında düzenlediğimiz çalışmalarla bilgi seviyesini sürekli artırıyoruz. ARTED’in stratejik yaklaşımı, sadece sektörün bugünü değil geleceğini de şekillendiriyor ve Türkiye’nin sağlık ekosistemindeki rekabet gücünü güçlendirmeye hizmet ediyor.

Türkiye’de sağlık teknolojilerine erişimde en büyük zorluklar ve iyileşme alanları sizce nelerdir?

Türkiye’de sağlık teknolojilerine erişim söz konusu olduğunda, resmi göstergelerin ötesine baktığımızda daha yapısal bazı zor-

lukların öne çıktığını görüyoruz. Öncelikle, bölgesel erişim farklılıkları önemli bir konu. Bir diğer başlık, teknolojinin sağlık sistemine entegrasyon hızı. Yeni bir ürünün ülkeye gelmesi tek başına yeterli değil; hastanelerin altyapısı, hekimlerin eğitimi ve klinik süreçlerin adaptasyonu da aynı hızda ilerlemeli. Bu noktada eğitim ve uygulama süreçlerinin daha sistematik kurgulanmasına ihtiyaç var. Ayrıca, kamu-özel sektör iş birliğinin derinliği artırılmalı. Sağlık teknolojileri gibi hızlı gelişen bir alanda, tüm paydaşların birlikte hareket etmesi; ortak akıl ve uzun vadeli planlama ile mümkün. Daha stratejik ve sürdürülebilir iş birlikleri, erişimi doğrudan iyileştirecektir. Biz ARTED olarak, Türkiye’de sağlık teknolojilerine erişimin daha hızlı, adil ve sürdürülebilir olması için değer odaklı geri ödeme, çevik regülasyonlar, ekonomik istikrar ve güçlü dijital altyapı başlıklarının birlikte ele alınması gerektiğine inanıyoruz.

Türkiye’nin sağlık teknolojilerinde global rekabette konumu sizce nerede?

Bugün geldiğimiz noktada Türkiye, sağlık hizmet sunumunda teknolojiyi etkin kullanan ülkeler arasında dikkat çekiyor. Özellikle hastanelerimizin operasyonel kapasitesi, dijital altyapıların yaygınlığı ve klinik deneyim açısından önemli bir yetkinliğe sahibiz. Bu da bizi, uluslararası şirketler için önemli bir referans ve pilot ülke haline getiriyor.

Sağlıkta sürdürülebilirlik için sizce hangi politika adımları kritik?

Sağlıkta sürdürülebilirlik, yalnızca mali dengeleri korumakla değil; aynı zamanda kaliteli hizmete kesintisiz erişimi güvence altına almakla mümkündür. Bunun için de değer bazlı sağlık politikalarına geçiş ve finansal sürdürülebilirlik kritik bir adımdır. Sağlık sisteminde yalnızca maliyetleri değil; tedavinin hastaya sağladığı klinik faydayı, yaşam kalitesini ve uzun vadeli kazanımları esas alan bir yaklaşım benimsenmeli. Bu, kaynakların daha etkin kullanılmasını sağlar. Ayrıca, dijitalleşme ve veri odaklı yönetim olmazsa olmazdır. Sağlık verisinin doğru analiz edilmesi; kaynak planlamasından hastalık yönetimine kadar pek çok alanda verimlilik sağlar. Bu da hem maliyet kontrolü hem de hizmet kalitesinde iyileşme anlamına gelir. Sonuç olarak, sürdürülebilirliğin anahtarı; daha az harcamak değil, harcanan her kaynaktan maksimum sağlık değeri üretmektir.

Önümüzdeki 5 yılda sağlık teknolojilerinde sizce en büyük kırılım ne olacak?

ARTED olarak, üyelerimizin bu alanda hayata geçirdiği çalışmaların Türkiye’de hastalara doğrudan fayda sağlamasını ve sağlık hizmetlerinin etkinliğini artırmasını destekleyecek adımları atık ve atmaya devam edeceğiz. Ayrıca eğitim programları, yenilikçi iş birliği modelleri ve stratejik projeler aracılığıyla üyelerimizin bu teknolojileri en etkin şekilde geliştirmelerine ve ülke çapında erişilebilir hâle getirmelerine katkı sunmayı hedefliyoruz.

Sağlık ekosistemine vermek istediğiniz mesaj nedir?

Medikal teknoloji alanında ilerlemek, sadece teknoloji geliştirmek değil; etik, strateji, kamu politikası ve global iş birlikleri ile entegre bir ekosistem yaratmak demektir. Biz ARTED olarak bu hedefe birlikte ulaşacağımızı inanıyoruz.

Siemens Healthineers, ECR 2026'da Yeni Nesil Görüntüleme Teknolojilerini Tanıttı

The NAEOTOM Alpha class Photon-counting Masterpieces



Sağlık teknolojilerinde çığır açan çözümleriyle öne çıkan Siemens Healthineers, Avrupa'nın en büyük radyoloji kongrelerinden biri olan **European Congress of Radiology 2026'da (ECR 2026)** tanıdan tedaviye uzanan hasta yolculuğunu destekleyen yeni nesil teknolojilerini tanıttı. Viyana'da düzenlenen kongrede şirketin kanser bakımındaki bütüncül yaklaşımı, Alzheimer tanısındaki gelişmiş görüntüleme çözümleri, girişimsel radyoloji çözümleri ve radyoloji iş akışlarını daha verimli hale getiren yazılım çözümleri öne çıktı.

Kanser Bakımında Bütüncül Yaklaşım

Siemens Healthineers, kanser bakımını erken tanıdan tedavi planlamasına ve uzun dönem hasta takibine uzanan bütüncül bir süreç olarak ele alıyor. Şirket bu vizyonunu ECR 2026'da düzenlediği **Cancer Care Day** etkinliğinde paylaştı. Etkinlikte yapay zeka destekli görüntüleme, ve girişimsel radyoloji çözümlerinin kanser bakımında nasıl daha etkin kullanılabileceği multidisipliner bir perspektifle ele alındı. Bu yaklaşımla geliştirilen yeni nesil görüntüleme ve tedavi teknolojileri, tümörlerin daha erken evrede tespit edilmesine ve tedavi planlarının daha hassas şekilde yapılmasına katkı sağlıyor. Özellikle yeni nesil anjiyog-

rafi platformlarını içeren **ARTIS portföyü**, girişimsel onkoloji uygulamalarında daha yüksek doğruluk ve güvenli navigasyon sunmayı hedefliyor. **myAblation Guide*** gibi dijital planlama araçları ise karaciğer başta olmak üzere ablasyon işlemlerinin daha tutarlı ve öngörülebilir şekilde planlanmasına destek oluyor. Görüntüleme alanında öne çıkan sistemlerden biri olan **NAOETOM Alpha** ise, gelişmiş dedektör ve yapay zekâ destekli görüntüleme teknolojisi sayesinde lezyonların daha net ve hızlı bir şekilde görüntülenmesine olanak tanıyor. Sistem, aynı zamanda daha düşük dozla tarama yapılabilmesini sağlayarak hastaların güvenliğini artırıyor.

Alzheimer Tanısında Yeni Bir Dönem

ECR 2026'da Siemens Healthineers standında öne çıkan başlıklardan biri de nörodejeneratif hastalıklar oldu. Kongre kapsamında ilk kez düzenlenen **Alzheimer's Day**, Alzheimer hastalığının erken tanısı ve tedavi sürecinin izlenmesinde görüntüleme teknolojilerinin artan rolünü gündeme taşıdı. Siemens Healthineers'ın PET/CT ve ileri MR görüntüleme çözümleri, amiloid ve tau PET görüntüleme gibi yöntemlerle hastalığa özgü biyolojik değişimlerin daha erken aşamalarda tespit edilmesine yardımcı oluyor. Bu teknolojiler, sağlık profesyonellerinin hastaları yeni tedavi seçe-

neklerine uygunluk açısından değerlendirilmesine ve tedavi süreçlerini daha güvenli şekilde izlemesine katkı sağlıyor.

Radyolojide Akıllı İş Akışları

Siemens Healthineers'ın ECR 2026'da tanıttığı dijital çözümler, radyoloji iş akışlarını daha verimli hale getirmeyi ve klinisyenlerin karar süreçlerini hızlandırmayı amaçlıyor. **Syngo Carbon** platformu, görüntülerin okunması ve raporlanması süreçlerini dijital ortamda entegre ederek radyologların klinik değerlendirmeye daha fazla zaman ayırabilmesine olanak tanıyor. Ayrıca şirketin **RadEnablement Services*** gibi dijital hizmet çözümleri, rutin işlemlerin otomasyonunu sağlayarak ekiplerin iş yükünü hafifletmeyi hedefliyor. Kongre boyunca düzenlenen oturumlarda ise yapay zeka destekli bu çözümlerin günlük klinik pratikte nasıl kullanılabileceği uygulamalı olarak gösterildi.

Yeni Nesil Görüntüleme Sistemleri

Kongrede Siemens Healthineers, farklı görüntüleme modalitelerinde geliştirdiği yeni sistemleri de sağlık profesyonelleriyle buluşturdu. Yeni nesil MR platformu **MAGNETOM Flow**, yapay zeka destekli görüntüleme süreçleri ve daha sürdürülebilir tasarım anlayışıyla dikkat çekti. Sistem, enerji verimliliği ve daha esnek iş akışları sunarak radyoloji departmanlarının ihtiyaçlarına yanıt vermeyi hedefliyor. Kadın sağlığı alanında tanıtılan **MAMMOMAT B.brilliant** ise geniş açılı 3D tomosentez teknolojisi ve kontrastlı mamografi özellikleriyle meme kanserinin daha erken ve daha net görüntülenmesini destekleyen yeni bir mamografi platformu olarak öne çıktı. Ultrason alanında ise **ACUSON Juniper** ve **ACUSON Maple** sistemleri, yapay zekâ destekli görüntüleme yetenekleri ve geniş klinik kullanım alanlarıyla kongre ziyaretçilerinin ilgisini çekti. Bu sistemler, tanısal doğruluğu artırırken kullanıcı deneyimini kolaylaştıran ergonomik tasarımlarıyla da dikkat çekiyor.

**Bazı ürün ve sistemler, Türkiye pazarında henüz satışa sunulmamış olabilir.*

Photon-counting Yeni Nesil Bilgisayarlı Tomografi Sistemi

Bilgisayarlı Tomografinin Geleceği
NAEOTOM Alpha Platformu



Robotik Cerrahide

Da Vinci 5, Da Vinci Single



Seçme Özgürlüğü

Port Da Vinci Xi, Da Vinci X



DAVINCI

1996'dan Bugüne Güven Veren Sağlık Yolculuğu: YAŞAM HASTANELER GRUBU



Yaşam Hastaneler Grubu'nun ilk şubesi 1996 yılında insan odaklı sağlık hizmeti anlayışıyla açıldı. Kurulduğu günden bu yana tıp biliminin gelişimini yakından takip eden, güçlü hekim kadrosu ve modern teknoloji yatırımlarıyla büyüyen grup, bugün 6 hastaneden oluşan güçlü bir sağlık ağı ile hizmet vermektedir. Antalya ve çevresinde sağlık hizmetlerinin gelişimine önemli katkılar sunan Yaşam Hastaneler Grubu; modern altyapısı, multidisipliner yaklaşımı ve deneyimli sağlık profesyonelleriyle yalnızca tedavi süreçlerinde değil, aynı zamanda erken teşhis, koruyucu sağlık ve hasta güvenliği alanlarında da önemli çalışmalar yürütmektedir. Otuzuncu yılına giren hastanecilik deneyimiyle Yaşam Hastaneler Grubu, her yıl binlerce hastaya sağlık hizmeti sunarken aynı zamanda sağlık teknolojilerindeki gelişmeleri yakından takip ederek hastalarına daha güvenli ve konforlu tedavi seçenekleri sunmayı hedeflemektedir.

Robotik Cerrahide Yeni Bir Dönem: Da Vinci Teknolojisi

Yaşam Hastaneler Grubu, cerrahi alanındaki teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek Da Vinci Robotik Cerrahi Sistemi ile birçok ileri cerrahi operasyonu başarıyla gerçekleştirmektedir.

Robotik cerrahi sistemi;

- 3 boyutlu yüksek çözünürlüklü görüntüleme
- İnsan elinden daha hassas hareket kabiliyeti
- Minimal invaziv cerrahi imkanı
- Daha az kanama ve daha küçük kesiler
- Hastanede kalış süresinde kısalma
- Daha hızlı iyileşme süreci

gibi önemli avantajlar sunmaktadır.

Yaşam Hastaneler Grubu'nda robotik cerrahi sistemi kullanılarak organ nakli, genel cerrahi, cerrahi onkoloji, üroloji ve jinekoloji başta olmak üzere birçok farklı cerrahi alanda operasyonlar gerçekleştirilmektedir. Robotik cerrahi ile gerçekleştirilen ameliyatlarda hastalarımız kısa sürede sağlığına kavuşarak taburcu edilmiştir.

"Sağlık Hizmeti Bir Güven Yolculuğudur"

Yaşam Hastaneler Grubu Yönetim Kurulu Başkan

kanı Dr. Cemal Özkan, kurumun gelişim sürecini şu sözlerle değerlendirdi: "1996 yılında ilk hastanemizi açıp bugünlere geldiğimiz sağlık yolculuğumuzda temel hedefimiz; hastalarımıza güvenilir, bilimsel ve sürdürülebilir sağlık hizmeti sunmaktır. Bugün 6 hastaneden oluşan güçlü bir sağlık grubu olarak modern teknolojiyi deneyimli hekim kadromuzla bir araya getiriyoruz." Özkan, sağlık hizmetlerinin yalnızca tedavi süreçlerinden ibaret olmadığını vurgulayarak şu ifadeleri kullandı: "Sağlık hizmetini bir bütün olarak ele alıyoruz. Erken tanıdan ileri cerrahi uygulamalara, koruyucu sağlık hizmetlerinden sağlık turizmine kadar geniş bir alanda hizmet veriyoruz. Teknolojiyi insan odaklı yaklaşımımızla birleştirerek hastalarımıza en iyi sağlık deneyimini sunmayı amaçlıyoruz."

"Robotik Cerrahi Cerrahlar İçin Büyük Bir Avantaj Sağlıyor"

Yaşam Organ Nakli Merkezi Başkanı Prof. Dr. Bülent Aydın, robotik cerrahinin modern tıpta önemli bir dönüm noktası olduğunu belirtti. "Da Vinci Robotik Cerrahi Sistemi, cerrahların ameliyat sırasında çok daha hassas ve kontrollü çalışabilmesine imkân tanıyan ileri bir teknolojidir. Bu sistem sayesinde özellikle kompleks cerrahi işlemlerde yüksek doğrulukla çalışmak mümkün hale gelmektedir. Hastanemizde, karaciğer ve pankreas tümörleri gibi cerrahi onkoloji ameliyatlarını, hatta böbrek ve karaciğer nakillerini robotik sistemimizle yapabiliyoruz."

Prof. Dr. Aydın sözlerine şöyle devam etti: "Minimal invaziv cerrahi yöntemler sayesinde hastalar daha kısa sürede iyileşmekte ve günlük yaşamalarına daha hızlı dönebilmektedir. Robotik cerrahi teknolojisini kullanarak gerçekleştirdiğimiz operasyonlarda hastalarımızı sağlıklı taburcu etmek bizim için en büyük başarıdır."

Onkoloji Alanında Güçlü Tanı ve Tedavi Altyapısı

Yaşam Hastaneler Grubu bünyesinde faaliyet gösteren Yaşam Onkoloji Merkezi, kanser hastalarının tanı ve tedavisinde multidisipliner yaklaşımı esas alan bir yapı ile hizmet vermektedir. Tıbbi onkoloji, radyasyon onkolojisi, nükleer tıp, genel cerrahi, radyoloji, patoloji ve diğer ilgili

branşların birlikte çalıştığı onkoloji konseyleri, hastaların tedavi planlarının bilimsel veriler ışığında değerlendirilmesini sağlamaktadır. Modern görüntüleme teknolojileri, gelişmiş tanı yöntemleri ve deneyimli hekim kadrosu sayesinde kanser hastalarının erken teşhisi ve tedavisi konusunda önemli başarılar elde edilmektedir.

Sağlık Turizmi ve Turistin Sağlığı Alanında Ülkemize Katkı

Yaşam Hastaneler Grubu, Antalya'nın uluslararası turizm potansiyelinden güç alarak sağlık turizmi ve turistin sağlığı hizmetleri alanında da önemli çalışmalar yürütmektedir.

Yurt dışından gelen hastalara sunulan;

- İleri cerrahi uygulamaları
 - Check-up programları
 - Onkoloji, kemik iliği ve organ nakli hizmetleri
 - Tanı ve tedavi paketleri
- ile Yaşam Hastaneler Grubu, Türkiye'nin sağlık turizmi alanındaki güçlü konumuna katkı sağlamaya devam etmektedir.

Geleceğin Sağlık Hizmetlerini Bugünden Sunuyoruz

Bilimsel gelişmeleri yakından takip eden yaklaşımı, güçlü hekim kadrosu ve modern teknoloji yatırımlarıyla Yaşam Hastaneler Grubu, sağlık alanında gelişmeye ve büyümeye devam etmektedir. 1996 yılında açılan Kemer Yaşam Hastanesi ile başlayan sağlık yolculuğu, bugün binlerce hastaya umut olan güçlü bir sağlık hizmeti ağına dönüşmüş durumdadır. Yaşam Hastaneler Grubu, insan hayatına değer katma vizyonuyla geleceğin sağlık hizmetlerini bugünden sunmayı sürdürmektedir.



**YAŞAM
HASTANELER GRUBU**

Kemer | Antalya | Opera | Alanya | Manavgat | Vakıf

www.yasamhastaneleri.com

© yasamhastaneleri | facebook | whatsapp | antalyayasam | 0 850 777 0 777 / 444 77 44



SINCE 1921



Augen Instrumente
Ophthalmic Surgical Instruments
Göz Cerrahi Aletleri
Instrumentos para oftalmología
Instruments de Chirurgie Ophtalmologique

 **Beta Medikal**[®]
güvenilir cerrahi çözümler

Oruçreis Mahallesi Tekstilkent Caddesi Koza Plaza
No:12B/31 Kat:3 Esenler / İstanbul-TÜRKİYE

info@beta-medikal.com
www.beta-medikal.com

“Sağlıkta yeniliğe ve hıza önem veriyoruz”



Katılım Emeklilik Ramazan ayı dolayısıyla düzenlediği Basın İftar Buluşması'nda sektör temsilcileri ve basın mensuplarıyla bir araya geldi. Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sıncek, şirketin 12 yıllık istikrarlı büyüme yolculuğunu, 2025 fon performanslarını ve 2030 hedeflerini kamuoyu ile paylaştı. Türkiye'de Bireysel Emeklilik Sistemi (BES), 18 milyon katılımcı ve 2,5 trilyon TL'yi aşan fon büyüklüğüyle ekonominin en önemli uzun vadeli tasarruf mekanizmalarından biri haline geldi. Artan fon çeşitliliği ve performans odaklı yönetim anlayışıyla sistem, yatırımcılara enflasyonun üzerinde reel getiri üretmeye devam ediyor. Bu güçlü büyüme ortamında Katılım Emeklilik fon hacmi, 2026 Şubat ayı itibarıyla 76 milyar TL'yi aştı. Şirketin Kıymetli Madenler Katılım Emeklilik Yatırım Fonu (KJM) ise 2025 yılında yüzde 139 getiri sağlayarak Türkiye'deki tüm BES fonları arasında en yüksek performansı gösterdi. Katılım Emeklilik, yüzde 100 faizsiz finans ilkelerine uygun 20 farklı fon ile yatırımcı-

larına geniş bir yatırım yelpazesi sunmayı sürdürüyor.

BES ekonominin stratejik bileşeni haline geldi

Ayhan Sıncek, Türkiye'de bireysel emeklilik sisteminin geldiği noktayı şöyle değerlendirdi: “Türkiye'de bireysel emeklilik sistemi artık hem makroekonominin hem de hane halkı tasarruflarının en güçlü bileşenlerinden biri hâline geldi. 18 milyon katılımcı ve 2,5 trilyon TL'yi aşan fon büyüklüğü, BES'in ekonomimize uzun vadeli kaynak sağlayan stratejik bir mekanizma olduğunu ortaya koyuyor. Fon çeşitliliğinin artması, sisteme giriş yaşının gençleşmesi ve katılımcıların uzun vadeli yaklaşımı, BES'in geleceğini daha da sağlamlaştırıyor.” Ayhan Sıncek ayrıca Katılım Emeklilik'in bu güçlü ekosistem içinde sürdürülebilir fon performansı ve reel getiri üretmeye odaklandığını vurguladı.

2025'te rekor getiriler

Katılım Emeklilik, 2025 yılını fon performansı, fon büyüklüğü ve sürdürülebilir büyüme alanlarında sektörün en dikkat çekici sonuçlarından biriyle tamamladı. Şirketin Kıymetli Madenler Katılım Emeklilik Yatırım Fonu (KJM), yıl boyunca yüzde 139 getiri sağlayarak Türkiye'deki tüm BES fonları arasında en yüksek performansı gösterdi. Altın Katılım Emeklilik Yatırım Fonu (KEF) yatırımcısına yüzde 102,45 kazanç sağlarken, Türkiye'nin ilk gümüş emeklilik yatırım fonu olan Gümüş Katılım Fonu (KGC) de yıl içinde kurulmuş olmasına rağmen yüzde 57,46 getiri ile başarılı bir başlangıç yaptı. Ayhan Sıncek, fon performanslarına ilişkin şu değerlendirmede bulundu: “Fon performansında sürdürülebilir başarı, uzun vadeli stratejimizin merkezinde yer alıyor. Portföylerimizin doğru varlık dağılımı, piyasa koşullarına duyarlı yönetim anlayışımız ve

katılım ilkelerine bağlılık sayesinde yatırımcılarımıza reel değer sunmaya devam ediyoruz.”

18 yaş altı BES'te ve sağlık sigortalarında güçlü büyüme

Türkiye genelinde 18 yaş altı BES katılımcı sayısı 1,9 milyonun üzerine çıkarken, Katılım Emeklilik'in Erken BES katılımcı sayısı 2026 Şubat sonu 195 bin seviyesine ulaştı. Şirket, 18 yaş altı BES segmentinde dört yılda, yıllık ortalama %97 civarında bir büyüme kaydetti ve bu alanda güçlü konumunu pekiştirdi. Türkiye'de 18 yaş altı BES katılımcılarının yüzde 10'dan fazlası Katılım Emeklilik bünyesinde bulunuyor. Ayrıca sağlık sigortalarında her türlü ihtiyaca yanıt verebildiklerini belirten Sıncek, “Sağlıkta yeniliğe ve hıza önem veriyoruz. Provizyon işlemlerinde en hızlı hizmet veren kurumlar arasındayız, ihtiyaca uygun çeşitlilikte, alanında ilk olan ürünlerle altyapımızı sürekli geliştiriyoruz. En son; bizden Emeklilik Gelir Planı tercih eden ve gerekli şartları sağlayan katılımcılarımıza sunduğumuz hediye sağlık sigortaları ile bir ilke daha imza attık.”

Liderlik odağında sürdürülebilir büyüme

Katılım Emeklilik, önümüzdeki dönemde faizsiz emeklilik ve sigortacılıkta liderliğini güçlendirmeyi, fon yönetimindeki uzmanlığını daha da derinleştirmeyi ve sürdürülebilir büyüme stratejisiyle sektöre yön vermeye devam etmeyi hedefliyor. Sıncek, gelecek dönem hedeflerine ilişkin şu değerlendirmede bulundu: “Faizsiz emeklilik ve sigortacılıkta liderliğimizi güçlendirerek yolumuza devam edeceğiz. Uzmanlığımızı derinleştirirken, sürdürülebilir büyüme anlayışımızla hem katılımcılarımız hem de sektörümüz için kalıcı değer üretmeyi sürdüreceğiz.”



Ayhan Sıncek

Minimal İnvaziv Ürolojide

Fujifilm FDR CROSS ile Yüksek Çözünürlüklü Görüntüleme

Klinik Deneyim-Doç. Dr. Ahmet Güdeloğlu



Günümüz radyoloji departmanlarında hızlı iş akışı ve yüksek görüntü kalitesi, güvenilir tanı süreçleri için büyük önem taşımaktadır. FUJIFILM'in FDR CROSS sistemi, çok yönlü görüntüleme yetenekleri ile klinik performansı ve operasyonel verimliliği destekleyen gelişmiş bir platform sunmaktadır.

Bu kısa görüşmede Doç. Dr. Ahmet Güdeloğlu, FDR CROSS sistemi ile ilgili klinik deneyimlerini ve sistemin günlük radyoloji pratiğine sağladığı katkıları paylaşıyor.

Kısaca kendinizden ve çalışma alanınızdan bahseder misiniz?

Ben Ahmet Güdeloğlu. Hacettepe Üniversitesi Üroloji Anabilim Dalı'nda Doçent Öğretim Üyesi olarak görev yapıyorum. 2005 yılında asistan olarak başladığım bu bölümde yaklaşık 20 yıldır çalışıyorum.

Son yıllarda özellikle minimal invaziv üroloji alanında yoğunlaşmış durumdayım ve ameliyat pratiğimin yaklaşık %95'i bu alana odaklanıyor.

Kablosuz çalışma özelliği pratikte nasıl bir fark yaratıyor?

Ameliyathane ortamı zaten çok sayıda ekipman ve kablunun bulunduğu yoğun bir çalışma alanıdır. Kablosuz bir sistem kullanılması, ameliyathane içindeki kablo yoğunluğunu azaltarak ekip için daha düzenli bir çalışma alanı oluşturuyor.

Ayrıca batarya ile çalışabilmesi sayesinde kısa süreli elektrik kesintilerinde bile operasyonların kesintiye uğramadan devam etmesine olanak sağlıyor.

C kollu görüntüleme sistemlerinin ameliyathane iş akışına katkıları nelerdir?

Mobil yapısı sayesinde cihazın ameliyathaneler arasında kolayca taşınabilmesi önemli bir avantaj sağlıyor. Ayrıca hızlı kurulum imkânı sayesinde iki ameliyat arasındaki hazırlık süresi kısalmıyor. Bu durum ameliyathanelerin gün içinde daha verimli kullanılmasını sağlıyor ve operasyon sayısının artmasına katkı sunuyor.

Minimal invaziv ürolojide görüntüleme sistemlerinin rolü nedir?

Minimal invaziv girişimlerde görüntüleme sistemleri oldukça kritik bir rol oynar. Üriner sistem taş hastalığı başta olmak üzere üreteropelvik bileşke darlıkları, retrograd ürografiler veya çocuk hastalarda sistogram gibi işlemler sırasında C kollu görüntüleme sistemlerini sıkça kullanıyoruz.

Bu sistemler sayesinde operasyon sırasında anatomik yapıları daha net değerlendirebiliyor ve işlemleri daha güvenli şekilde gerçekleştirebiliyoruz.

43 x 43 cm dedektör boyutu oldukça geniş bir görüntü alanı sunuyor.

Örneğin perkütan nefrolitotomi işlemlerinde, özellikle supin pozisyonda, iğneyi cilde yaklaştırdığımız andan itibaren toplayıcı sisteme girene kadar tüm süreci aynı görüntü alanı içinde takip edebiliyoruz. Bu da C kollunun pozisyonunu değiştirmeden işlemi daha rahat ve kontrollü şekilde gerçekleştirmemize olanak tanıyor.



"FDR CROSS'un sunduğu yüksek çözünürlük ve geniş görüntü alanı, minimal invaziv ürolojik girişimlerde rezidü taşları dahi net şekilde saptamamıza önemli katkı sağlıyor."

-Doç. Dr. Ahmet Güdeloğlu



Scan the QR code to find out more

Cerrahpaşa 900 yataklı modern bir Sağlık Kampüsü'ne kavuşacak



İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa'nın sağlık, eğitim ve araştırma altyapısını güçlendirecek önemli yatırımların hayata geçirildiği "Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Hastanesi 1. Etap Temel Atma Töreni ile Üniversitenin 16 Eğitim ve Yurt Binasının Toplu Açılış Töreni", Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın teşrifleriyle Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Tarihi Yerleşkesi'nde gerçekleştirildi.

Törene Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın yanı sıra İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Rektörü Prof. Dr. Nuri Aydın, bakanlar, kamu kurum ve kuruluşlarının temsilcileri, akademisyenler, öğrenciler ve davetliler katıldı. Program kapsamında üniversitenin farklı yerleşkelerinde tamamlanan eğitim, araştırma ve sosyal altyapı yatırımları hizmete açılırken Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Hastanesi'nin yeni dönemini başlatacak önemli bir sağlık yatırımının da temeli atıldı.

Törenin açılış konuşmasını gerçekleştiren Rektör Prof. Dr. Nuri Aydın, İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa'nın köklü akademik mirasına dikkat çekerek üniversitenin Türkiye'de birçok alanda öncü fakülteleri bünyesinde

barındırdığını ifade etti. Aydın, Cerrahpaşa Tıp Fakültesinin köklerinin 1827 yılında kurulan Mekteb-i Tıbbiye-i Şahane'ye kadar uzandığını ve modern tıp eğitiminde dünya sıralamalarında ilk 400'de yer alan önemli merkezlerden biri olduğunu söyledi.

"Dünyanın Sayılı Tıp Merkezlerinden Biri İnşa Edilmiş Olacak"

Yeni Cerrahpaşa Projesi hakkında da bilgi veren Aydın, projenin toplam 650 bin metrekare kapalı alana sahip üç etaplı bir yapılaşma olarak planlandığını belirterek şu değerlendirmede bulundu: "Bugün temelini attığımız 1. etap 220 bin metrekare kapalı alana sahip olacak. Tüm proje tamamlandığında 150'si yoğun bakım olmak üzere toplam 900 yatak kapasiteli üniversite hastanesi ile birlikte dünyanın sayılı tıp merkezlerinden biri inşa edilmiş olacaktır." Rektör Prof. Dr. Nuri Aydın ayrıca tören kapsamında üniversitenin farklı yerleşkelerinde tamamlanan toplam 190 bin metrekare kapalı alana sahip 16 eğitim ve yurt binasının da hizmete açıldığını belirterek bu yatırımların üniversitenin eğitim, araştırma ve öğrenci yaşamına önemli katkılar sağlayacağını ifade etti.

"23 Yılda Sağlık Altyapımızda Büyük Bir Dönüşüm Gerçekleştirdik"

Törende konuşma yapan Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu, 23 yılda Türkiye'de sağlık alanında büyük bir dönüşümün gerçekleştirildiğini söyleyerek, "Sağlık Bakanlığı olarak üniversite hastanelerimizle iş birliğimizi her alanda daha da güçlendirmek için gayret ediyoruz. Bu merkezlerimizin işleyişini kolaylaştıracak, eğitim-araştırma misyonlarını destekleyecek ve daha etkin hizmet sunmalarını sağlayacak önerilerimizi ve mevzuat düzenlemelerini Yükseköğretim Kurulu'muzla paylaşmış bulunuyoruz. Cumhurbaşkanımızın liderliğinde son 23 yılda sağlık altyapımızda büyük bir dönüşüm gerçekleştirdik. Modern hastanelerimiz, güçlü eğitim kurumlarımız ve gelişen teknolojik imkânlarımızla, 'Koruyan, Geliştiren ve Üreten Sağlık' modelimiz doğrultusunda Sağlıklı Türkiye Yüzyılı hedefleri için gece gündüz çalışmaya devam ediyoruz. Bugün Cerrahpaşa'da hayata geçirilen eserler bu güçlü vizyonun somut bir tezahürüdür" diye konuştu.

Modern Bir Sağlık Kampüsü İnşa Ediliyor

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da törende yaptığı konuşmada Cerrahpaşa Tıp Fakültesi'nin dönüşüm sürecine değinerek projenin İstanbul ve Türkiye için önemli bir yatırım olduğunu vurguladı. Cerrahpaşa Tıp Fakültesi'nin dönüşüm çalışmalarının deprem riskine karşı planlandığını belirten Erdoğan, projenin üç etap halinde tasarlandığını ve eğitim ile sağlık hizmetlerinin kesintiye uğramadan sürdürülmesinin hedeflendiğini ifade etti. Erdoğan, bu kapsamda yaklaşık 40 bin metrekare büyüklüğünde 23 çelik konstrüksiyon binanın inşa edilerek eğitim ve sağlık hizmetlerinin devamlılığının sağlandığını söyledi. Cumhurbaşkanı Erdoğan konuşmasının sonunda Cerrahpaşa Tıp Fakültesinin yeni yatırımlarla birlikte daha güçlü bir altyapıya kavuşacağını belirterek temeli atılan ve hizmete açılan tüm yapıların üniversiteye, İstanbul'a ve Türkiye'ye hayırlı olmasını temenni etti.



Profesyonel çözümler

30 yılı aşan tecrübemizle güvenilir, konforlu medikal ürünleri sağlık profesyonelleri ile buluşturmaya var gücümüzle devam ediyoruz.


multikan
YAŞAM İÇİN EL ELE



Multikan Sağlık Ürünleri San. ve Dış Tic. A.Ş.

     multikan  multikan.com.tr

 Ansell

 ANIOS

 AD medical
your safety choice

 AmniSure

 DuPont Sontara

 Sleep Angel

 tenty

 STERIX

 Bistervek

 bend



Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK
info@ertugrulerturk.av.tr

KLİNİK ARAŞTIRMALARDA SUNULAN SAĞLIK HİZMETLERİNİN BEDELİ ÖDENECEK

Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından, 03.03.2026 tarih ve 33185 sayılı Resmî Gazete nüshasında, 31/5/2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 63'üncü maddesinin birinci fıkrasının (g) bendi kapsamında finansmanı sağlanacak sağlık hizmetlerine ilişkin usul ve esasları düzenlenmesi amacıyla, "**Sosyal Güvenlik Kurumu Klinik Araştırmalarda Sunulan Sağlık Hizmetlerinin Ödenmesine İlişkin Yönetmelik**" yayımlanmış ve aynı gün yürürlüğe girmiştir. Mezkur Yönetmeliğin önemli başlıkları aşağıda özetlenmiştir.

Kapsam

Bu Yönetmelik; Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı tarafından desteklenen, Sağlık Bakanlığınca izin ve onay verilen kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerinde genel sağlık sigortalısı ve bakmakla yükümlü olduğu kişiler ile yürütülen klinik araştırmalarda, araştırma ürünlerinin sağlanması hariç olmak üzere, Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından finansmanı sağlanan sağlık hizmetlerini kapsar.

Tanımlar

Bu Yönetmelikte geçen; a) Araştırma ürünü: Bir klinik araştırmada test edilen tıbbi ürün ve yöntemleri, b) Bakmakla yükümlü olduğu kişi: 5510 sayılı Kanunun 3'üncü maddesinin birinci fıkrasının (10) numaralı bendinde sayılan kişileri, c) Başvuru: Klinik araştırmada sunulan sağlık hizmetlerinin ödenmesine yönelik kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri tarafından Sosyal Güvenlik Kurumuna yapılacak talepleri, ç) Genel sağlık sigortalısı: 5510 sayılı Kanunun 60'ıncı maddesinde sayılan kişileri, d) Kanun: 31/5/2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununu, e) Klinik araştırma: Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı tarafından desteklenen, Sağlık Bakanlığı tarafından izin ve onay verilen kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerinde genel sağlık sigortalısı ve bakmakla yükümlü olduğu kişilerin katılımıyla gerçekleştirilen bilimsel çalışmayı, f) Kurum: Sosyal Güvenlik Kurumunu, g) Sağlık hizmeti: Genel sağlık sigortalısı ve bakmakla yükümlü olduğu kişilere 5510 sayılı Kanunun 63 üncü maddesi gereği

finansmanı sağlanacak tıbbi ürün ve hizmetleri,

ğ) SUT: Kurum tarafından finansmanı sağlanan sağlık hizmetlerinin bedelleri ile tedavi yardımlarının verilmesine ilişkin usul ve esasların belirlendiği 24/3/2013 tarihli ve 28597 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Sosyal Güvenlik Kurumu Sağlık Uygulama Tebliğini, h) TÜSEB: Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığını ifade eder.

Ödemeye ilişkin usul ve esaslar

(1) Klinik araştırmada sunulan sağlık hizmetlerinin ödenmesine yönelik başvurular; tek merkezli klinik araştırmada araştırmanın yürütüleceği merkezde, çok merkezli klinik araştırmada ise her bir araştırma merkezi tarafından Kurumun belirlediği yöntemle yapılır.

(2) Başvuru sırasında klinik araştırmada kullanılacak araştırma ürünü veya ürünleri, kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri tarafından Kuruma bildirilmek zorundadır.

(3) Başvuru sırasında klinik araştırmaya Sağlık Bakanlığınca izin ve onay verildiğine ilişkin belge, TÜSEB tarafından verilen destek belgesi, klinik araştırmaya katılanlar ile klinik araştırmanın süresine ilişkin bilgiler; Kurumun belirlediği yöntemle kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri tarafından Kuruma iletilir. Kuruma iletilen her türlü bilgi ve belgenin doğruluğundan bilgi ve belgeyi veren kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri sorumludur.

(4) TÜSEB tarafından desteklenen, Sağlık Bakanlığınca izin ve onay verilen kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerinde genel sağlık sigortalısı ve bakmakla yükümlü olduğu kişilerin katılımıyla yapılan klinik araştırmalarda, Kanunun 63'üncü maddesi kapsamındaki sağlık hizmetlerinin finansmanı, Kurum tarafından belirlenen sınırlar dahilinde sağlanır. Kanunun 64'üncü maddesinde belirtilen sağlık hizmetlerinin finansmanı, Kurum tarafından sağlanmaz.

(5) Kanunun 73'üncü maddesinde belirtilen, Kurum ile götürü bedel üzerinden hizmet alım sözleşmesi bulunan kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerinin bu Yönetmelik çerçevesinde verdiği sağlık hizmeti bedelleri, götürü bedel kapsamı dışında değerlendirilir. Bu

kapsamda verilecek sağlık hizmetlerine ilişkin fatura ve eki belgeler, ilgili mevzuat hükümleri kapsamında incelenir.

(6) Klinik araştırmanın yapıldığı kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri, klinik araştırma kapsamında sunduğu Kurum tarafından finansmanı sağlanan sağlık hizmetleri ile bunlara ilişkin fatura ve eki belgeleri düzenlerken SUT ve diğer ilgili mevzuat hükümlerine uymak zorundadır.

(7) Yukarıdaki hususlar ve Kurum nezdinde yürütülecek işlemlerde her türlü bilgi veya güncellemelerin sorumluluğu, başvuru sahibi kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerine aittir.

(8) Kurum tarafından fazla veya yersiz olarak yapıldığı tespit edilen her türlü ödeme ilgili mevzuat hükümlerine göre geri alınır.

(9) Klinik araştırma sigortası tarafından karşılanması gereken giderler, Kurum tarafından karşılanmaz.

(10) Klinik araştırmaya katılanların klinik araştırmadan dolayı geçici veya kalıcı zarar görmesi ve ölüm hâli, kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri tarafından Kuruma bildirilir. Bu hâllerde oluşan sağlık giderleri, Kurum tarafından ödenmez.

(11) Klinik araştırmanın sona ermesi, geçici olarak durdurulması ve erken sonlandırılması durumu TÜSEB ve/veya kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri tarafından Kuruma bildirilir.

(12) Klinik araştırmaya ilişkin sonuç raporu TÜSEB tarafından Kuruma iletilir.

Kurumun yetkileri ve denetim

Kurum, kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleriyle imzalanan sözleşme ve/veya protokoller ile ilgili mevzuat hükümleri kapsamında her türlü inceleme ve denetim yapmaya ve buna ilişkin kurallar belirlemeye yetkilidir. Kurum; kamu hastaneleri ve Devlet üniversitelerinden her türlü veri, doküman, fatura ve ekleri ile tetkik ve kayıtların asıllarını isteme, inceleme, kopyalarını alma, kamu hastaneleri ve Devlet üniversiteleri yetkilisinin, çalışanlarının, hastaların ve katılanların bilgilerine başvurma, her türlü inceleme ve denetim yetkisine sahiptir.

www.eraser.com.tr
www.oncoera.com.tr

info@eraser.com.tr
info@oncoera.com.tr

ERASER®
MEDİKAL

All
in safe.



ONKOLOJİ



NÜTRİSYON



EVA TORBA



İNFÜZYON



OEM



DOLUM
CİHAZLARI

ERASER MEDİKAL LTD. ŞTİ.

Pınar Caddesi No: 78 Pınarbaşı / Bornova / İZMİR
Telefon: +90 232 479 80 60 Fax: +90 232 479 80 25

Cengiz Sunar:

Hedefimiz: OED cihazlarını yönetmelik sınırlarından çıkarıp her eve ulaştırmak

OED cihazlarının önemine dikkat çeken Bilgin Tıp Medikal Grup Direktörü Cengiz Sunar, Primedic myPAD modeli ile bu alanda güçlü bir çözüm sunduklarını belirtti.



“M’ tabelamızı arayacak.” İstanbul’da üç mağaza ile hizmet verdiklerini belirten Sunar, bu sayıyı 3 yıl içinde 15’e, 5 yıl içinde ise 30 mağazaya çıkarmayı hedeflediklerini ifade etti. Cengiz Sunar, “Bu büyümeyi sadece kendi yatırımlarımızla değil, **franchise modeliyle** de gerçekleştireceğiz. Medikal Burada’yı Türkiye genelinde yaygınlaştırırken, girişimciler için standartları belirlenmiş, sürdürülebilir ve ölçeklenebilir bir iş modeli sunacağız” diye konuştu.

“**medikalburada.com: Her üyenin kendine özel sağlık asistanı olacak**” Sunar, çok yakında devreye alacakları **medikalburada.com** platformunun sektöründe yeni bir dönem başlatacağını belirtti: “Bu platformu klasik bir e-ticaret sitesi olarak kurgulamadık. medikalburada.com, her üyesinin kendine özel bir sağlık asistanına sahip olduğu bir yapı olacak.” Sunar, platformun merkezinde yer alan “Dr. AI” hakkında ise şu ifadeleri kullandı: “Dr. AI, gerçek anlamda bir sağlık asistanı. Kullanıcının ihtiyaçlarını analiz eden, doğru ürünü doğru zamanda öneren ve hasta takibini yapan bir sistem kuruyoruz. İstenirse bu yapı, evde bakım hizmetleri ve hastanelerle entegre edilerek sağlık ekosisteminin aktif bir parçası haline gelecek.”

“**OED cihazlarının yaygınlaşması hayati öneme sahip**”

Acil müdahale teknolojileri tarafında ise OED cihazlarının önemine dikkat çeken Sunar, ani kalp durmalarında ilk dakikaların kritik olduğunu vurgulayarak. “Sağlık Bakanlığı’nın yayımladığı yeni yönetmelikle birlikte; iş merkezlerinden AVM’lere, otellerden spor alanlarına, havalimanlarından toplu taşıma noktalarına kadar birçok alanda OED cihazları zorunlu hale getirildi. Ayrıca OED-NET sistemi ile bu cihazların merkezi olarak takibi sağlanacak” dedi. Bilgin Tıp Medikal olarak bu süreçte aktif şekilde dahil olduklarını belirten Cengiz Sunar, şunları söyledi: “Biz sadece cihaz tedarik etmiyoruz. Kurumlara uçtan uca OED uyumluluğu hizmeti sunuyoruz. Doğru cihaz seçimi, konumlandırma, eğitim ve sistem entegrasyonu dahil tüm süreci yönetiyoruz.” Primedic myPAD modeli ile bu alanda güçlü bir çözüm sunduklarını belirten Sunar, sözlerini şu hedefle tamamladı: “**Hedefimiz: OED cihazlarını yönetmelik sınırlarından çıkarıp her eve ulaştırmak.**”

“**Bayilerimiz satış noktası değil, büyüme ortaklarımız**”

“**Medikal Burada ile yeni bir perakende standardı kuruyoruz**”

Perakende tarafında “Medikal Burada” markasıyla sektörde dönüşüm hedeflediklerini belirten Sunar, bu yapının klasik mağazalıktan farklı bir vizyon taşıdığını şu şekilde vurguladı: “Biz bir mağaza zinciri kurmuyoruz, bir standart inşa ediyoruz. Bugün insanlar ilaç ihtiyaçları için kırmızı ‘E’ tabelalarını arıyor. Bizim iddiamız şu: Medikal ürün ihtiyacı olan herkes, çok yakında yeşil

Türkiye medikal sektörünün köklü firmalarından Bilgin Tıp Medikal Grup Direktörü Cengiz Sunar, sektörün mevcut durumunu ve gelecek vizyonunu değerlendirdi. 35 yılı aşkın saha tecrübesine sahip olduklarını belirten Sunar, “Sağlık sektörü güven üzerine kurulu. Bizim önceliğimiz, gerçekten fayda sağlayan ürünleri doğru şekilde sahaya ulaştırmak” dedi.

Türkiye’de medikal cihaz pazarının yaklaşık 6 milyar dolar büyüklüğe ulaştığını ifade eden Cengiz Sunar, medikal tedarikçilerin artık yalnızca cihaz ve sarf ürünlerden ibaret olmadığını vurguladı. “Bugün veri ve teknoloji entegrasyonu, doğru ürün kadar kritik

değer ürettiğimiz iş ortaklarımız. Önümüzdeki 3 yıl içinde bayi ağıımızı yaklaşık %30 büyütmeyi hedefliyoruz, ancak bunu seçici ve kontrollü şekilde ilerleteceğiz.”

“**Medikal Burada ile yeni bir perakende standardı kuruyoruz**”

Perakende tarafında “Medikal Burada” markasıyla sektörde dönüşüm hedeflediklerini belirten Sunar, bu yapının klasik mağazalıktan farklı bir vizyon taşıdığını şu şekilde vurguladı: “Biz bir mağaza zinciri kurmuyoruz, bir standart inşa ediyoruz. Bugün insanlar ilaç ihtiyaçları için kırmızı ‘E’ tabelalarını arıyor. Bizim iddiamız şu: Medikal ürün ihtiyacı olan herkes, çok yakında yeşil



PRIMEDIC
Saves Life. Everywhere.

HeartSave myPAD

Ani kalp durması durumlarında ilk dakikalar hayati önem taşır. 53 yıllık güvenilir inovasyon ile geliştirilen HeartSave myPAD, gelişmiş analiz ve yönlendirme özellikleriyle kullanıcıyı doğru müdahaleye yönlendirirken; kompakt yapısı sayesinde her ortamda hızlı ve güvenilir kullanım imkânı sunar.



AĞIRLIK
1,1 KG



BATARYA ÖMRÜ
5 YIL



GARANTİ
8 YIL



BAĞLANTI
LTE & Wifi



ŞOK ARALIĞI
150 - 200 J



PEDİATRİK MODU
TEK TUŞLA



DAYANIKLILIK
IP66



DİL SEÇENEĞİ
6 DİL



“50 Yıldır Sağlık İçin Üretiyoruz”



Orsa Ortopedi Sanayi Dış Ticaret Müdürü Elektrik Elektronik Mühendisi Alperen Çapa ile bir söyleşi gerçekleştirdik: **Öncelikle, Orsa Ortopedi ne zaman kuruldu? Bize biraz tarihçesinden ve üretim altyapısından bahsedersiniz?**

Orsa Ortopedi, Türkiye'nin ortopedik ürünler konusunda yurtdışına bağımlılığını azaltmak, yüksek fiyatlı ithal mal girdisine son vermek amacıyla 1976 yılında dedem Niyazi Çapa tarafından kurularak ortopedi ve medikal sektörde faaliyetlerine başlamıştır. Yıllar içinde babam Ecz. Necdet Çapa liderliğinde büyüyerek sektörümüzde öncü firmalardan biri haline geldi. İkinci kuşak olarak babamın hedefi yurtdışına açılarak ülkeye döviz kazandırmak oldu. Bu hedefte adım adım ilerleyip Dünyada 50'ye yakın ülkeye ürünlerimizi satarak bu ülkeleri yüksek kaliteli uygun fiyatlı Orsa ürünleriyle buluşturduk. Şu an, firmanın üçüncü nesil temsilcisi olarak bayrağı ben devralıyorum. Yurt dışında ulaşamadığımız ülkelerde Orsa bayilikleri kurmayı hedefliyorum. İnşallah Dünya'da Orsa'nın ulaşmadığı nokta bırakmayacağız.

Kurulduğu günden bu yana kalite, güven ve sürdürülebilir üretim anlayışıyla hareket eden firmamız, bugün modern üretim tesisleri ve güçlü mühendislik altyapısıyla sektörün en büyük markalarından biri haline gelmiştir. Geniş ürün çeşitliliğimizle ortopedik destek ürünlerinden medikal çözümlere kadar 800'den fazla ürünle hizmet veriyoruz. Yüksek kalite standartlarına

uygun üretim süreçlerimiz ve sürekli gelişen teknolojik altyapımız sayesinde hem yurt içinde hem de global pazarda güçlü bir konumdayız.

Orsa 50. yaşını kutluyor. Bu başarının arkasındaki en önemli etkenler nelerdir?

50 yıllık yolculuğun temelinde üç ana unsur bulunuyor: kalite, inovasyon ve güven. Kurulduğumuz ilk günden itibaren ürün kalitesinden ödün vermeden ilerledik. Aynı zamanda AR-GE yatırımlarına büyük önem vererek sektördeki yenilikleri yakından takip ettik ve üretim süreçlerimize entegre ettik. “Sağlık için Sağlıklı Seçim” sloganımız oldu. Müşteri memnuniyetini her zaman önceliğimiz haline getirerek, yalnızca ürün sunan değil, aynı zamanda çözüm üreten bir marka olduk. Bu yaklaşım, bizi bugün uluslararası pazarda tercih edilen güçlü bir marka haline getirdi. İnsan odaklı olduğumuz için amacımız sadece para kazanmak olmadı. Bu yüzden de 50 yıldır ORSA sağlıkta güvenin adresi oldu. Kazandığımız parayı Sosyal ve kültürel faaliyetler yaparak ülkemiz için harcadık. Hatta 50 yıllık birikimimizle bu işin müzesini kurduk. www.beylerbeyimuzeesi.com sitemizden sanal olarak gezilen müzemiz ilaç, eczacılık ve ortopedi alanında dünyada benzeri olmayan bir kültür eseri oldu.

Akıllı ortopedik cihazlar ve yenilikçi çözümlerinizi ne aşamada?

Akıllı ortopedik cihazlar, sensör destekli ürünler ve biyomekanik analiz sistemleri üzerine AR-GE çalışmalarımız devam ediyor. Amacımız; kullanıcı konforunu artı-

ran, tedavi süreçlerini destekleyen ve veri odaklı çözümler sunan ürünler geliştirmek. Bu kapsamda, daha ergonomik, daha dayanıklı ve daha fonksiyonel ürünler üretmek için teknolojiyi üretim süreçlerimize entegre ediyoruz. Ayrıca ülkemizde üretilmeyen tıbbi elektronik cihazlar ile ilgileniyoruz. Çapa Ailesi Türkiye'de olmayanı yapar anlayışıyla üretimini yapmayı hedeflediğimiz tıbbi cihazlar mevcut.

Küresel pazarda rekabet oldukça yoğun. Orsa bu rekabet ortamında nasıl bir strateji izliyor?

Stratejimizin temelinde; yüksek kalite, rekabetçi fiyat, hızlı teslimat ve müşteri odaklı çözümler yer alıyor. Aynı zamanda güçlü distribütör ağımız ve uluslararası iş birliklerimiz sayesinde global pazarda sürdürülebilir bir büyüme sağlıyoruz. Fark yaratan en önemli unsur ise ülkelerin ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru analiz ederek onlara özel çözümler sunabilmemizdir.

İhracatınız 50 ülkeyi aştı. Bu başarının arkasında ne var?

50. yılımızda 50 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Bu başarının temelinde; kaliteli üretim, güvenilir marka imajı ve güçlü iş ortaklıkları yer alıyor. Uluslararası pazarda tercih edilmemizin en önemli nedenleri arasında: Ürün kalitemiz, Sertifikasyon süreçlerimiz, Güvenilir teslimat sistemimiz, Uzun vadeli iş ilişkileri kurmamız bulunuyor.

Orsa Ortopedi'nin gelecek planları ve hedefleri nelerdir?

Yaşlanan dünya nüfusu ile birlikte ortopedik ürünlere olan ihtiyaç artmaya devam edecek. Yaşlı kişilerin konforlu yaşam sürmek için destek ürünlerini kullanımı artarak devam edecek. Bu doğrultuda sektör, daha yenilikçi ve daha kişiselleştirilmiş çözümlere yöneliyor. Önümüzdeki dönemde hem yurt içi hem de uluslararası pazarda büyümeye devam etmeyi hedefliyoruz. Yeni pazarlara açılmak, ihracat yaptığımız ülke sayısını artırmak ve global marka bilinirliğimizi daha da güçlendirmek önceliklerimiz arasında yer alıyor. Ayrıca ülkemizin sağlık alanında dışa bağımlılığını azaltmak için Türkiye'de üretilmeyen tıbbi ürünlere odaklanmış durumdayız. Sağlık sektörü çok geniş bir alan. Her firma kendi alanında ülkemizin dışa bağımlılığını azaltmak için çalışmalıdır. %100 Yerli %100 Milli bir firma olarak biz de bu konuda elimizden geleni yapıyoruz. 50 yıllık tecrübemizle, insan sağlığına dokunan çözümler üretmeye ve Ülkemize değer katmaya devam edeceğiz.”

Paraf Premium'la hayat size özel

Ayda
36.000
TL'ye varan
kazanç fırsatı



Yurt içi ve
yurt dışı
restoranlarda
%20'ye
varan indirim,
otellerde
%5 indirim

Yurt dışı
çıkış harcı
hediye

Dünya çapında
1.800'den
fazla
lounge
ücretsiz

Her
harcamanıza
%1
ParafPara

ParafParalar
3 kat
daha değerli

Benzersiz ve kendinizi özel hissettiren ayrıcalıkların metal kart şıklığıyla tamamlandığı Paraf Premium, her yerde sizinle.

Kart ücreti ilk harcamadan bir yıl sonra alınmaktadır.

Türkiye'nin İlk Stoma Deneyim Merkezi Ankara'da Kapılarını Açtı!



Stoma Yolculuğu: Yeni Bir Başlangıç

Stoma; kolorektal kanserler, inflamatuvar bağırsak hastalıkları veya ciddi yaralanmalar neticesinde bağırsağın karın duvarına ağızlaştırılmasıyla sonuçlanan cerrahi bir süreç olarak basitçe tanımlansa da yaşamını stoma ile sürdüren bireyler için uzun ve kolay olmayan bir yolculuk. Her yıl binlerce birey bu yeni yaşam biçimine uyum sağlama sürecine dahil oluyor. Doğru stoma bakımı tüm bireylerin yaşam kalitesi için çok büyük önem arz ediyor.

Stoma Bakımında Değişen Yaklaşım

Stoma bakımı, sadece cerrahi bir girişimin ardından başlayan teknik bir süreç değil; kişinin bedenine, günlük yaşamına ve psikolojik durumuna uyum sağladığı çok yönlü bir yolculuk olarak ele alınıyor. Bu yolculuk, sağlık profesyonellerinin klinikte sunduğu kapsamlı bakım ve eğitimle başlar; ev ortamına geçiş ise bu sürecin farklı

bir aşamasını oluşturur.

Coloplast'ın Türkiye'de hayata geçirdiği **Stoma Deneyim Merkezi**, stomalı yaşama adaptasyon sürecini daha bütüncül ve insana dokunan bir yaklaşımla ele alıyor. Stoma Deneyim Merkezi; Stomayla yaşayan bireyler, stoma hemşireleri, cerrahi ekipler ve sektörel paydaşlar için ortak bir öğrenme alanı oluşturuyor.

Sektörün Paydaşları Ankara'da Buluştu

26 Mart tarihinde Ankara'da, sağlık hizmetlerinin merkezinde Türkiye'nin ilk Stoma Deneyim Merkezi hayata geçti. Türk Kolon ve Rektum Cerrahisi Derneği (TKRCD) ve Yara Ostomi İnkontinans Hemşireleri Derneği'nin (YOİHD) değerli katkılarıyla açılan bu merkez; stoma dünyasının tüm paydaşlarını bir araya getirerek ülkemizdeki farkındalık için önemli bir aşama kaydetti. Bu anlamlı buluşmada yer alan paydaşlar, düşüncelerini şu sözlerle ifade etti:

• **Prof. Dr. Cihangir Akyol (Türk Kolon ve Rektum Cerrahisi Derneği)** "Sağlık profes-

yonelleri olarak stomanın yükünü doğrudan taşıyamayabiliriz; ama bu merkezdeki her detayda hissedilen o ince düşünce sayesinde, sizin bunu taşımanıza her zaman yardımcı olabiliriz."

• **Prof. Dr. Zehra Göçmen Baykara (Yara Ostomi İnkontinans Hemşireleri Derneği):** "Stomalı bireyler buradan içeri adım attıklarında, Stoma Deneyim Merkezi sayesinde yeni yaşamlarında neyle karşılaşacaklarını önceden tecrübe etme şansına sahip olacaklar."

• **Emine Demirhan (Stomalı Bireyler Temsilcisi):** "Stoma Deneyim Merkezi'nin bugün burada kapılarını açması, aslında bizlerin bu yolculukta yalnız olmadığımızın en somut göstergesidir."

• **Selman Yaşaroğulları (Coloplast Türkiye Genel Müdürü):** "Coloplast olarak 12 yıl önce yola çıktığımız o ilk gündeki gibi; temel odak noktamız her bir kullanıcının yolculuğunu en ince ayrıntısına kadar önemseyen yeni bir başlangıç yapmaktır."

Bu Merkez Ne Hedefliyor?

Stoma Deneyim Merkezi; stomalı hayata yeni başlayan bireylerin, sağlıklı cildin korunması ve tahriş yönetimi gibi kritik konularda eksiksiz bilgiye ulaşmalarını sağlayarak adaptasyon sürecini hızlandırmayı amaçlıyor. Merkez; doğru ürün seçimi, uygun bakım rutini oluşturma ve değişim basamakları gibi pratik uygulamaların yanı sıra, geniş ürün yelpazesi ve bilgilendirici detaylar sunarak bireylerin sosyal hayata güvenle katılımını destekliyor.

Merkez ayrıca, kapılarını sadece stomalı bireylere ve yakınlarına değil; bu alanı tanımak isteyen **tıp ve hemşirelik öğrencilerine, araştırmacılara ve toplumsal farkındalığa katkı sunmak isteyen herkese** açıyor. Bu deneyim odaklı yaklaşım sayesinde, stomalı bireyler artık yolculuklarına çok daha özgüvenli, donanımlı ve yalnız olmadıklarını bilerek devam edebilecekler.



Brava® Yapışkan Çıkarıcı

Yapışkanı acısız ve kolay çıkarır



Ostomi Bakımında Hayatı Kolaylaştıran Çözümler

Brava® Destekleyici Ürün Serisi





Mehmet ATASEVER

S.B. Strateji Geliştirme E.Bşk/KİK E.Üyesi

Simdata Danışmanlık Y.K.B.

Mhatasever@gmail.com

<http://www.mehmetatasever.org>

<https://www.simdata.org/>

LABORATUVAR İHALESİNDE RESMİ TATİL GÜNLERİ İÇİN AYRI SATIR AÇILMASI?

Bilindiği üzere Kamu İhale Genel Tebliği'nin "Personel çalıştırılmasına dayalı hizmet alımlarında teklif fiyata dahil olacak giderler" başlıklı 78'inci maddesinde "...78.1.1. Personel çalıştırılmasına dayalı hizmet alımı; ihale konusu işte çalıştırılacak personel sayısının ihale dokümanında belirlendiği, bu personelin çalışma saatlerinin tamamının idare için kullanıldığı, yaklaşık maliyetinin en az %70'lik kısmının asgari işçilik maliyeti ile varsa aynı yemek ve yol giderleri dahil işçilik giderinden oluştuğu ve niteliği gereği süreklilik arz eden hizmet alımlarını ifade eder.

...

78.3. Personel çalıştırılmasına dayalı olmayan hizmet alımlarına ilişkin ihale dokümanında, haftalık çalışma saatlerinin tamamını idarede geçirecek personel sayısının belirtilmesi halinde teklif fiyata dahil giderler arasında işçilik giderine yer verilmesi ve her bir işçilik maliyeti için birim fiyat teklif cetvelinde ayrı satır açılması zorunludur.

78.3.1. Personel çalıştırılmasına dayalı olmayan ve teklif fiyata dahil giderler arasında işçilik giderine yer verilen hizmet alımlarında, birim fiyat teklif cetvelinde her bir işçilik maliyeti için açılan satırda, ilgili mevzuatına göre hesaplanacak sözleşme gideri ve genel giderler dahil asgari işçilik maliyetinin altında teklif sunan isteklilerin teklifleri, ihale dokümanına aykırı teklif sunulduğu gerekçesiyle değerlendirme dışı bırakılır.

...

78.6. Tekliflerin hazırlanmasında ve asgari işçilik maliyetinin hesaplanmasında, ihale tarihinde yürürlükte bulunan asgari ücret dikkate alınacaktır.

...

78.8. Ulusal bayram ve genel tatil günlerinde (ulusal bayram, resmi ve dini bayram günleri ile 1 Mayıs Emek ve Dayanışma günü, 15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik günü ve yılbaşı günü) yaptırılacak çalışma için 4857 sayılı İş

Kanunu'nun 47'nci maddesi, fazla çalışmalar için ise aynı Kanunun 41 inci maddesi uyarınca hesaplanacak ücret, brüt asgari ücret üzerinden; idari şartnamede brüt asgari ücretin yüzde (%) fazlası öngörülmüş ise bu tutar üzerinden hesaplanacaktır. Bu durumda, ulusal bayram ve genel tatil günlerinde yaptırılacak çalışma için 4857 sayılı İş Kanunu'nun 47'nci maddesi uyarınca belirlenecek ücretin hesaplanabilmesi açısından çalışılacak gün ve personel sayısı ile fazla çalışma yapılacak hallerde toplam fazla çalışma saati ihale dokümanında belirtilecektir.

...

78.29. Personel çalıştırılmasına dayalı hizmet alımı ihalelerinde, sözleşme gideri ve genel giderler dahil toplam asgari işçilik maliyetinin altında işçilik bedeli sunan isteklilerin teklifleri, ihale dokümanına aykırı teklif sunulduğu gerekçesiyle değerlendirme dışı bırakılır.

78.30. Personel çalıştırılmasına dayalı hizmet alımı ihalelerinde isteklilerin teklif bedelleri varsa yüklenici karı ile aşağıdaki bileşenlerden oluşur:

a) **Asgari İşçilik Maliyeti:** İhale tarihinde yürürlükte bulunan brüt asgari ücret veya idari şartnamede brüt asgari ücretin yüzde (%) fazlası olarak belirlenen ücret (ulusal bayram ve genel tatil günleri ile fazla çalışma saatlerine ilişkin ücretler dahil), nakdi yemek ve yol bedeli gibi prime esas kazancın hesabında esas alınan işçiliğe bağlı diğer ödemeler ve işveren sigorta primlerinin toplam tutarı asgari işçilik maliyetini oluşturur.

b) **İşçilikle Bağlantılı Ayni Giderler:** İdari şartnamede işçi sayısı ile bağlantı olarak teklife dahil edilmesi öngörülen ayni giderler teklif bileşeni kabul edilir.

c) **Hizmetin Yürütülmesine Yardımcı Unsurlar:** İhale konusu hizmet işinin yürütülmesinde yardımcı nitelikte olan ve idari şartnamede belirtilen unsurlar teklif bileşeni kabul edilir.

ç) **Sözleşme Giderleri ve Genel Giderler:** İhale ve sözleşmeye ilişkin damga vergileri, Kamu

İhale Kurumu payı ve noter masrafları gibi sözleşme giderleri ile amortisman, ihale konusu işte kullanılacak giyim gideri, oryantasyon (ihale konusu işe uyum) eğitimi gideri, 20/6/2012 tarihli ve 6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu uyarınca işyeri hekimliği ve iş güvenliği uzmanı ücreti ile çalışanlara verilecek eğitim gideri, silahlı atış eğitim gideri, özel güvenlik mali sorumluluk sigortası gideri, yaka kartı, önemli bir bileşen olarak değerlendirilmeyen ilaçlama gideri, toplu ulaşım kartı bedeli ve bu nitelikteki genel giderleri karşılamak üzere, birim fiyat teklif cetvelinde yer alan her bir işçilik birim fiyatı üzerinden; işçi sayısı üzerinden teklif alınması idareye uygun görülmemiş iş kalemi/kalemleri için ise çalıştırılacak her bir personelin işçilik maliyeti üzerinden, % 4 oranında hesaplanan sözleşme giderleri ve genel giderler teklif bileşeni olarak kabul edilir..." açıklamaları, "Hizmet alımı ihalelerinde sınır değer tespiti ve aşırı düşük tekliflerin değerlendirilmesi" başlıklı 79'uncu maddesinde "...79.3.5. Personel çalıştırılmasına dayalı olmayan hizmet alımlarına ilişkin yapılan aşırı düşük teklif açıklamasında, sözleşme giderleri ve genel giderlerin % 4 oranında hesaplanması söz konusu olmayacak, ancak sözleşme ve genel giderler içerisinde yer alan açıklamanın yapıldığı tarihte geçerli olan oran ve tutarlar üzerinden hesaplanan ihale kararı damga vergisi ve sözleşme damga vergisi ile Kanunun 53 üncü maddesinin (j) bendinin 1 numaralı alt bendinde belirtilen tutarı aşan sözleşmelerde sözleşme bedelinin onbinde beşi oranındaki Kurum payı ilgili mevzuatına göre hesaplamak suretiyle açıklama yapılacaktır..." açıklaması, bulunmaktadır.

Konu ile İlgili Emsal Sayılı Kamu İhale Kurulu Kararına Göre;

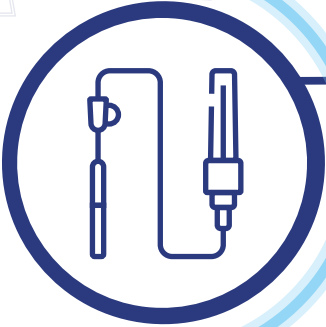
Başvuru sahibinin dilekçesinde özetle; İhale dokümanı düzenlemelerine göre sözleşme kapsamında personel hizmeti, 7 gün ve 24 saat prensibine göre hafta sonu tatili, bayram



İÇ ve DIŞ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

SAĞLIK İÇİN GÜVENLİ ÇÖZÜMLER!

ÜRETTİĞİMİZ ÜRÜNLER

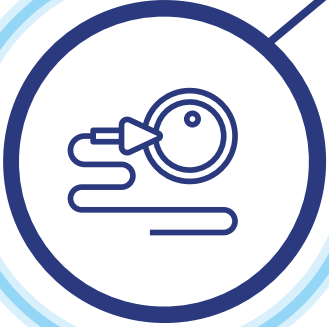


Kateterler

Aspirasyon Kateterleri
Beslenme Kateterleri
Nazogastrik Kateterleri
Nelaton Kateterleri
Rektal Kateterleri

Aspirasyon Sistemleri

Yankauer Aspirasyon Seti
Yankauer Aspirasyon Ucu
Yankauer Hortumu



Bağlantı & Destek Ürünleri

Konnektörler (Kapalı ve Düz)
I.V. Kanül
Serum Seti



www.turevmedikal.com.tr
turev@turevmedikal.com.tr

Dünya ile aynı anda Türkiye'de ilk ve tek

Yetişkin ve Pediatrik Hasta Isıtma Sistemleri

Tam Vücut Isınma Battaniesi:

HotDog hasta ısınan battanieseler; hafiftir, esnek ve tüm ısınma ihtiyaçlarınızı karşılamak için tasarlanmıştır. Dış kabuk, kolay temizlik için tasarlanmış mikroorganizmaların büyümesini önleyen anti-mikrobiyal bir ajanla gömülü yumuşak, gözeneksiz bir üretime sahiptir. Yarı iletken kumaş, battanienin tüm yüzeyinde tek tip ısı çıkışı üretir. Sıcaklık 37-43°C'den kontrol edilir.



Ameliyathanelerde



Yoğun Bakım Ünitelerinde



Hasta Odalarında



STN
MEDİKAL LİMİTED

Varlık Mahallesi G.O.P. Cd. 43/2
Y.Mahalle Ankara Türkiye
Tel: +90 312 341 00 54
Mobil: +90 541 298 96 20
www.stnmedikal.com

“SwiftMR ürünüyle MR taramalarında teknolojik fark meydana getirmeyi hedefliyoruz”



Biyomedikal ve Tıp Teknolojileri sektöründe faaliyet gösteren Sistem Biyomedikal Genel Müdürü Fuat Yalçın ile bir söyleşi gerçekleştirdik. Hastane teknik ekipman yönetimi, radyoloji/onkoloji servis hizmetleri ve yenilikçi teknolojiler üzerine odaklanan şirket, sektördeki başarılı çalışmalarına devam ediyor. Fuat Yalçın ile firmanın odaklandığı alanları konuştuk. Kendisi uzun yıllar uluslararası firmalarda yöneticilik yaptıktan sonra 3 yıl önce Sistem Biyomedikal firmasına katılmış, yönetici ortak olarak çalışmalarına devam etmektedir.

Şirketinizin Biyomedikal alanındaki geçmişini ve geleceğe yönelik vizyonunu kısaca anlatır mısınız? Okuyucularımız arasında hastane yöneticileri ve teknik uzmanlar da var, onlara nasıl hitap ediyorsunuz?

Teşekkürler. Sistem Biyomedikal olarak, 4 yılı aşkın süredir Biyomedikal, Radyoloji, Onkoloji ve Yenilikçi Tıp Teknolojileri üzerine çalışmalarımızı yoğunlaştırdık. Sistem Biyomedikal firmamız, Sistem Grup Sağlık şirketlerine teknik danışmanlık vermek üzere kurulmuş olup sektörde 30 yılı aşkın süredir yer alan Sistem Tıp görüntüleme merkezleri ve Attila Özel Sağlık firmasının faaliyetlerine destek sağlamaktadır. Başlangıçta, hastane ekipmanlarının bakım ve

onarım danışmanlığı ile yola çıktık; bugün ise sağlıkta entegre çözümler sunan bir yapıya evrildik. Vizyonumuz, Türkiye dahilinde ve başta Türkiye Cumhuriyetleri olmak üzere yurt dışındaki sağlık altyapısını dijital ve sürdürülebilir hale getirmektir. Örneğin, hastane içindeki tıbbi ekipmanların bakım onarım faaliyetlerinin dijital takibi, kontrat optimizasyonu ve yerinde ekip kontrolü gibi uygulamalar ile operasyonel maliyetlerde verimlilik sağlıyoruz. İş paydaşlarımıza –ki bunlar genellikle klinik mühendisler ve yöneticiler– pratik, yenilikçi çözümler sunuyoruz. Gelecekte, yapay zekâ entegrasyonu ile proaktif bakım sistemleri geliştirmeyi hedefliyoruz, böylece süreçlerin daha rahat yönetilebilmesi gayreti içinde olmayı planlıyoruz.

Klinik mühendislik alanında hastane biyomedikal yönetimi, radyoloji hizmet işletmeleri ve servis hizmetlerini nasıl gerçekleştiriyorsunuz? Sektördeki profesyoneller için bu hizmetlerin faydaları nelerdir?

Klinik mühendislik ve radyoloji bakım onarım bizim çekirdek uzmanlığımız. Hastane biyomedikal yönetimi kapsamında, cihaz envanteri takibi, bakım planlaması ve yedek parça yönetimini birbirine entegre ediyoruz. Hastanelerdeki cihaz arızalı kalma oranını (Down time) asgariye çekiyoruz. Radyoloji hizmet işletmelerinde, MR, CT, gibi cihazların çalışma ve maliyet optimizasyonunu sağlıyoruz. Radyoloji servis hizmetlerimizde 7/24 acil müdahale ve periyodik kontrol ekleyerek hastane yönetim ve idari işler bölümlerine destek oluyoruz. Sağlanan maliyet tasarrufu ve verimlilik ile sektör profesyonellerinin hasta odaklı çalışmasına olanak tanıyoruz. Yine hastane içi yerleşik teknik eleman (in House) modeli ile uzun yıllardır ihtiyaç duyulan teknik cihazlara hızlı müdahale imkânını sağlamış oluyoruz.

Türkiye içi ve dışı ekipleriniz hangi ülke ve şehirlerde yer alıyor?

Ana merkez ofisimiz Adana şehrinde olmakla birlikte, iş ortaklarımıza Kütahya’da iki merkez, İstanbul, Ankara ve Kırgızistan Bişkek, Celalabat şehirlerinde hizmet sağlıyoruz. Yakın gelecekte Türkiye’nin farklı şehirlerinde ve diğer yakın coğrafya ülkelerinde yeni ofisler açmak için çalışmalarımızı devam ediyor.

Orta ve uzun vadede Sistem Biyomedikal firmasını nerede görüyorsunuz?

Şahsen ben 30 yıldır bu sektöre emek vermiş bir profesyonel olarak ciddi değişimler yaşadığımızı gözlemliyorum. Öncelikle Yapay Zekâ devrimi sektörü çok ciddi etkili-

yor. Hemen tüm alanlarda yeni şirketler ile var olan büyük oyuncular başta yazılımlar olmak üzere yeni çözümleri müşterilere sunuyor. Savunma sanayi ile birlikte Sağlık endüstrisinin bu değişimden çok fazla etkileneceğini düşünüyorum. Hastane ve kliniklerin teknolojik değişimleri yakından takip etmesinde fayda görüyorum. İkinci olarak, Uzak Doğu firmalarının pazardaki güç ağırlığı artıyor. Oluşan teknolojik rekabet ise proje yönetimi ve kurulum sonrası hizmetlerin daha da değer kazanmasına neden oluyor. Yüz yılı aşkın süredir faaliyet gösteren şirketlerin bu konuda avantajlarını korumak, yeni firmaların ise hızlıca yetenekli ekipler kurmaları gerektiğini düşünüyorum. Son olarak yerli yabancı iş birliği modellerinin önemi bu dönemde artacak diye düşünüyorum. Tabi ki global işlerin zorlandığı bir dönemde bunu aşabilen firmalar fark yaratacaktır. Biz de Sistem Biyomedikal olarak hem işlerimizi tam ve başarılı yapmaya hem de bu değişimleri anlayarak güçlenme ve büyümeye odaklanıyoruz. Teknik işlerde başarı olmadan klinik hizmetlerin ilerlemesi çok zor olacaktır. Bu fırsat ile genç arkadaşlara sahada daha çok vakit geçirmelerini, bir hastanede işler nasıl dönüyor takip etmelerini ve yeni teknolojileri detaylı incelemelerini öneriyorum. Düşündükleri veya üzerinde çalıştıkları tüm projelerde sahaya yani mutfağı anlamadan başarıya ulaşmalarında zorluklar artacaktır.

Son gelişmeniz olan Airm Medical ile distribütörlük anlaşmanızı ve SwiftMR ürününü anlatır mısınız?

Evet, heyecan verici bir adım! Airm Medical Türkiye distribütörü olarak, SwiftMR ürünüyle MR taramalarında teknolojik fark yaratmayı hedefliyoruz. SwiftMR, tüm marka ve model MR cihazlarında yaştan ve var olan donanımdan bağımsız olarak iyileştirme sağlayan güzel bir yazılım. Mevcut donanımı değiştirmeden ve çok hızlı kurulum ile MR cihazlarının görüntü kalitesi artmakta, çekim süreleri ise kısalmaktadır. Bu görüntü kalitesi ile çekim süresi optimizasyonu ilgili hastane veya klinik ile beraber gerçekleştirilmektedir. Tüm bu iyileştirmeler genel olarak performans artışı ve maliyet azalışı sağlamaktadır. SwiftMR yazılım çözümünün tercih eden tüm iş ortaklarımızdan ciddi memnuniyet ve olumlu geri bildirim aldık. Bu sene yapılan ECR kongresinde (European Congress of Radiology) yılın yükselen yıldızı ödülünü alan Airm Medical firmasının bu temsilciliğinden çok memnun olduğumuzu paylaşmak isterim. Ürün hakkında bilgi almak ve demo uygulaması için bizlerle temasa geçilebilir.

SwiftMR™

SwiftMR™

MR Görüntü İyileştirme Yazılımı

Daha Hızlı Görüntüleme · Üstün Görüntü Kalitesi

- **%50'ye Kadar Daha Kısa Tarama Süresi**
Hasta konforu ve klinik verimlilik artar
- **Üstün Görüntü Kalitesi**
Gürültüsüz, keskin görüntü
- **Tüm Vücut Bölgelerinde Uyumlu**
Beyin, omurga, eklem, kalp, karaciğer ve daha fazlası
- **Mevcut MR Sistemine Kolay Entegrasyon**
Ek ekipman gerekmez · PACS otomatik senkronizasyon

FDA 510(k)

Onaylı · Sınıf II

CE

İşaretili · Sınıf IIa MDR

Health Canada

Onaylı · Sınıf II

PDMA Japan

Onaylı · Sınıf II

ISO 13485

Sertifikalı

ISO 27001

Sertifikalı





Dr. Mustafa IŞIK
Memorial Sağlık Grubu
Satın Alma Direktörü

2030'lu Yıllara Doğru Sağlıkta Tedarik Zinciri: "Satın Almadan Stratejik Orkestrasyona"

Son yıllarda yaşanan küresel krizler ve yapısal dönüşümler, sağlık hizmetlerinin sürdürülebilirliğinin doğrudan tedarik zincirlerinin etkinliği ve dayanıklılığına bağlı olduğunu açık biçimde ortaya koymaktadır. Bugün artık tedarik zinciri; hastanelerin arka planında işleyen bir destek fonksiyonu değil, doğrudan klinik sonuçları, hasta güvenliğini ve finansal sürdürülebilirliği belirleyen stratejik bir görevi yerine getirmektedir. Küresel ölçekte sağlık lojistiği pazarının 2030 yılına kadar 400 milyar dolar seviyesine yaklaşması ve yıllık yaklaşık %7-8 büyüme göstermesi beklenmektedir. Bu büyüme, yalnızca hacimsel bir genişlemeyi değil; aynı zamanda sistemin yapısal olarak yeniden tasarlandığını da göstermektedir. Özellikle biyoteknolojik ilaçların, hücre ve gen tedavilerinin hızla artmasıyla birlikte, sağlık tedarik zinciri giderek daha karmaşık, daha hassas ve daha yüksek riskli bir yapıya dönüşmektedir. Soğuk zincir gereksinimlerinin dikkate değer şekilde artması ve bu alanın 2030'a kadar yaklaşık 95 milyar dolar büyüklüğe ulaşacak olması, bu dönüşümün en somut göstergelerinden birisi olarak karşımıza çıkmaktadır.



Bu dönüşümün sadece teknolojik veya operasyonel olmadığı bir gerçektir. Aynı zamanda jeopolitik, ekonomik ve sistemsiz kırılganlıkların da etkisi altında olduğunu görmekteyiz. 2026 yılında Orta Doğu'da yaşanan çatışmaların, kanser ilaçları gibi kritik ürünlerin tedarikinde ciddi riskler oluşturması, sağlık tedarik zincirlerinin ne kadar hassas ve dış şoklara açık olduğunu bir kez daha göstermiştir. Bu bağlamda, sağlıkta tedarik zinciri yönetimi; maliyet odaklı satın alma anlayışından ziyade, risk yönetimi, dayanıklılık (resilience), veri yönetimi ve klinik değer üretimi ekseninde yeniden tanımlandığı bir döneme girmektedir.

"2030'lu yıllarda sağlıkta tedarik zinciri yönetimi, satın alma fonksiyonundan çıkarak sistemin tamamını yöneten stratejik bir orkestrasyon kabiliyetine dönüşecektir."



2030'u yıllara doğru ilerlerken, tedarik zinciri yöneticileri artık yalnızca "doğru ürünü, doğru fiyata temin eden" profesyoneller değil; aynı zamanda çok paydaşlı ekosistemleri yöneten, veri temelli karar mekanizmalarını kurgulayan ve sağlık sisteminin sürekliliğini garanti altına alan **stratejik orkestratörler** olarak bu sistemde yerlerini almaya başlayacaklardır. "Satın almadan stratejik orkestrasyona" uzanan bir paradigma değişikliğinin hem teknolojik hem de yönetsel boyutlarıyla önümüzdeki yıllarda çok daha fazla ön plana çıkacağı önemli bir gerçektir. "Stratejik orkestratör" kavramı, tedarik zinciri yöneticisinin rolünü operasyonel sınırların ötesine taşıyarak; çok paydaşlı yapıları entegre eden, veri temelli karar mekanizmalarını yöneten ve sistem genelinde değer yaratan bir koordinasyon liderliğini ifade etmektedir."

1. Dijitalleşme: AI, IoT ve Blockchain

Sağlıkta tedarik zinciri yönetiminin 2030'a doğru evriminde en belirleyici kırılım noktalarından biri, dijital teknolojilerin sistemin merkezine yerleşmesi olacaktır. Yapay zekâ (AI), nesnelerin interneti (IoT) ve blockchain tabanlı çözümler; tedarik zincirini yalnızca daha hızlı ve verimli hale getirmekle kalmamakta, aynı zamanda karar alma mekanizmalarının doğasını köklü biçimde dönüştürmektedir. Bu dönüşümle birlikte tedarik zinciri, bir operasyonel yapıdan çıkarak, öngörülebilir ve kendi kendini optimize edebilen bir sisteme doğru ilerlemektedir.

yucetibbi.com

Uluslararası standart,
yerel güven.



Tıbbi Gereçler

Özellikle yapay zekâ destekli talep tahminleme modelleri, geçmiş tüketim verileri ile klinik süreçleri entegre ederek, ihtiyaçların daha oluşmadan öngörülmesini mümkün kılmaktadır. Bu durum, klasik "sipariş verme" yaklaşımının yerini, algoritmalar tarafından desteklenen "tahmin ve otomatik karar sistemleri"ne bırakmasına neden olmaktadır. Benzer şekilde IoT sensörleri aracılığıyla; ilaçların, medikal malzemelerin ve biyolojik ürünlerin sıcaklık, nem ve konum bilgilerinin gerçek zamanlı izlenmesi, tedarik zincirinde şeffaflık ve kontrol düzeyini önemli ölçüde artırmaktadır.

"2030'da sağlık tedarik zincirinde rekabet avantajı, fiziksel stokları değil veriyi yöneten organizasyonların elinde olacaktır."



Blockchain teknolojisi ise bu dijital dönüşümün güven katmanını oluşturmaktadır. Özellikle ilaç ve medikal ürünlerin sahteciliğinin önlenmesi, ürünlerin kaynağından hastaya kadar izlenebilirliğinin sağlanması ve regülasyonlara uyum süreçlerinin güçlendirilmesi açısından kritik bir rol üstlenmektedir. Uçtan uca izlenebilirlik sayesinde, yalnızca lojistik süreçler değil, aynı zamanda hasta güvenliği de doğrudan güvence altına alınmaktadır. Bu yeni dijital paradigma, tedarik zinciri yönetiminin odağını da köklü biçimde değiştirmektedir. Artık temel mesele "stok yönetimi" değil, verinin doğru toplanması, işlenmesi ve anlamlı aksiyonlara dönüştürülmesidir. Bu çerçevede, özellikle büyük dil modelleri (LLM) ile çalışan çok ajanlı (multi-agent) sistemler; tedarik planlama, risk analizi ve tedarikçi yönetimi gibi süreçleri eş zamanlı olarak optimize edebilen yeni nesil karar destek mekanizmaları olarak öne çıkmaktadır.



Bununla birlikte, akıllı sözleşmeler (smart contracts) aracılığıyla tedarik süreçlerinin otomatikleştirilmesi, insan müdahalesine olan bağımlılığı azaltmakta ve operasyonel hataları minimize etmektedir. Örneğin belirli bir stok seviyesinin altına düşüldüğünde sistemin otomatik olarak sipariş oluşturması ve sözleşme şartlarına göre ödeme süreçlerini tetiklemesi, tedarik zincirini adeta kendi kendini yöneten bir yapıya dönüştürmektedir. VMI (Vendor Managed Inventory) gibi ara yazılımlarla tedarikçilerin de sürece dahil edilerek stokların yönetimine katkı sağladığı mekanizmaların ön plana çıktığı bir dönemin bizleri beklediğini görmek gerekiyor. Bu bağlamda, 2030'un başarılı tedarik zinciri yöneticileri; teknolojiyi kullanan değil, teknolojiyi stratejik bir kaldıraç olarak konumlandıran ve veri temelli yönetim kültürünü kurum geneline yayabilen liderler olacaktır.

2. Yeni KPI: Maliyet Değil, Dayanıklılık (Resilience)

Sağlıkta tedarik zinciri yönetimi, uzun yıllar boyunca ağırlıklı olarak maliyet optimizasyonu ve bütçe disiplini ekseninde değerlendirilmiş



tir. Ancak son dönemde yaşanan pandemi, jeopolitik krizler ve küresel tedarik kesintileri, bu yaklaşımın tek başına sürdürülebilir olmadığını açık biçimde ortaya koymuştur. 2030 perspektifinde artık temel performans göstergesi (KPI), yalnızca maliyet avantajı değil; sistemin kesintisiz hizmet sunma kapasitesi, yani dayanıklılığıdır (resilience). Dayanıklılık; tedarik zincirinin beklenmeyen şoklara karşı hazırlıklı olması, kesinti anında hızlı adapte olabilmesi ve hizmet sürekliliğini koruyabilmesi anlamına gelmektedir. Bu çerçevede, tek tedarikçiye bağımlı, minimum stokla çalışan ve yalnızca fiyat odaklı optimize edilmiş yapılar yerini; çoklu tedarikçi stratejileri, kritik ürünler için güvenlik stokları ve alternatif lojistik senaryoları içeren daha esnek modellere bırakmaktadır. Bu tür dönemlerde tedarik zinciri yönetimi, saat mekanizması gibi "tam zamanında çalışan" yapıdan, şok absorbe eden tamponlu bir sistem haline evrilmek zorundadır. Bu noktada stratejik geçiş:

» Just-in-Time » Just-in-Case (JIC) Dönüşümü

Bu dönüşüm, tedarik zinciri yöneticilerinin karar setini de köklü biçimde değiştirmektedir. Artık "en düşük fiyat" her zaman "en doğru karar" değildir. Aksine, biraz daha yüksek maliyetle sağlanan ancak sürekliliği garanti eden bir tedarik modeli, toplam sistem performansı açısından çok daha değerli hale gelmektedir. Bu yaklaşım, özellikle hayati öneme sahip ilaçlar, kritik medikal sarf malzemeleri ve yüksek teknoloji cihazlar açısından stratejik bir zorunluluk haline gelmektedir.

"Sağlıkta tedarik zincirinin başarısı, ne kadar düşük maliyetle satın aldığıyla değil; kriz anında hizmeti ne kadar kesintisiz sürdürebildiğiyle ölçülecektir."

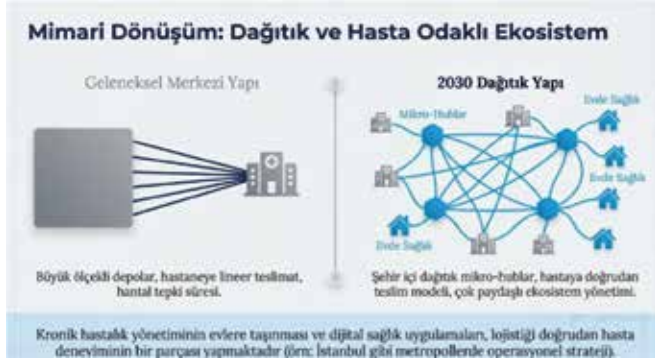
Dayanıklılık odaklı yönetim anlayışı, aynı zamanda ölçümlenebilirlik sisteminin de yeniden tasarlanmasını gerektirmektedir. Geleneksel KPI'ların (birim maliyet, satın alma tasarrufu vb.) yanına; Tedarik sürekliliği oranı, stok tükenme (stock-out) sıklığı, tedarikçi çeşitliliği indeksi, kriz anında toparlanma süresi (recovery time) gibi metriklerin eklenmesi gerekliliği doğacaktır. Bu yeni KPI setleri, tedarik zincirini yalnızca verimlilik açısından değil, aynı zamanda risk yönetimi ve sistem güvenliği perspektifinden de değerlendiren daha bütüncül bir yaklaşımı temsil etmektedir.

2030 lu yıllara geldiğimizde sağlık kurumları için asıl rekabet avantajı, en ucuz satın alan değil; en zor koşullarda dahi hizmet sürekliliğini sağlayabilen tedarik zincirlerini kurabilen organizasyonlar olacaktır. Bu nedenle tedarik zinciri yöneticilerinin rolü, sadece maliyet odaklı yöneticilik bakış açısından çıkarak, kurumun operasyonel dayanıklılığını tasarlayan ve yöneten stratejik bir liderliğe evrilmektedir.

3. İş Modeli Dönüşümü: Merkezi Yapıdan Dağıtık ve Hasta Odaklı Ekosisteme

Sağlıkta tedarik zinciri yönetimi, yalnızca süreçlerin değil, iş modelinin de köklü biçimde yeniden tasarlandığı bir dönüşüm sürecinden geçmektedir. 2030 perspektifinde bu dönüşüm, geleneksel merkezi ve lineer yapının yerini; dağıtık, esnek ve hasta odaklı bir ekosistem

modeline bırakmasıyla karakterize edilmektedir. Sektör analizleri ve uluslararası lojistik raporları, bu değişimin yalnızca operasyonel bir iyileştirme değil, aynı zamanda yönetsel bir paradigma değişimi olduğunu açıkça ortaya koymaktadır.



Geleneksel modelde tedarik zinciri; büyük ölçekli merkezi depolar üzerinden hastanelere yapılan sevkiyatlara dayanırken, yeni modelde **dağıtık mikro hub yapıları** ön plana çıkmaktadır. Bu yapılar, özellikle şehir içi sağlık hizmetlerinde hız, esneklik ve erişilebilirlik avantajı sağlayarak, kritik ürünlerin çok daha kısa sürede ilgili noktaya ulaştırılmasını mümkün kılmaktadır. İstanbul gibi metropol şehirlerde bu model, hem operasyonel verimlilik hem de hasta memnuniyeti açısından stratejik bir fırsat sunmaktadır.

“Sağlıkta tedarik zinciri, merkezi ve kapalı yapılardan çıkarak; hasta odaklı, dağıtık ve çok paydaşlı bir ekosistem modeline evrilmektedir.”

Benzer şekilde, teslimat modeli de önemli bir evrim geçirmektedir. Geleneksel “hastaneye teslim” yaklaşımı, yerini giderek **hastaya doğrudan teslim** modeline bırakmaktadır. Evde sağlık hizmetlerinin yaygınlaşması, kronik hastalık yönetiminin hastane dışına taşınması ve dijital sağlık uygulamalarının artması, tedarik zincirini doğrudan hasta deneyiminin bir parçası haline getirmektedir. Bu durum, lojistik süreçlerin yalnızca hız ve maliyet değil; aynı zamanda hasta güvenliği ve hizmet kalitesi açısından da yeniden ele alınmasını zorunlu kılmaktadır.

Planlama süreçlerinde ise en radikal dönüşüm yaşanmaktadır. Manuel ve deneyime dayalı planlama modelleri, yerini yapay zekâ destekli otonom planlama sistemlerine bırakmaktadır. Bu sistemler; talep tahmininden stok optimizasyonuna, tedarikçi performans analizinden lojistik rota planlamasına kadar birçok süreci eş zamanlı olarak yönetebilmekte ve insan müdahalesine olan ihtiyacı minimize etmektedir. Böylece karar alma süreçleri hızlanmakta, hata oranları azalmakta ve sistem genelinde verimlilik artmaktadır.

Tedarikçi yönetimi anlayışı da bu dönüşümün önemli bir parçasıdır. Geleneksel modelde sınırlı sayıda tedarikçi ile yürütülen ilişkiler, 2030’da yerini çok paydaşlı ekosistem yönetimine bırakmaktadır. Bu yeni yapıda üreticiler, lojistik firmaları, teknoloji sağlayıcıları ve sağlık hizmet sunucuları; ortak veri altyapıları üzerinden entegre şekilde çalışmakta ve değer zinciri birlikte yönetilmektedir. Bu yaklaşım, yalnızca tedarik sürekliliğini artırmakla kalmayıp, inovasyonu da hızlandıran bir etki yaratmaktadır.

İş modeli dönüşümü, sağlıkta tedarik zincirini statik ve kapalı bir yapıdan çıkararak; dinamik, veri odaklı ve hasta merkezli bir ekosisteme dönüştürmektedir. Bu yeni düzende başarılı olan kurumlar, yalnızca kendi operasyonlarını optimize edenler değil; tüm paydaşlarıyla birlikte değer üreten, entegre ve çevik sistemler kurabilen organizasyonlar olacaktır. Bu da tedarik zinciri yöneticisinin rolünü, süreç yöneticiliğinden çıkarıp ekosistem mimarlığı ve stratejik orkestrasyon seviyesine taşımaktadır.

4. Soğuk Zincir ve Biyoteknoloji Devrimi

Biyoteknolojik ilaçlar, hücre ve gen tedavileri ile kişiselleştirilmiş tıp uygulamalarının hızla yaygınlaşması, sağlıkta tedarik zinciri yöne-



timinin en kritik kırılım noktalarından birini oluşturmaktadır. 2025 yılında yaklaşık 62 milyar dolar büyüklüğe ulaşan soğuk zincir pazarının, 2030’a kadar 95 milyar doların üzerine çıkması beklenirken; yeni geliştirilen ilaçların yaklaşık yarısının sıcaklık kontrollü lojistik gerektirmesi, bu alanın stratejik önemini daha da artırmaktadır. Bu gelişmeler, tedarik zincirinin yalnızca ürün hareketini yöneten bir yapı olmaktan çıkarak, ürünün biyolojik bütünlüğünü ve etkinliğini koruyan hassas bir sistem haline geldiğini göstermektedir.

Kanser tedavileri, Ozempic gibi zayıflama ilaçları ve özel taşıma ve soğutma gerektiren diğer ilaçlara olan talebin artması, yeni jenerasyon ilaçların büyük oranda soğuk zincir gerektiriyor olması gibi gelişmeler tedarik zinciri yöneticilerinin; depo değil “sıcaklık yönetimi mimarı”, lojistik değil “klinik sonuç garantörü” gibi yeni bakış açılarının önümüzdeki yıllarda daha da önem kazanacağını ortaya koymaktadır.

“2030’da sağlık tedarik zincirinde başarı, ürünleri taşımakla değil; ürünün klinik etkinliğini hastaya ulaşıncaya kadar koruyabilmekle ölçülecektir.”

Bu bağlamda, tedarik zinciri yöneticisinin rolü de köklü biçimde dönüşmektedir. Artık temel sorumluluk, ürünleri depolamak ve taşımaktan ibaret değildir; ürünün üretim noktasından hastaya ulaşıncaya kadar tüm süreç boyunca uygun sıcaklık, nem ve çevresel koşulların kesintisiz olarak korunmasını sağlamak kritik hale gelmiştir. Bu nedenle tedarik zinciri yöneticileri, klasik anlamda bir lojistik yöneticisi değil; “sıcaklık yönetimi mimarı” ve doğrudan “klinik sonuç garantörü” rolünü üstlenmektedir. Zira bu süreçte yaşanacak en küçük bir sıcaklık sapması, yalnızca finansal kayıplara değil, doğrudan tedavi etkinliğinin azalmasına ve hasta güvenliğinin riske girmesine neden olabilmektedir.

Soğuk zincir ve biyoteknoloji eksenindeki bu dönüşüm, sağlıkta tedarik zinciri yönetimini operasyonel bir süreçten çıkararak, klinik değer üretiminin ayrılmaz bir parçası haline getirmektedir. Bu yeni düzende başarılı olan kurumlar, yalnızca lojistik süreçlerini optimize edenler değil; aynı zamanda ürün bütünlüğünü uçtan uca koruyabilen ve bu sayede hasta sonuçlarını güvence altına alabilen organizasyonlar olacaktır.

Mustafa Işık

Sağlık Sektörüne Odaklanmış Stratejik Dijital Ajans: Dojo Dijital

Ender Sever, "Dojo Dijital, sağlık alanındaki uzmanlarla birlikte çalışarak bilimsel doğruluğu yüksek içerikler üretir ve bu bilgileri dijital platformlarda doğru hedef kitleyle buluşturur" dedi.



Dojo Dijital Kurucusu Ender Sever

Sağlık sektörünün dinamiklerini anlayan ve bu alanda uzmanlaşmış bir dijital reklam ajansı olan Dojo Dijital, sağlık iletişiminin yalnızca tanıtım değil aynı zamanda doğru ve güvenilir bilgi aktarımı gerektirdiğinin bilinciyle hareket ediyor. Hekimler, sağlık kuruluşları ve hastalar arasında doğru köprüler kurmayı amaçladıklarını söyleyen Dojo Dijital Kurucusu Ender Sever, sağlık iletişimini etik, bilimsel ve etkili bir zeminde yürütmeyi misyon edindiklerini belirtti.

"Doğru hedef kitleye ulaşıyoruz"

Sever şöyle konuştu: "Günümüzde sağlıkla ilgili bilgiye erişim her zamankinden daha kolay olsa da doğru ve güvenilir bilgiye ulaşmak her zaman mümkün olmayabiliyor. Dojo Dijital, sağlık alanındaki uzmanlarla birlikte çalışarak bilimsel doğruluğu yüksek içerikler üretir ve bu bilgileri dijital platformlarda doğru hedef kitleyle buluşturur. Böylece hem sağlık profesyonellerinin bilgi ve deneyimleri görünür hale gelir hem de toplumun sağlık okuryazarlığına katkı sağlanır. Ajansın en önemli yaklaşım alanlarından biri de hasta hikâyelerini görünür kılmaktır. Sağlık alanında yaşanan gerçek deneyimler, tedavi süreçleri ve iyileşme hikâyeleri birçok insan için umut ve farkındalık kaynağıdır. Dojo Dijital, etik ve hasta mahremiyetine saygılı bir yaklaşım ile bu hikâyeleri dijital dünyaya taşır. Böylece benzer sağlık sorunları yaşayan bireyler için yol gösterici ve motive edici içerikler oluşturulur."

Uçtan uca dijital iletişim çözümleri

Dojo Dijital'in, sağlık kurumları ve hekimler için uçtan uca dijital iletişim çözümleri sunduğunu ifade eden Ender Sever, "Sosyal medya yönetimi, web tasarımı, SEO çalışmaları ve dijital reklam kampanyaları ajansın temel hizmet alanlarını oluşturur. Kurumların dijital dünyada doğru şekilde konumlanmasını sağlayan stratejik planlamalar yapılır ve hedef kitleye ulaşan sürdürülebilir iletişim modelleri geliştirilir. Ajansımız aynı zamanda kreatif içerik üretimi konusunda da güçlü bir vizyona sahiptir. Video içerikleri, sosyal medya kampanyaları, bilgilendirici görseller ve dijital hikâye anlatımı teknikleriyle sağlık iletişimini daha etkili ve anlaşılır hale getirir. Amaç yalnızca görünür olmak değil, aynı zamanda güven oluşturan ve değer üreten bir iletişim dili kurmaktır" dedi.

"Amaç toplumun sağlık bilincinin güçlenmesi"

Ender Sever sözlerini şöyle sürdürdü: "Dojo Dijital için dijital pazarlama yalnızca bir reklam faaliyeti değildir; doğru bilginin yayılması, sağlık profesyonellerinin deneyimlerinin paylaşılması ve toplumun sağlık bilincinin güçlenmesi için bir araçtır. Sağlık sektörüne özel geliştirdiği stratejilerle Dojo Dijital, markaların dijital dünyada güvenilir, güçlü ve sürdürülebilir bir varlık oluşturmalarına katkı sağlar."



Dijitale Dojo imzası!

Sosyal Medya Yönetimi | Web Tasarım | SEO | Dijital Pazarlama



Beştepe Mah. Merhale Cad. 63/A
Yenimahalle/Ankara/Türkiye
www.dojodijital.com
dojodijital@gmail.com
0541 945 37 39



Bıçaksız cerrahi olarak bilinen girişimsel radyoloji uygulamalarındaki yenilikler TGRD Kongresi'nde ele alındı

Türk Girişimsel Radyoloji Derneği'nin yıllık kongresinde sunulan bilimsel veriler ve klinik uygulamalar hem iyi huylu kitlelerin hem de erken evre meme kanserinin artık neşter vurulmadan, açık cerrahiye gerek kalmadan, genel anestezi gerektirmeden tedavi edilebildiğini ortaya koydu.

Yusuf KÜRKÇÜOĞLU

Türk Girişimsel Radyoloji Derneği'nin (TGRD) düzenlediği "2026 Ulusal Kongresi-EVIS Uluslararası Ortak Toplantısı" Antalya Kemer'de gerçekleştirildi. Dünyanın dört bir yanından 200'ün üzerinde bilim insanının katıldığı kongrede, Girişimsel Radyolojinin tedavi ettiği çok geniş yelpazedeki hastalıklar ve yeni tedavi yöntemleri tartışıldı. 1.300 kişinin katıldığı kongrede ülkemizden 180, başta Amerika, Avrupa ve komşu ülkelerden 30'un üzerinde bilim insanı davetli konuşmacı olarak yer aldı.

Kongre çerçevesinde düzenlenen basın toplantısına: Türk Girişimsel Radyoloji Derneği Başkanı Levent Oğuzkurt, Gazi Üniversitesi Tıp Fakültesi Radyoloji Anabilim Dalı Öğretim Üyesi Prof. Dr. Erhan Turgut Ilgıt, İstanbul Memorial Göztepe Hastanesi Girişimsel Radyoloji Uzmanı Prof. Dr. Özgür Kılıçkesmez, Ankara Başkent Üniversitesi Radyoloji Anabilim Dalı Öğretim Üyesi

Prof. Dr. Fatih Boyvat, Acıbadem Maslak Hastanesi'nden Prof. Dr. Bora Peynircioğlu, Acıbadem İzmir Kent Hastanesi'nden Prof. Dr. Mustafa Parıldar, Prof. Dr. Mehmet Mahir Atasoy, Girişimsel Radyoloji Uzmanı Prof. Dr. Saim Yılmaz katıldı.

Türk bilim insanları dünyada öncül rol oynuyor

TGRD Başkanı Prof. Dr. Levent Oğuzkurt, "Kongrede yaklaşık 40 bilimsel oturum, Girişimsel Radyoloji hemşire ve teknikerlerine özel oturumlar, pratiğe yönelik çalıştaylar, malzeme eğitimi yapılan eğitim merkezleri, 2 tam gün süren ve Türkiye'nin iki büyük merkezinden çok değişik hasta grupları ile yapılan canlı yayınlar gerçekleştirildi" dedi. Girişimsel radyoloji hakkında bilgi veren Prof. Dr. Oğuzkurt, "Girişimsel Radyoloji, dünyada ciddi ölüm riski taşıyan inme, damar balonlaşmaları, birçok kanser türü, bunun yanı sıra yaşam kalitesini ciddi etkileyen damar tıkanıklıkları, iç kanamalar, bacak varisleri ve birçok hastalığın tedavisinde öncül bir rol üstleniyor. Girişimsel radyolojinin tedavi ettiği hastalıkların büyük bir kısmı, eskiden açık ameliyatla tedavi edilen hastalıklar ancak bir kısmı eskiden hiçbir tedavi şansı olmayan hastalıklardır. Türkiye'de ilk yapılmaya başladığı 1980'lerden bu yana başlayan girişimsel tedaviler, günümüzde sayısı 1.100'ü bulan Girişimsel Radyoloji uzmanı ile devam etmektedir" diye konuştu.

Atardamar tıkanıklarına "bıçaksız cerrahi" ile çözüm

Atardamar tıkanıklarına bıçaksız tedavi ile çözüm olduğunu belirten Prof. Dr. Levent Oğuzkurt şunları söyledi: "Vücudumuzda damar olmayan neredeyse tek bir nokta bulunmuyor. Bu nedenle damar hastalıkları vücutta her organı etkileyebiliyor.

Damar tıkanıklığı damarların en önemli ve en sık hastalığıdır. Beyin ve boyun damarı, bağırsak ya da böbrek damar tıkanıklıkları ölümcül olabilir. Bunun dışında damar tıkanıklıkları, genellikle organ hasarı oluşturarak ciddi sağlık sorunu oluşturur. Atardamarlar, kalpten çıkarak doku ve organları besleyen damarlardır. Atardamarların tıkanıklıkları, genellikle o organın normal işlev görmesini engelleyerek çok daha ciddi sorun yaratır. Bunun yanında toplardamar tıkanıklıkları, çoğunlukla ölümcül değildir, ancak damarı tıkanan kişide hayatları boyu süren hastalıklara ve sorunlara yol açabilir. Bypass ameliyatı, sadece kalp damarlarına değil vücuttaki tıkalı pek çok damara uygulanabilen bir tedavidir. Yani özellikle büyük damar tıkanmalarında tedavi edici bir ameliyat genellikle mevcuttur. Girişimsel radyoloji ameliyatla yapılan bu tedavilerin yerini alan ameliyatsız alternatif tedavi yöntemidir. Bazı durumlarda ise eskiden hiç tedavi edilemeyen atardamar tıkanmalarını tedavi





edebilmektedir." Prof. Dr. Mustafa Parıldar ise bu yöntemin genel anestezi olmaması, büyük kesi yapılmaması ve hastanın hızlı şekilde normal hayatına dönüşünü sağlaması gibi birçok avantajı olduğuna dikkati çekti.

Cerrahi sonrası gelişebilen kanama girişimsel radyoloji işlemiyle durdurulabiliyor

Girişimsel radyolojinin diğer bölümlerle ortaklıklarından bahseden Prof. Dr. Erhan Turgut Iğit da, "Örneğin, bir ameliyat sonrası beklenmedik bir kanama olduğunda eskiden hasta tekrar ameliyata alınma zorunda kalırdı. Günümüzde bir Girişimsel Radyoloji tedavisi olan anjiyografide embolizasyon ile bu sorun kolaylıkla çözülmekte. Tedavi sonrası ortaya çıkan akciğer karın gibi bölgelerdeki abseler, sıvı birikimleri, safra yolu ya da idrar yolundaki tıkanmalar tekrar ameliyata gerek olmadan Girişimsel Radyoloji tedavileri ile çözümlenmektedir. Çok basit olmasına rağmen eskiden tanı koyma amacıyla ameliyatla alınan bazen hiçbir şekilde yapılamayan biyopsi işlemleri artık Girişimsel Radyolojide iğne biyopsisi şeklinde yapılabilmektedir. Bu konulardan da anlaşılacağı gibi Girişimsel Radyoloji tıbbın hemen her dalında diğer bölümlerle ortak iş yapmakta, oluşan sorunların çözümlenmesine yardımcı olmaktadır. Hastalar ise hiç fark etmeden muhtemmel birçok kere ameliyat olmaktan kurtulmakta, birçok işlemi daha kolay ve konforlu geçirmekte" açıklamasında bulundu.

Bazı kanserlerin tedavisinde de girişimsel radyoloji ile tedavi mümkün

Kanser tedavisinde de girişimsel radyolojinin önemli bir rol üstlendiğini anlatan Prof. Dr. Fatih Boyvat ise şu bilgileri verdi: "Akciğer, cilt, böbrek, mesane, baş-boyun, lenfoma, meme, mide ve rahim ağzı kanserleri gibi özellikle ileri evre tümörlerin tedavisinde kullanılan immünoterapi ile birlikte kombine olarak uygun hasta profilinde yapılan girişimsel radyoloji uygulamalarıyla, özellikle cerrahi şansı bulunmayan hastalarda yaşam kalitesi önemli ölçüde artırılabilir, tümör stabil hale getirilebilmektedir. Türk Girişimsel Radyoloji Derneği, hem hekimler hem de toplum için bu modern tedavi yöntemleri hakkında farkındalık yaratmayı ve hastaların daha az invaziv, daha hızlı iyileşme sağlayan tedavi seçeneklerine erişimini artırmayı hedeflemektedir."

Tiroid ve guatr hastalıklarında "dondurma" ya da "ısıtma" işlemi ile ameliyatsız tedavi

Tiroid kanserinde organın ameliyatla alınması ve yüksek doz radyasyon verilmesi yerine, "ısıtma" ve "dondurma" gibi ablasyon yöntemleriyle sadece kanserli doku tam olarak öldürülmekte ve tiroidin kalan sağlam kısmının korunabilenekte olduğunu söyleyen Prof. Dr. Saim Yılmaz şöyle ko-



nuştı: "Çapı 1 cm'nin altında olan papiller kanserler hem ısıtma hem de dondurma gibi ablasyon yöntemleriyle güvenli olarak tedavi edilebilirler. Daha büyük papiller kanserler de ise dondurma (kriyoablasyon) yöntemi tercih edilmektedir. Tiroidin çeşitli nedenlere bağlı olarak büyümesi "guatr" olarak isimlendirilmektedir. Guatr, tiroid bezinin tamamının büyümesine bağlı ise "basit guatr", içindeki nodül adı verilen yumru- ların büyümesine bağlı ise "nodüler guatr" denilmektedir. Tiroiddeki nodüller genellikle iyi huyludur ve benign nodül olarak adlandırılırlar, ancak yüzde 5-10 oranında da kötü huylu kanser olabilirler. Nodüller, nadiren aşırı hormon salgılayarak tiroidin fazla çalışmasına neden olabilirler ve zehirli nodül olarak isimlendirilirler. Bazen hipertiroidi bir nodülün değil tiroidin tümünün aşırı çalışmasına bağlı olabilir ve Graves hastalığı olarak adlandırılır. Yakın zamana kadar sadece ameliyat ve radyoaktif iyot ile tedavi edilebilen bu hastalıkların tümü için günümüzde girişimsel tedavi seçenekleri mevcuttur. Bu tedaviler ablasyon ve embolizasyon olarak iki ana grupta toplanabilir."

Erken evre meme kanserinde de kitlelerde neştersiz çözüm

Tıp dünyasının en hızlı gelişen branşlarından biri olan Girişimsel Radyoloji'nin meme sağlığında devrim niteliğinde bir değişime öncülük ettiğine değinen Prof. Dr. Mehmet Mahir Atasoy da, Ameliyatsız Meme Kan-

seri Tedavisi: Kriyoablasyon (Dondurma Tedavisi) hakkında şunları söyledi: "Tıpta gelişen teknoloji ve girişimsel radyoloji ile yapılan uygulamalarla, meme kanseri tanısı alan hastalar için en büyük endişe kaynağı olan cerrahi müdahale ve estetik kayıplar, modern tıp sayesinde geride kalıyor. İki cm'nin altında olan erken evre meme kanserinde, lokal anestezi altında uygulanan Kriyoablasyon yöntemi, artık uluslararası tedavi algoritmalarında yerini almaya başladı. Girişimsel Radyoloji uzmanları tarafından ultrason eşliğinde gerçekleştirilen bu işlemde, tümör ince bir iğne ile tümörün tam merkezine girilerek kitle yaklaşık -40 derecenin altına incek kadar soğutulmuş donduruluyor. Bu sayede tümör hücreleri canlılığını kaybederken, çevredeki sağlıklı doku korunuyor. Dünya çapında yürütülen ve tıp literatüründe büyük yankı uyandıran ICE3 Klinik Araştırması, 60 yaş üstü düşük riskli meme kanseri hastalarında kriyoablasyonun cerrahisiz, güvenli ve son derece başarılı bir yöntem olduğunu kanıtladı. Yine Amerikan Cerrahlar Koleji tarafından desteklenen ACOSOG Z1072 çalışması, küçük tümörlerde bu yöntemin yüzde 92 ile yüzde 100 arasında başarı oranına sahip olduğunu göstermektedir."

Diz kireçlenmesinde ameliyatsız yeni yöntem: diz anjiyosu

Diz kireçlenmesinde Geniküler Arter Embolizasyonu yöntemi ile ilgili açıklamalarda bulunan Prof. Dr. Özgür Kılıçkesmez ise şu bilgileri verdi: "Son yıllarda girişimsel radyoloji alanında geliştirilen ve 'diz anjiyosu' olarak ifade edilen tıbbi ismiyle 'Geniküler Arter Embolizasyonu' yöntemi diz kireçlenmesine bağlı ağrıları azaltmayı amaçlayan ameliyatsız bir tedavi seçeneği olarak dikkat çekmektedir. Ülkemizde yapılan bilimsel araştırmalar da dünyadaki diğer çalışmalar gibi uygun hasta seçimi durumunda diğer enjeksiyon ve ağrı kesici tedavilere göre çok daha uzun süre etki gösterdiğini kanıtlamıştır. Diz anjiyosu, diz ekleminde ağrıya ve iltihaba neden olan anormal küçük damarların anjiyografi yöntemiyle tespit edilerek, içeriden kapatılması prensibine dayanır. Bu işlem sırasında diz eklemi açılmaz, kesi yapılmaz ve cerrahi müdahale uygulanmaz. Tedavi yalnızca damar yoluyla, birkaç milimetrelilik bir girişten gerçekleştirilir. İşlemin amacı, ağrıya neden olan anormal damar ağrını ortadan kaldırmaktır." Girişimsel radyoloji uzmanı Prof. Dr. Bora Peynircioğlu ise kadınlarda sık rastlanan miyomların bazı hastalarda cerrahi yöntemine uygun olmadığını, bu hastaların girişimsel radyoloji sayesinde miyomlarını çok rahat tedavi ettirebildiğini söyledi. Peynircioğlu, erkeklerde ise prostat büyümesine bu yöntemle çok rahat çözüm bulunabildiğini ifade etti.



Sağlık Bakanı Kemal Memişoğlu, Tıbbi Cihaz Sektörü İftar Programına katıldı



Tıbbi cihaz sektörünün paydaşları, TÜMDEF, SEİS ve AR-TED iş birliğinde düzenlenen Tıbbi Cihaz Sektörü İftar Programı Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun katılımıyla ATO Congressium'da gerçekleştirildi. Programa Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu'nun yanısıra Sağlık Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Şuayip Birinci de katıldı. Ayrıca Sağlık Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu, Devlet Malzeme Ofisi, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu, Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğü, Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı, Uluslararası Sağlık Hizmetleri A.Ş., Aselsan, TOBB üst düzey yöneticileri, STK Başkanları, Federasyon üye dernekleri, yönetim kurulu üyeleri, Reed Tü yap yetkilileri ve firma temsilcileri programda yer aldı. Buluşmada, sektör paydaşları bir araya gelerek tıbbi cihaz sektörünün güncel durumu, yenilikler ve geleceğe dair gelişmeler üzerine fikir alışverişinde bulundu.

Aselsan'dan Mixta'ya ziyaret



ASELSAN Sağlık Sistemleri Program Direktörü Fatih Tan ve Yaşam Destek ve Tanı Sistemleri Program Müdürü Recep Uslu; Mixta Medikal A.Ş.'nin Ankara Sincan'daki fabrikasını ziyaret ederek yetkililerden bilgi aldılar. Mixta Yönetim Kurulu Başkanı Yılmaz Salık yaptığı açıklamada, "Misafirlerimizi fabrikamızda ağırlamaktan memnuniyet duyduk. Ziyaret kapsamında üretim altyapımız, geliştirdiğimiz çözümler ve yürüttüğümüz çalışmalar hakkında kapsamlı bir değerlendirme gerçekleştirme fırsatı bulduk. Karşılıklı görüş alışverişiyle geçen bu buluşmanın, sektörümüz adına değerli katkılar sağlayacağına inanıyoruz" dedi. Ziyarete: Mixta Genel Müdürü Murat Cantekin ile Genel Müdür Yardımcısı Gürkan Köroğlu da hazır bulundu.

Özel Sağlık Sektörünün Biyomedikal Liderleri iftarda bir araya geldi



Biyomedikal Teknolojileri Derneği (BİYOTED), Türkiye'nin önde gelen özel sağlık kuruluşlarının biyomedikal yönetim kadrolarını İstanbul'da düzenlenen stratejik bir iftar programında buluşturdu. Sektör paydaşlarını ilk kez bu ölçekte bir araya getiren etkinlik, biyomedikal ekosisteminin geleceği adına önemli bir dönüm noktası oldu. İftar yemeğinin ardından bir konuşma yapan BİYOTED Başkanı Ufuk Karanfil, derneğin vizyonu ve önümüzdeki dönemde gerçekleştirilecek olan Biyomedikal Kongresi'ne dair detaylı bir sunum gerçekleştirdi. Karanfil, biyomedikal teknolojilerin hastane yönetimindeki stratejik önemine değinerek, derneğin sektördeki birleştirici gücünü vurguladı.

TÜSEB ve HAVELSAN arasında stratejik iş birliği görüşmesi gerçekleştirildi

Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı (TÜSEB) Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan, HAVELSAN Genel Müdürü Dr. Mehmet Akif Nacar'ı ziyaret ederek iki kurum arasında stratejik iş birliği olanaklarını değerlendirdi. Gerçekleştirilen görüşmede, savunma sanayiinde elde edilen ileri teknoloji birikiminin sağlık teknolojileri alanına aktarılması ve bu sinerjiyle sağlık ekosisteminde yenilikçi bir dönüşümün başlatılması konuları ele alındı. Görüşmede; yüksek teknoloji üretimi, yerleştirme stratejileri, kritik bileşenlerin geliştirilmesi, yapay zekâ uygulamaları ve ileri mühendislik altyapılarının sağlık sistemine entegrasyonu başta olmak üzere çok boyutlu başlıklar kapsamlı şekilde değerlendirildi. İki kurum arasında kurulacak güçlü iş birliğinin, sağlık teknolojilerinde yerli ve millî çözümlerin geliştirilmesine önemli katkılar sunacağı belirtildi.



Sağlık Bakanı Memişoğlu, BIOSYS Medikal tesislerini gezdi

Sağlık Bakanı Prof. Dr. Kemal Memişoğlu ODTÜ Teknokent'teki BIOSYS Medikal tesislerini ziyaret ederek, yoğun bakım destek ünitelerinden solunum cihazlarına kadar yerli imkânlarla geliştirilen teknolojileri yerinde inceledi. Bakan Memişoğlu'na Sağlık Bakan Yardımcısı Doç. Dr. Şuayip Birinci, ODTÜ Rektörü Prof. Dr. Ahmet Yozgatlıgil, TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Ümit Kervan, ODTÜ Teknokent Genel Müdürü Serdar Alem-dar eşlik etti.

BIOSYS Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve CEO'su Dr. Gökhan Celbek ziyaret ile ilgili olarak, "Türkiye'nin öncü medikal teknoloji üreticilerinden biri olarak bu anlamlı ziyaretten büyük güç ve motivasyon

aldık. Yerli üretimde attığımız her adımın ülkemize kattığı değerin farkında olarak çalışmalarımızı daha da ileri taşıma konusunda kararlıyız. Üreten Sağlık vizyonuyla ülkemize ve insanımıza değer katmaya devam edeceğiz" dediler. Bakan Memişoğlu da, "Fikri emeğe, emeği şifaya dönüştüren tüm ekiplerimizi yürekten kutluyorum. Türkiye'nin sağlık vizyonunu yerli ve millî teknolojiyle taçlandırılmaya devam edeceğiz" açıklamasında bulundu.



8TH EDITION

THE LONGEVITY SHOW ANKARA 2026

CONFERENCE & NETWORK



9 MAYIS 2026

GRAND MERCURE HOTEL

09:30 - 21:00

**"UZUN VE SAĞLIKLI YAŞAMIN GELECEĞİ
ANKARA'DA BULUŞUYOR."**

- ✓ Longevity Eco Sistemi
- ✓ Hastaneler ve Klinikler
- ✓ Doktorlar ve Tıbbi Uzmanlık Alanları
- ✓ Eczacılık, Gıda Takviyeleri ve Yeni Ürünler
- ✓ Güzellik ve Kozmetik Sektörü
- ✓ Medikal Estetik ve Anti-Aging Uygulamaları
- ✓ Fitness, Sağlıklı Yaşam ve Beslenme
- ✓ Kadın Sağlığı
- ✓ Diyetisyenler ve Fizik Tedavi Uzmanları
- ✓ Sağlık Teknolojileri ve Dijital Sağlık
- ✓ Yatırımcılar ve Girişimcilik
- ✓ Kök Hücre ve Rejeneratif Tıp
- ✓ Anneler Günü Özel Programı
- ✓ Longevity Turizmi ve Otelleri
- ✓ Longevity Ödülleri

Organizasyon : The Longevity Show
İstanbul /Selen Kahyaoğlu : +90 534 2928427
Ankara /Adnan Pehlivan : +90 530 641 60 70



“Ortak Akıl
Ortak Gelecek”



Tıbbi Cihaz Yönetişim ZİRVESİ 2.0

10-13 MAYIS 2026
Granada Luxury Belek, Antalya

“Stratejiden **Dönüşüme**,
İş Birliğinden
Küresel Vizyona”



Destekleyenler,



Düzenleyenler,



#OrtakAkılOrtakGelecek

www.tibbicihazyonetisimzirvesi.com

Destekleyen Kümeler,



expomed
eurasia



Avrasya'nın
Lider Medikal
Fuari

16-18
Nisan
2026

Daha fazlası için
QR kodunu
tarayın!



www.expomedistanbul.com

[f](#) [X](#) [@](#) [in](#) [v](#) @expomedeurasia

RX | **TÜYAP**

**TÜYAP FUAR VE
KONGRE MERKEZİ** | **BÜYÜKÇEKMECE
İSTANBUL**

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

b-good[®] care

Aradığınız
güneş bakım
uzmanı!



Hemen
keşfet





RVS-100/200 ADVANCED VITAL SIGNS MONITOR



- ⊙ HBYS Uyumlu, Hasta ID'li
- ⊙ Dokunmatik ekran
- ⊙ Tansiyon, SpO2, Ateş ölçer
- ⊙ Barkod Okuyucu
- ⊙ Otokop/Oftalmoskop seti



Standart Otokop
Muayene Kafası
Muayene+ operasyon lensi



Elit-Vu Otokop Muayene Kafası
%60 büyük görüntü
Ayarlanabilir çalışma mesafesi



Operasyon Otokop Kafası
Ayarlanabilir mercek ve
Lens Yönü



Nasal Spekülüm
Açılabilir Kafa Yapısı
Döner Lens



Işık Taşıyıcı
Larenk aynası için
Fiber optik ışık taşıyıcı



Dermatoskop Kafası
10X büyütme lensi
Dereceli Lens



Oftalmoskop Kafası
7 operatör, 89 lens
4 farklı ışık



Retinoskop Kafası
360° döner slit
Işık Netlik ayarı

50 Yıldır Sağlık İçin Üretiyoruz

50

— 1976 — 2026 —

ORSA

Ortopedi Sanayi

1976 yılında başlayan ORSA yolculuğu, yarım asırdır kalite, güven ve sürdürülebilir üretim anlayışıyla devam ediyor.

Bugün 800'ü aşkın ürün çeşidimizle, 40'tan fazla ülkede sağlık profesyonellerinin tercihi olmanın gururunu yaşıyoruz.

Geçmişten aldığımız tecrübe ile geleceğin ortopedik ve medikal çözümlerini üretmeye devam ediyoruz.

50 yıldır
"Sağlık için sağlıklı seçim."

orsaortopedi.com